

Министерство сельского хозяйства Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Саратовский государственный аграрный университет
имени Н. И. Вавилова»

МИРОВАЯ ЭКОНОМИКА И МЭО

краткий курс лекций

для студентов 2 курса

Направление подготовки
38.03.01 Экономика

Саратов 2016

УДК 339.9
ББК 65.5
П93

Мировая экономика и МЭО: краткий курс лекций для студентов 2 курса
П93 38.03.01 Экономика / Сост.: А.И. Пшенцова // ФГБОУ ВО «Саратовский
ГАУ». – Саратов, 2016. – 76 с.

Краткий курс лекций по дисциплине «Мировая экономика и МЭО» составлен в соответствие с рабочей программой дисциплины и предназначен для студентов направления подготовки 38.03.01 Экономика. Краткий курс лекций содержит теоретический материал по основным вопросам развития мировой экономики и международных экономических отношений. Направлен на формирование у студентов знаний об основных закономерностях мировой экономики, на применение этих знаний для понимания процессов, происходящих в мире.

УДК 339.9
ББК 65.5

© Пшенцова А.И., 2016
© ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ», 2016

ВВЕДЕНИЕ

Краткий курс лекций «Мировая экономика и МЭО» предназначен для студентов по направлению подготовки 38.03.01 Экономика. Он раскрывает тенденции развития и проблемы мировой экономики, знакомит с основными типами государств в мировой экономике, предлагает исследовать основные категории функционирования мирового рынка и осуществления международной торговли факторами производства, а также касается вопросов, связанных с международной экономической интеграцией, политической структурой современного мира и системой международных отношений, особенностями мировой миграции рабочей силы.

В соответствии с учебным планом данная дисциплина относится к вариативной части профессионального цикла по выбору студентов. В результате освоения дисциплины студент должен знать основы развития мировой экономики, экономический потенциал современного мирового хозяйства; ключевые понятия и определения мировой экономики и основные периоды формирования мировой экономики; современные проблемы международных экономических отношений; владеть приемами анализа важнейших вопросов международных экономических отношений; методологическими основами анализа мировых экономических процессов; методологией исследования социально-экономических процессов в условиях трансформации современной мировой экономики.

Для успешной реализации образовательного процесса по дисциплине «Мировая экономика и МЭО» и повышения его эффективности используются как традиционные педагогические технологии, так и методы активного обучения: лекция-визуализация, проблемная лекция, пресс-конференция, круглый стол.

ТЕМА 1

ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ И ПРОБЛЕМЫ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

1.1. Общая характеристика и этапы формирования мировой экономики.

1.2. Факторы, влияющие на динамику мирового хозяйства.

1.3. Современные тенденции развития мировой экономики.

1.1. Общая характеристика и этапы формирования мировой экономики

По широкому определению, мировая экономика – это совокупность всех национальных экономик мира.

По узкому определению – совокупность только тех частей национальных экономики, которые взаимодействуют с внешним миром.

Для полного понимания сущности современного всемирного хозяйства, основных черт и тенденций развития необходимо иметь четкое представление об этапах становления и развития всемирного хозяйства.

Современное мировое развитие определяет тенденции к сотрудничеству и взаимозависимости, конвергенции и глобализации; ему присуще общее движение к единому, взаимосвязанному, взаимозависимому и в каждой своей части более развитому и социально справедливому миру, Отклонением от этой глобальной тенденции выступают локальные конфликты в зоне бывшего СССР, на Балканах, в других частях планеты, причины которых требуют своего анализа, возможно, и с позиций нарушения глобального баланса между двумя сверхдержавами, сложившегося в послевоенные десятилетия.

Таким образом, современное мировое развитие сопровождается одновременно формированием специфических интересов политических супергрупп, которые не совпадают с глобальными тенденциями и интересами всех народов мира.

Глобализация, безусловно, ключевой термин нашей эпохи, если проанализировать экономические, экологические, социологические и политологические научные и публицистические работы, то этот термин выйдет на одно из первых мест по частоте употребления.

Существует великое множество подходов к определению сущности глобализации, но на наш взгляд наиболее доступное для понимания определения это – комплекс протекающих в планетарном масштабе взаимосвязанных процессов, в каждом из которых имеются механизмы саморегуляции.

1.2. Этапы формирования мировой экономики

Этап	Период	Характерные черты
I	Период процветания Римской империи I в.н.э.	Начала формироваться целостная мировая экономика на основе постепенного развития торговых связей между определенными странами
II	Эпоха великих географических открытий XV-XVI	Ускоренное развитие международной торговли
III	Конец XIX - начало XX вв. Промышленный переворот, перерастание капитализма в монополистическую стадию	Развитие массового рынка способствовало перерастанию мирового рынка в мировое хозяйство. Рост миграции капитала, международных производственных связей
IV	30-е гг. XX в.	ПМВ вызвала общую неустойчивость

		экономических связей, падение экспорта товаров и капитала, разрыв мирохозяйственных связей в целом. Появление двух типов мирового хозяйства: капиталистический и социалистический.
V	Середина XX в.	Образование мирового социалистического хозяйства, реорганизация всемирного хозяйства после ВМВ.
VI	Начало 60-х гг. XX в.	Распад колониальной системы, появление большой группы развивающихся стран, которые активно включились в мирохозяйственную связи.
VII	Середина 70-х гг. XX в.	Многополюсное всемирное хозяйство, усиление конкуренции между основными центрами мирового экономического развития. Вхождение НИС в систему всемирного хозяйства.
VIII	80- 90-е гг. XX в.	Всемирное хозяйство приобретает черты единого целостного образования. Формирующееся глобальное мировое хозяйство не однородно, включает в себя национальные экономики промышленно развитых стран, развивающихся стран и стран с переходной экономикой.
IX	Рубеж XX – XXI вв.	Переход к постиндустриальному укладу общественного производства, информационно-научному обществу, стремящемуся соединить достижения современной НТР со все более социально ориентированными рыночными механизмами.

1.3. Факторы, влияющие на динамику мирового хозяйства

Мировое хозяйство и экономика отдельных стран развиваются под воздействием многих факторов.

1. Факторы экономического порядка.
2. Политические события.
3. Природные явления.
4. Ресурсное обеспечение развития экономики.
5. Экологическая ситуация.

1.4. Современные тенденции развития мировой экономики

В настоящее время мировая экономика имеет тенденции развития по двум противоположным направлениям.

С одной стороны, в большинстве стран мира преобладает тенденция к замедлению экономического роста. Его темпы снизились в США, Канаде, Японии, Мексике, Республике Корея, Гонконге, Сингапуре, Таиланде и ряде других стран.

С другой стороны, в странах Евразии, Великобритании, Китае, Бразилии продолжалось ускорение темпов экономического роста.

ВЫВОД. По оценкам ведущих экспертов в области экономики, темпы роста мировой экономики в целом в перспективе несколько снизятся. Замедлится экономический рост

в США, Японии, некоторых развивающихся странах. Снижение их в промышленно развитых странах происходит под влиянием кризиса на рынках жилья, высокого уровня потребительской задолженности и цен на энергоносители.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что Вы понимаете под термином «мировая экономика»?
2. Охарактеризуйте этапы становления и развития мировой экономики.
3. На каком этапе развития мировой экономики новые индустриальные страны стали активно включаться во всемирное хозяйство?
4. Охарактеризуйте сущность понятий «международная экономическая интеграция» и «глобализация».
5. В чем на Ваш взгляд заключается основная причина и побудительный мотив к развитию региональных интеграционных группировок?
6. Как Вы считает глобализация – это благо или зло для отдельных национальностей?
7. Перечислите основные глобальные проблемы.
8. Охарактеризуйте современные тенденции развития мировой экономики.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 2 СУБЪЕКТЫ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

2.1. Типология стран мира - основных субъектов МЭ.

2.2. Система международных экономических отношений современного мирового хозяйства

2.1. Типология стран мира - основных субъектов МЭ

Целенаправленная деятельность в мировом хозяйстве осуществляется субъектами, которые определяют состояние и развитие факторов производства, а также способы их соединения.

Субъект мирового хозяйства – хозяйствующая единица, обладающая необходимым капиталом, способная организовать производственную деятельность на международном хозяйственном пространстве и обладающая определенными международными правами и обязанностями.

В число таких хозяйствующих субъектов входят:

1. Национальные государства
2. Транснациональные корпорации
3. Региональные интеграционные объединения
4. Международные экономические организации.

Мировая экономика состоит из множества национальных государств, которые представляют собой форму политической и экономической организации общества, которая отражает интересы господствующего класса, группы населения.

в мировом хозяйстве выделяют следующие три группы национальных экономик, которые являются наиболее крупными подсистемами (метасистемами):

- Промышленно развитые (капиталистические страны)
- Страны с переходной экономикой (в прошлом страны социалистического лагеря или страны с централизованным планированием экономики)
- Развивающиеся страны, которые включают в себя группу НИС - новых индустриальных стран, группу НРС - наименее развитых стран и стран среднего уровня развития

2.2. Система международных экономических отношений современного мирового хозяйства

В процессе своей деятельности на мировой экономической арене субъекты мирового хозяйства вступают в определенные экономические отношения – международные экономические отношения, которые представляют собой в широком смысле систему хозяйственных связей между национальными экономиками отдельных стран, представленными различными хозяйствующими субъектами, а также международными экономическими организациями и финансовыми центрами. Развитие международных экономических отношений зависит от целого ряда факторов: а) естественных факторов (природно-климатических, демографических и др.) б) приобретенных факторов (производственных, научно-технических, религиозных). Очевидна огромная роль общеполитических факторов развития МЭО, когда, например, происходит «потепление» во взаимоотношениях стран мира или напротив резкое обострение (вплоть до военных конфликтов). Научно-технический и производственный факторы играют определяющую роль в развитии практически всех форм современных международных экономических отношений. Чрезвычайно велика и роль социальных,

национально-этнических и даже религиозных факторов. В начале 21 века к основным формам международных экономических отношений относились:

- международная торговля товарами;
- международная торговля услугами;
- международная специализация и кооперация производства;
- международное научно-техническое сотрудничество и обмен научно-техническими результатами;
- международное движение капитала, международные валютно-кредитные и финансовые отношения;
- международное движение рабочей силы;
- международный информационный обмен;
- деятельность международных экономических организаций и сотрудничество в решении глобальных проблем.

Вопросы для самоконтроля:

1. Перечислите, на основании каких критериев осуществляют классификацию стран на развитые, развивающиеся и страны с переходной экономикой.
2. Какая международная организация разработала критерии для типологии отдельных стран?
3. Можно ли Россию отнести к промышленно развитой стране?
4. Сколько стран образует Европейский союз?
5. Охарактеризуйте предпосылки появления новых индустриальных стран.
6. Какая группа стран, на Ваш взгляд, является самой многочисленной?
7. Какой регион Вы считаете наиболее перспективным и влиятельным для всей мировой экономики в будущем?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 3 ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫЕ КОРПОРАЦИИ

3.1. Основные понятия

3.2. Формы ТНК

3.1. Основные понятия

Для современной мировой экономики характерен стремительно идущий процесс транснационализации, в котором основной движущей силой выступают ТНК.

Транснациональные корпорации- хозяйственные объединения, состоящие из головной (родительской, материнской) компании и зарубежных филиалов. Головная компания контролирует деятельность входящих в объединение предприятий путем владения долей в их капитале. В зарубежных филиалах ТНК на долю родительской компании (резидента другой страны) обычно приходится более 10 % акций или их эквивалента.

На рубеже 20-21 вв. наблюдается беспрецедентный размах ВЭД, в которой ТНК являются торговцами (коммерсантами), инвесторами, распространителями современных технологий и стимуляторами международной трудовой миграции.

Именно ТНК сейчас во многом определяют динамику и структуру, уровень конкурентоспособности на мировом рынке товаров и услуг.

По классификации ООН, к транснациональным корпорациям относятся только те международные объединения, которые имеют филиалы и дочерние предприятия в шести и более зарубежных странах и при этом осуществляют координацию их деятельности, путем владения долей (участием) в их капитале.

ТНК во многом определяют динамику и структуру, уровень конкурентоспособности на мировом рынке товаров и услуг, а также движение капитала и передачи технологий (знаний). Они играют ведущую роль в интернационализации производства, получающем все более широкое распространение в процессе расширения и углубления производственных связей между предприятиями разных стран.

3.2. Формы ТНК

В зависимости от конкретных условий ТНК могут существовать в различных формах:

1. консорциум;
2. концерн;
3. холдинг;
4. финансово-промышленная группа;
5. синдикат;
6. совместное предприятие и другие структуры, основанные на взаимосвязях через механизм совместного акционирования.

Вопросы для самоконтроля:

1. Перечислите формы ТНК
2. Охарактеризуйте формы ТНК?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.

2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 4
РАЗВИТЫЕ СТРАНЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

- 4.1. Социально-экономические модели развитых стран.
- 4.2. Основные направления экономического развития развитых стран
- 4.3. Характерные черты экономического развития развитых стран.
- 4.4. Особенности экономики некоторых развитых стран.

4.1. Социально-экономические модели развитых стран

Мировая экономика состоит из множества национальных государств, которые можно подразделить на отдельные группы.

Первый эшелон - это государства-лидеры современного мирового капитализма («Семерка»). Эти государства, расположенные в Европе, Северной Америке и Дальнем Востоке, выступают и как центры притяжения большей части мира в экономическом развитии, создавая вокруг себя региональные центры интеграции групп стран.

Второй эшелон государств - это около трех десятков развитых капиталистических стран, расположенных в Европе, имеющих сильные позиции в мировой экономике.

Что касается развитых стран, то в зависимости от особенностей их хозяйственного механизма выделяют ряд моделей экономического развития:

Таблица 3-Социально-экономические модели развитых стран

Модель	Характеристика
Либеральная (англо-саксонская)	Превосходство частной акционерной собственности над государственной и доминирование частных решений в сфере производства, инвестирования и использования рабочей силы. Национальные и местные органы власти регулируют частный сектор через законодательные и административные меры для содействия конкуренции и защиты интересов определенных групп (США)
Либерально-реформистская (рейнская)	Регулируемое рыночное хозяйство с достаточно развитой государственной системой социального обеспечения (страны Северо-Западной Европы)
Корпоративистская	Система регулируемого рынка, где отмечаются интенсивные формы государственного участия. Имеет две разновидности: социал-реформистская – основана на поиске социального согласия в странах с высоким уровнем государственного предпринимательства (Швеция, Австрия); иерархическая – активное участие государства в обеспечении факторами производства и регулировании деловой активности в стране при его невысокой доле в предпринимательском секторе (Япония, Южная Корея)
Социально-рыночная	Опирается на согласованность общественных и политических сил, на взаимодействие банков и других компаний и предусматривает постоянную поддержку тех слоев населения, которые испытывают социальные трудности

4.2.,4.3. Основные направления и характерные черты экономического развития развитых стран

В группу промышленно развитых (индустриальных стран) входят государства с рыночной экономикой и высоким уровнем социально-экономического развития. В число развитых стран входят крупнейшие развитые капиталистические страны («большая семерка»: Германия, Италия, Канада, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Соединенные Штаты Америки, Франция, Япония), страны Европейского союза (Австрия, Бельгия, Германия, Греция, Дания, Ирландия, Испания, Италия, Люксембург, Нидерланды, Португалия, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Финляндия, Франция, Швеция и др. (27 стран на начало 2007 г.), а также Австралия, Новая Зеландия, Южная Корея, Сингапур, Гонконг, Тайвань, Израиль, Турция.

Развитые страны являются главной группой стран в мировой экономике, на долю которой приходится свыше 55 % мирового ВВП и большая часть мировой торговли и международного движения капитала.

В самой группе выделяют «семерку» с наибольшим объемом ВВП, на долю этих стран приходится 50 % мирового ВВП.

Большинство развитых стран входит в интеграционные объединения, из которых наиболее мощными являются ЕС (20 % мирового ВВП) и НАФТА (24 %).

Занимают доминирующее положение в мировой продовольственной системе, производят и потребляют свыше 2/3 мирового продовольствия в стоимостном выражении, хотя здесь проживает менее 15 % населения мира. Удельный вес в мировом экспорте продовольствия – около 64 %, импорте – 67 %.

4.4. Особенности экономики некоторых развитых стран

В лекции рассматриваются особенности построения экономики таких стран как:

Германия, Италия, Канада, Соединенное Королевство Великобритании и Северной Ирландии, Соединенные Штаты Америки, Франция, Япония.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какова роль основных факторов производства в экономическом развитии промышленных стран?
2. Охарактеризуйте условия воспроизводства в развитых странах в 80—90-е годы.
3. Какие изменения происходят в техническом базисе производства развитых стран?
4. Проанализируйте изменения, происшедшие в положении развитых стран в мировом производстве (ВМП, промышленное производство и т.д.).
5. Какие изменения произошли в интернационализации воспроизводственных процессов рассматриваемой группы стран?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.

4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 5

РАЗВИВАЮЩИЕСЯ СТРАНЫ В СИСТЕМЕ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

- 5.1. Место развивающихся стран в мировой экономике.
- 5.2. Характерные особенности экономики развивающихся стран.
- 5.3. Классификация стран.
- 5.4. Региональные особенности развивающихся стран.

5.1. Место развивающихся стран в мировой экономике.

Группа развивающихся стран сегодня объединяет примерно 141 страну Азии, Африки, Латинской Америки и Океании, где проживает 3,2 млрд. чел. Об удельном весе развивающихся стран в мирохозяйственном комплексе свидетельствуют следующие показатели: ВВП составляет около 37% мирового объема, рост ВВП, по оценкам 2000 г., составил около 5,4% по сравнению с предыдущим годом. С 1950 до 2010 г. доля этих стран в мировом производстве увеличилась почти в 17 раз. За эти же годы их совокупный ВВП вырос в 4,5 раза, а в расчете на душу населения - почти в 2,5 раза. Общий вклад отраслей промышленности в суммарный ВВП «третьего мира» увеличился за этот период с 26 до 42%, сельского хозяйства - снизился с 38 до 18%, сферы услуг - вырос с 36 до 40%. В целом после глобального распада исторической колониальной системы темпы экономического роста развивающихся стран заметно ускорились и впервые за длительный период их существования в рамках мирового хозяйства превысили темпы экономического роста развитых стран.

За последние 30 лет доля развивающихся стран в мировом ВВП возросла с 14,2 до 37,7%, а в мировом экспорте - с 24,3 до 32,7%.

В целом в развивающихся странах складывается классическая схема рыночных социально-экономических систем, хотя в каждом регионе и отдельной стране имеются свои особенности развития.

5.2. Характерные особенности экономики развивающихся стран.

Характеризуя особенности экономики РС, необходимо отметить, что для послевоенной индустриализации были характерны следующие ориентации, помимо добычи и обработки сырья на месте, а затем его экспорта в развитые и новые индустриальные страны:

- импортозамещение, предполагавшее производство товаров (первоначально - простых товаров потребительского спроса; а позже и более сложных), аналогичных импортным;

- создание экспортно-ориентированных отраслей национальной промышленности.

Для всего многообразия развивающихся стран можно выделить ряд характерных особенностей и черт, которые объединяют их в большую социально-экономическую структуру в системе мирового хозяйства:

- многоукладный характер экономики РС с различными формами собственности, в том числе архаичными (племенно-общинными), патриархальными и частнокапиталистическими элементами;

- зависимое положение в системе мирового хозяйства, в том числе от притока иностранного капитала;

- переходный характер внутренних социально-экономических структур, хотя десятилетиями они ориентированы на формирование развитых рыночных отношений;

- все еще низкий уровень развития производительных сил, отсталость

промышленности, сельского хозяйства производственной и социальной инфраструктуры (за исключением отдельных стран);

- финансовая зависимость РС от промышленно развитых стран вследствие долгового кризиса;
- выраженное научно-техническое отставание от развитых стран, низкий уровень расходов на НИОКР, ставящий их в технологическую зависимость от ведущих государств мира;
- аграрная ориентация ряда РС и сохранение доминирующей роли добывающих отраслей, что при устойчивом падении цен на сырье и сельскохозяйственную продукцию остается неблагоприятным фактором экономического роста;
- укрепление социально-экономических и политических позиций и усиление многообразия связей одних стран с другими классификационными группами стран.

5.3. Классификация стран.

Для конкретного анализа развивающиеся страны подразделяются на следующие группы:

• Страны с активным, платёжным балансом (они же экспортеры энергоресурсов): Бруней - Даруссалам, Ирак, Иран, Катар, Кувейт, Ливийская Арабская Джамахирия, Объединенные Арабские Эмираты, Саудовская Аравия..

• Страны с пассивным платёжным балансом подразделяются на следующие группы:
экспортеры энергоресурсов: Алжир, Ангола, Бахрейн, Боливия, Венесуэла, Габон, Египет, Индонезия, Камерун, Конго, Малайзия, Мексика, Нигерия, Оман, Перу, Сирийская Арабская Республика, Тринидад и Тобаго, Тунис, Эквадор;

чистые импортеры энергоресурсов: все развивающиеся страны

• страны с недавно сформировавшимся активным платёжным балансом: Гонконг, Южная Корея, Сингапур, Тайвань. Далее рассматриваются страны, сгруппированные по разным признакам.

Пятнадцать стран - крупных должников: Аргентина, Боливия, Бразилия, Венесуэла, Колумбия, Кот-д'Ивуар, Марокко, Мексика, Нигерия, Перу, Уругвай, Филиппины, Чили, Эквадор, бывшая Югославия;

Наименее развитые страны (НРС) (47 стран): Афганистан, Бангладеш, Бенин, Ботсвана, Буркина - Фасо, Бурунди, Бутан, Вануату, Гаити, Гвинея, Гвинея-Биссау, Гамбия, Джибути, Заир, Замбия, Йемен, Кабо-Верде, Камбоджа, Карибати, Коморские острова, Лаосская Народно-демократическая республика, Лесото, Либерия, Мавритания, Мадагаскар, Малави, Мали, Мальдивские острова, Мозамбик, Мьянма, Непал, Нигер, Объединенная республика Танзания, Руанда, Самоа, Сан-Томе и Принсипи, Соломоновы острова, Сомали, Судан, Сьерра-Леоне, Того, Тувалу, Уганда, Центральноафриканская республика, Чад, Экваториальная Гвинея, Эфиопия.

Страны Африки к югу от Сахары: страны африканского континента и близлежащие островные государства, за исключением Нигерии, стран Южной и Северной Африки (Алжира, Египта, Ливии, Марокко, Туниса).

Страны Южной и Восточной Азии: страны Южной Азии, Юго-Восточной Азии, Восточной Азии, за исключением Китая, если не указано иначе.

Страны Средиземноморья: Кипр, Мальта, Турция, бывшая Югославия.

Страны Западной Азии: Бахрейн, Израиль, Иордания, Ирак, Иран, Йемен, Катар, Кувейт, Ливан, Объединенные Арабские Эмираты, Оман, Саудовская Аравия; Сирийская Арабская Республика.

5.4. Региональные особенности развивающихся стран.

Несмотря на наличие ряда характерных особенностей, которые объединяют всю группу РС в одну большую социально-экономическую структуру, в региональном плане для развивающихся стран характерна высокая дифференциация по уровню и темпам экономического развития, степени и интенсивности участия в международном разделении труда, т. е. можно сказать, что характерен тип «очагового» роста.

Экономический анализ показывает, что самой динамичной частью мирового хозяйства является район азиатского континента и бассейна Тихого океана. Именно в этом регионе вслед за «экономическим чудом»; Японии появилось чудо «азиатских драконов». Среди них ведущее, место занимает Южная Корея: с одной стороны, благодаря стабильному, росту ВЦП (в среднем 8% в год за последние 20 лет), а с другой - растущей конкурентоспособности своей продукции на мировом рынке (ориентиры экономического развития Южной Кореи представляют большой интерес не только для развивающихся стран, но и ряда других государств).

Экономика Саудовской Аравии в течение послевоенных лет достигла значительных успехов, высокие темпы развития характерны для государства *Оман и Египта*. Совершенно иная картина прослеживается в странах *африканского континента*.

Обладая достаточно большим природно-сырьевым потенциалом, Африка в системе мирохозяйственных связей представляет собой преимущественно аграрно-сырьевой континент.

В соответствии с методологией международной статистики Африка относится к континентам с высоким потенциалом наименее-развитых стран. Очагом невыносимой бедности остается тропическая Африка, 60% населения которой - нищие по мировым критериям (международные стандарты бедности: до 375 долл. на человека в год - абсолютная нищета, 375-750 долл. в год - безусловная бедность).

После обретения независимости экономика большинства стран тропической, Восточной, Центральной и Западной Африки вместо, оживления стала деградировать.

Вопросы для самоконтроля:

1. Проанализируйте факторы экономического развития развивающихся стран в 80 – 90-е годы.
2. Охарактеризуйте условия воспроизводства развивающихся стран.
3. Какие изменения произошли в положении развивающихся стран в мировом производстве (ВМП, промышленное производство и т.д.)?
4. Раскройте позиции развивающихся стран в международном движении капитала (прямые капиталовложения, ссудный капитал, помощь).
5. Какие изменения произошли в позициях развивающихся стран в мировом экспорте и импорте?
6. Покажите основные географические направления внешнеэкономических связей развивающихся стран.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.

2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 6

СТРАНЫ С ПЕРЕХОДНОЙ ЭКОНОМИКОЙ В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ

6.1. Характеристика развития стран Центральной и Восточной Европы.

6.2. Экономика России.

6.1. Характеристика развития стран Центральной и Восточной Европы.

В развитии хозяйства стран Центральной и Восточной Европы большую роль играло планирование экономики с 1945 по 1990 г. Народнохозяйственные планы стран составлялись на каждое пятилетие и на каждый год под влиянием СССР. Однако по мере перехода экономики стран к рыночному хозяйству (с 1990 г.) меняются характер и задачи планирования.

Особенностью развития рыночной экономики в странах региона является превращение хозяйства, закрытого для внешнего мира, в хозяйство открытое, с широким развитием внешних связей. Из-за сложных и болезненных процессов перестройки всей экономики и резкого падения производства в большинстве этих стран предприятия закрыты или едва работают. Почти не стало сырьевой базы, торговые связи разорваны, а новые договоры не заключены.

6.2. Экономика России.

Россия подверглась существенным экономическим изменениям со времен развала Советского Союза и развивалась последние 20 лет по пути от глобально изолированной, централизованно планируемой экономики к рыночной, глобально интегрированной экономической системе. В ходе экономических реформ в 1990-ых было приватизировано большинство промышленных предприятий. В экономике России в последние 12 лет отмечался рост ВВП, за исключением 2009 года (в 2000 году - 10%, в 2001 — 5,1%, в 2002 — 4,7%, в 2003 — 7,3%, в 2004 — 7,2%, в 2005 — 6,4%, в 2006 — 8,2%, в 2007 — 8,5%, в 2008 — 5,2%, в 2010 — 4,3%, в 2011 - 4,3%, в 2012 - 3,6%), промышленного и сельскохозяйственного производства, строительства, реальных доходов населения. По итогам первого квартала 2010 года, по темпам роста ВВП (2,9%) и роста промышленного производства (5,8%) Россия вышла на 2-е место среди стран «Большой восьмёрки», уступив только Японии. По итогам 2010 года рост ВВП России составил 4,0%, Россия вышла на 6-е место среди стран мира по объёму ВВП по ППС. В 2011 году ВВП России, согласно оценкам, вырос на 4,2%. Объем промышленного производства в РФ за 2012 год увеличился лишь на 2,6% по сравнению с результатом 2011 года, когда был зафиксирован рост промпроизводства на 4,7%. За 2012 год объем производства в обрабатывающих отраслях промышленности — на 4,1%, производство и распределение электроэнергии, газа и воды увеличилось на 1,2%. Добываются многие виды минерального сырья: нефть и природный газ (Западная Сибирь — главная база страны), уголь, железная руда (Курская магнитная аномалия, месторождения Урала, Западной Сибири и др.), апатиты, калийные соли, фосфориты, алмазы и др. Объем валовой добавленной стоимости в добыче полезных ископаемых — 3,1 трлн руб (2009 г.). Доходы от экспорта сырья традиционно составляют солидную часть бюджета страны.

За 2012 год объем добычи полезных ископаемых увеличился на 1,1% по сравнению с предыдущим годом. В 2012 году объем добычи угля составил 354 млн тонн, что на 5,2% больше показателя 2011 года. Объем добычи нефти (включая газовый конденсат) достиг 517 млн тонн, увеличившись на 0,9% в годовом исчислении. Объем добычи газа составил 653 млрд кубометров — снижение на 2,7%. Внешнеторговый оборот России в

2012 г. составил \$837,2 млрд (+ 1,8%), при этом оборот со странами дальнего зарубежья достиг \$719,5 млрд, со странами СНГ - \$117,7 млрд. Положительное сальдо торгового баланса России со странами дальнего зарубежья в прошлом году составило \$175,1 млрд (сокращение на \$1,3 млрд к показателю в 2011 г.), со странами СНГ - \$37,1 млрд (увеличение на \$2,5 млрд). Основу российского экспорта в страны дальнего зарубежья в 2012 г. составили топливно-энергетические товары, удельный вес которых в составе экспорта составил 73% против 72,7% в 2011 г. В составе импорта из стран дальнего зарубежья в прошлом году преобладали машины и оборудование, на их долю пришлось 52,1% импорта против 51% в 2011 г.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какие страны относятся к странам с переходной экономикой?
2. Перечислите страны, относящиеся к странам ЦВЕ
3. Перечислите страны, входящие в СНГ?
4. Охарактеризуйте страны с переходной экономикой.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 7

МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА КАК МАТЕРИАЛЬНАЯ ОСНОВА СТАНОВЛЕНИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

7.1. Сущность международного разделение труда факторы его формирования.

7.2. Типы международного разделения труда и соответствующие формы специализации и кооперирования производства.

7.1. Сущность международного разделение труда факторы его формирования.

Международное разделение труда – это высшая ступень развития общественного территориального разделения труда, которое опирается на устойчивую, экономически выгодную специализацию отдельных стран на тех или иных видах продукции и ведет к взаимному обмену результатами производства между ними в определённых количественных и качественных соотношениях.

Какие же факторы воздействуют на формирование международного разделения труда, на характер участия в нем тех или иных стран?

1. На формирование международного разделения труда воздействуют природно-географические различия стран. К ним относятся различия в размещении природных богатств, в почвенно-климатических условиях, географическом положении страны, размерах трудовых ресурсов, величине территории, исторических традициях производства.

2. С развитием производительных сил уже не столько природные условия, сколько технические достижения всё чаще становятся главным фактором формирования международного разделения труда. Роль природных факторов уменьшается по мере того, как научно-технический прогресс приводит к замене природного сырья синтетическими материалами.

3. Помимо различий природного и экономического характера развитие международного разделения труда, его особенности определяются социально-экономическими факторами, общественным строем участвующих стран. Воздействие этих факторов на разделение труда между странами очень велико. Так неравномерное положение в системе международного разделения труда развивающихся государств Азии, Африки и Латинской Америки определяются не различиями в обеспеченности ресурсами, а прежде всего их колониальным прошлым, теми международными экономическими отношениями, которые тормозили прогресс производительных сил, консервировали отсталость их экономики, закрепляли их специализацию на производстве одного-двух товаров, составлявших основную долю в экспорте этих стран. В силу чрезвычайно узкой, в основном аграрной специализации, эти страны всецело зависели от конъюнктуры мирового рынка. С другой стороны, они оказывались во всеобщей зависимости от мирового рынка с точки зрения импорта, поскольку вынуждены были ввозить из-за границы все необходимые промышленные товары.

7.2. Типы международного разделения труда и соответствующие формы специализации и кооперирования производства.

При характеристике международного разделения труда следует различать три его типа:

1. Общее разделение труда – это разделение труда по сферам производства (добывающая и обрабатывающая промышленность, сельское хозяйство, строительство и т.д.).

Разделение труда проявляется здесь в деление стран на сырьевые, аграрные и индустриальные; это деление в большей степени определяется природно-климатическими условиями, удобным экономико-географическим положением, природными богатствами.

2. Частное разделение – специализация стран на определенных отраслях производства, видах производимой продукции. Такое разделение труда означает широкое развитие межотраслевого обмена готовой продукцией.

3. Единичное разделение труда – это специализация стран на изготовлении отдельных агрегатов, машин, деталей, узлов или на технологических стадиях процесса производства.

Каждому из указанных типов разделения труда соответствует своя форма специализации.

В зависимости от объекта, характера и глубины порождаемых связей различаются несколько видов международной специализации производства: предметная (производство готовых продуктов), поддетальная (производство частей, компонентов продуктов) и технологическая или стадийная специализация (осуществление отдельных операций или выполнение отдельных технологических процессов).

Для международной специализации производства характерна динамичность, непрерывное изменение видов, переход к более сложным формам под воздействием научно-технического прогресса и сдвигов в структуре мировых потребностей.

Полное и последовательное выделение из состава промышленных предприятий отдельных стадий технологического процесса, выпуска частей конечного продукта и передача его самостоятельным, «частичным» предприятиям знаменует собой новый качественный скачок в разделении труда в промышленности. Растущий уровень развития производительных сил, а, следовательно, степень их расчленения на отрасли, подотрасли, предприятия явились общей объективной основой международного производительного кооперирования.

Международная кооперация производства подразумевает такую форму разделения труда, при которой труд работников разных стран непосредственно соединяется в повседневном взаимодействии в одном и том же, либо в разных, но связанных между собой процессах производства.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что Вы понимаете под термином «международное разделение труда»?
2. В чем проявляется сущность МРТ как высшей степени организации производства?
3. Под воздействием каких факторов происходит формирование МРТ?
4. Перечислите, какие выделяют типы и виды МРТ?
5. Соответствует ли каждому типу разделения труда своя форма специализации?
6. Какая форма специализации соответствует общему и единичному типу разделения труда?
7. Что служит побудительным мотивом к развитию разделения труда между странами?
8. Можно ли утверждать, что формирование МРТ происходит в условиях конкурентной борьбы?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.

2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 8 МИРОВОЙ РЫНОК И МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ

8.1. Мировой рынок и его характерные черты.

8.2. Сущность международной торговли и ее особенности на современном этапе.

8.3. Классификация внешнеторговых операций.

8.4. Роль Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании международной торговли

8.1. Мировой рынок и его характерные черты

МРТ и его международная кооперация заложили основы для возникновения мирового рынка, который развивался на основе внутренних рынков, постепенно выходящих за национальные границы. Мировой рынок является составной частью мирового хозяйства, сферой реализации странами значительной доли производимой ими продукции.

Мировой рынок - сфера обращения товаров и услуг между всеми странами мира обслуживается рыночным механизмом, который, включает в себя международные предложения и спрос на товары, мировую цену.

Характерные черты мирового рынка:

1. Является категорией товарного производства, вышедшего в поисках сбыта своей продукции за национальные рамки.

2. Проявляется в межгосударственном перемещении товаров, находящихся под воздействием не только внутреннего, но и внешнего спроса и предложения.

3. Оптимизирует использование факторов производства, подсказывая производителю в каких отраслях и регионах они могут быть применены наиболее эффективно.

4. Выполняет санирующую роль, выбраковывая из международного обмена товары и зачастую их производителей, которые не в состоянии обеспечить международный стандарт качества при конкурентных ценах.

8.2. Сущность международной торговли и её особенности на современном этапе

Международная торговля - процесс купли-продажи, осуществляемый покупателями, продавцами и посредниками в разных странах.

Международная торговля состоит из двух встречных потоков товаров - экспорта и импорта и характеризуется торговым сальдо и торговым оборотом.

На современном этапе для международной торговли характерны следующие особенности.

1. Небывалый размах международного товарного обмена.

2. Изменение в географическом распределении международной торговли проявляется в сокращении удельного веса развивающихся стран в мировой торговле.

3. Рост масштаба международной торговли и её динамичность. Темпы роста мировой торговли превысили темпы роста мирового ВВП.

4. Изменение товарной структуры экспорта и импорта под воздействием НТР.

5. Неравномерность развития внешнеторгового оборота, исчисляемого на душу населения.

6. Растущая зависимость ряда стран от импорта некоторых видов сырья, особенно цветных металлов, нефти, газа и др.

7. Рост объема внутрифирменного обмена в рамках ТНК.

8.3. Классификация внешнеторговых операций.

Внешнеторговые операции можно классифицировать по следующим критериям:

- По направлению торговли внешнеэкономические операции могут быть подразделены на экспорт, импорт, реэкспорт и реимпорт.

- По видам товаров и услуг, служащих предметом торговли, можно выделить: торговлю сырьевыми товарами; торговлю продовольственными товарами; торговлю товарами широкого потребления; торговлю машинами и оборудованием; торговлю научно-техническими знаниями и объектами интеллектуальной собственности; торговлю услугами производственного назначения (техническое обслуживание, инжиниринг, консалтинг и т. д.); торговлю услугами для населения, включая туризм.

- По организационно-правовым формам выделяют: бартерные операции; встречные закупки или операции «бай-бек»; компенсационные сделки; операции на давальческом сырье; выкуп устаревшей продукции; промышленное сотрудничество, включая производственную и отраслевую кооперацию; создание смешанных производств и развитие такой новой формы производственной кооперации, как «продакшн шеринг», предполагающей совместное освоение природных ресурсов.

- По методам торговли различают прямые договоры, либо посреднические операции.

По степени готовности товара – торговля готовой продукцией, разрозненным оборудованием, комплектным оборудованием.

8.4. Роль Всемирной торговой организации (ВТО) в регулировании международной торговли

Мировое хозяйство объективно развивается в направлении глобализации и интеграции на основе единства экономического пространства и координации взаимного воздействия его структурных элементов – экономик отдельных государств, их интеграционных группировок различных видов.

Международные экономические (в том числе торговые) отношения между государствами так же находятся в постоянном развитии. Соответственно претерпевает развитие и изменения международно-правовая и экономическая основа подобных взаимоотношений.

В настоящее время степень регулирования международной торговли достигла такой глубины, что международно-правовые институты, их регулирующие, становятся уже не просто продуктом согласованной воли государств по какому-либо вопросу, но самостоятельным и самостоятельно функционирующим наднациональным механизмом. При этом налицо тенденция к унификации и глобализации этого механизма.

Всемирная торговая организация (ВТО) (World Trade Organization – WTO) – международная экономическая организация, регулирующая правила международной торговли согласно принципам либерализма, является преемницей действовавшего с 1947 года Генерального соглашения по тарифам и торговле (ГАТТ). Главной задачей ВТО является содействие беспрепятственной международной торговле. Развитые страны, по инициативе которых создана ВТО, считают, что именно экономическая свобода в международной торговле способствует экономическому росту и повышению экономического благосостояния людей.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что такое мировой рынок и каковы его характерные черты?
2. Что представляет собой мировой рынок как сфера обращения?

3. Оказывает ли внешнеэкономическая политика отдельных государств влияние на мировой рынок?
4. Что составляет основу при формировании уровня мировых цен?
5. Перспективна ли на Ваш взгляд деятельность венчурных компаний в условиях отечественной экономики?
6. Охарактеризуйте преимущества и недостатки прямого и косвенного метода торговли.
7. Существуют ли крупные центры аукционной торговли в России?
8. Сколько стран вступили во Всемирную торговую организацию?
9. Какие страны, входящие в СНГ присоединились к ВТО?
10. Перечислите основные задачи, на решение которых нацелена ВТО.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 9 ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС СТРАНЫ

9.1. Принципы составления и структура платежного баланса.

9.2. Основные разделы платежного баланса.

9.3. Методы государственного регулирования платежного баланса.

9.1. Принципы составления и структура платежного баланса.

Истинную картину, характеризующую реальный эффект (или потери) внешней торговли, отражает платёжный баланс страны. Он представляет собой соотношение платежей за границу и поступлений из-за определённый период (год, квартал, месяц). Если поступления превышают платёжный баланс активен (имеет место активное или положительное сальдо), в противном случае – пассивен (имеет пассивное, или отрицательное сальдо). Платёжный баланс позволяет выявить изменения в международных экономических отношениях страны, состояние и развитие её экономики.

9.2. Основные разделы платежного баланса.

Платёжный баланс состоит из двух колонок – поступлений и платежей. Согласно методике Международного валютного фонда (МВФ) он содержит ряд статей – А, В, С, D и др.

А. Баланс текущих операций включает:

1) Торговый баланс, сальдо которого равно разности между экспортом и импортом товаров. Если сальдо положительно. Если сальдо положительное, то экспорт превышает импорт. Отрицательное сальдо свидетельствует о дефиците торгового баланса;

2) баланс услуг, сальдо которого равна разности между экспортом и импортом патентов, лицензий и ноу-хау, услуг связи, транспорта, туризма, международного страхования и пр.;

3) баланс процентных платежей, их сальдо вычисляется как разность между платежами по национальным кредитам, размещённых в двух странах (экспорт), и выплатам процентов по иностранным капиталам, привлечённым в страну (импорт);

4) баланс трансфертов (перевода, передачи), их сальдо равно разности частных и государственных односторонних платежей из-за границы и за рубежом. Они включают также движение частных и государственных переводов пенсий, даров, расходов на содержание государственных учреждений за границей, безвозмездные военные поставки и субсидии (безвозмездную помощь) иностранным государствам.

В. Баланс движения долгосрочных капиталов, их сальдо отражает разность между экспортом и импортом капиталов.

С. Баланс движения краткосрочных (до одного года) капиталов.

D. Корректирующая статья, учитывающая ошибки статистических данных и пропуски.

Статьи А, В, С относительно самостоятельны и называются основными. Положительное сальдо платёжного баланса по этим статьям свидетельствует, что страна имеет требование к другим странам, отрицательное сальдо означает дефицит платежного баланса.

Другие статьи платёжного баланса, связанные с движением валютных резервов, называются балансирующими (движение золото-валютных резервов, чрезвычайные источники покрытия сальдо, кредиты международных валютно-финансовых организаций). Регулируя движение валютных средств по этим статьям, балансируя

отрицательные сальдо по основным и балансирующим статьям, балансируют отрицательное сальдо по основным равны нулю.

9.3. Методы государственного регулирования платежного баланса.

На состояние платёжного и торгового балансов оказывает воздействие множества факторов как внешних, так и внутренних. Так, динамика и торговая структура международной торговли в начале 90-х гг. складывалась прежде всего под воздействием циклических факторов, динамики цен, изменений курсов, роста или снижения внутреннего спроса на потребительские и инвестиционные товары, внешнеэкономической политики государств, направленной на рост (или сдерживание) экспорта и импорта.

В целом внешнюю торговлю всех стран мира отличает не сбалансированность, но её характер весьма различен. Так большинство развивающихся стран имеют значительный дефицит торгового и платёжного баланса, а для Японии, Германии, Южной Кореи, Тайваня, Сингапура характерны положительные сальдо.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что такое платёжный баланс?
2. Какие статьи входят в платёжный баланс?
3. Какие статьи платёжного баланса являются основными?
4. С какой целью составляют платёжный баланс страны?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 10 МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ КАПИТАЛОВ

- 10.1. Движение капиталов и его современные особенности
- 10.2. Виды и формы мировой миграции капитала
- 10.3. Россия в международном движении капитала

10.1. Движение капиталов и его современные особенности

Наряду с внешней торговлей важной формой мировых экономических отношений является международное движение капитала, которое представляет собой вывоз капитала за рубеж.

Суть вывоза капитала сводится к изъятию части его из процесса национального оборота в одной стране и включению в производственный процесс (или в иное обращение) в других странах.

Вывоз капитала, следовательно, представляет собой одностороннее перемещение за границу стоимости в товарной или денежной форме с целью извлечения предпринимательской прибыли или получение процентов.

В настоящее время особенно широко развито встречное движение капиталов между странами: каждая из них одновременно выступает в роли и экспортера, и импортера, т.е. происходят перекрёстные перемещения капитала. Поэтому сегодня правильнее говорить о новом явлении в движении капитала, о его миграции.

Под миграцией капитала следует понимать взаимопроникновение капиталов промышленно развитых стран, развивающихся стран и стран с переходной экономикой.

Главной причиной вывоза капитала является его перенакопление в стране, из которой он вывозится.

Другими причинами вывоза (миграции) капитала являются: несовпадения спроса на капитал и его предложение в различных звеньях мирового хозяйства;

- наличие возможности монополизации местного рынка;
- наличие в странах, куда экспортируется капитал, более дешёвого сырья и рабочей силы,
- стабильная политическая обстановка
- благоприятный инвестиционный климат в стране, куда вывозится капитал.

В современных условиях вывоза капитала имеет ряд особенностей.

Во-первых, сегодня усилилось движение частного капитала между промышленно развитыми странами, на которые приходится более $\frac{3}{4}$ всего частного капитала.

Во-вторых, повысилась роль государства в вывозе капитала.

В-третьих, в связи с растущей интернационализацией производства, развитием интеграционных процессов, ростом ТНК увеличивается доля прямых зарубежных инвестиций.

10.2. Виды и формы мировой миграции капитала

Вывоз капитала в зависимости от того, кому принадлежит собственность на него подразделяется на три вида:

- 1) частный вывоз капитала, осуществляемый главным образом крупнейшими промышленными компаниями и банками;
- 2) государственный вывоз капитала, осуществляемый правительством за счёт государственного бюджета или государственными организациями и компаниями;

3) вывоз капитала международными валютно-финансовыми компаниями и организациями.

Движение капитала осуществляется в двух формах – ссудного и предпринимательского капитала.

В свою очередь формой движения ссудного капитала в сфере международных экономических отношений является международный кредит.

Вывоз предпринимательского капитала представляет собой долгосрочные зарубежные инвестиции в промышленные, торговые и другие предприятия. Прямыми иностранными инвестициями называются капиталовложения в зарубежные предприятия, обеспечивающие инвестору контроль за ними. К таким инвестициям чаще всего относятся инвестиции такого объёма, при котором иностранный инвестор обладает не менее чем 20-25% акционерного капитала компании. Портфельные инвестиции – вложение капитала в иностранные акции, облигации и другие ценные бумаги, осуществляемые в расчёте на высокие дивиденды, получение прибыли на капитал. Такие инвестиции не дают права контроля над деятельностью зарубежного предприятия.

10.3. Россия в международном движении капитала.

Как импортер и экспортер капитала и страна с обратным режимом валюты Россия активно включилась в международное движение капитала практически во всех его современных формах.

Россия рассматривает иностранные инвестиции как фактор:

- 1) ускорения экономического и технического процесса;
- 2) обновления и модернизации производственного аппарата;
- 3) овладение передовыми методами организации производства;
- 4) подготовки кадров, отвечающих требованиям рыночной экономики.

Россия весьма заинтересована в притоке портфельных, и особенно прямых инвестиций так, как они:

- не увеличивают внешний долг (а, напротив, способствуют получению средств для его погашения);
- обеспечивают эффективную интеграцию национальной экономики в мировую благодаря производственной и научно-технической кооперации;
- служат источником капиталовложений, причем в форме современных средств производства;
- приобщают отечественных предпринимателей к передовому хозяйственному опыту.

Наибольший интерес для западных портфельных инвестиций представляют следующие сферы экономики России:

- предприятия топливно-энергетического комплекса,
- порты и парокходства,
- предприятия связи и коммуникаций,
- предприятия по производству цемента, минеральных удобрений,
- горнодобывающие предприятия
- предприятия пищевой промышленности.

Вопросы для самоконтроля:

1. Дайте определение основным формам вывоза капитала.

2. Что такое прямые зарубежные инвестиции?
3. В чем заключается роль транснациональных корпораций в вывозе капитала?
4. Объясните что такое международный кредит?
5. Чем прямые иностранные инвестиции отличаются от портфельных?
6. Укажите причины интенсивного роста миграции предпринимательского капитала в форме прямых иностранных инвестиций?
7. Как вы оцениваете инвестиционный климат современной России?
8. Можно ли совместное производство отнести к разновидности миграции капитала?
9. Каковы на Ваш взгляд причины нелегального вывоза капитала из страны?
10. Что такое евровалюта?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 11 МЕЖДУНАРОДНАЯ МИГРАЦИЯ РАБОЧЕЙ СИЛЫ

- 11.1. Сущность международной миграции рабочей силы.
- 11.2. Причины международной миграции рабочей силы
- 11.3. Основные центры мировой миграции труда.
- 11.4. Регулирование миграции рабочей силы

11.1. Сущность и причины международной миграции рабочей силы

Миграция рабочей силы является частью международных экономических отношений.

Миграция (от лат. Migration - переселяюсь) – перемещение людей из одной страны в другую в поисках работы, лучших условий жизни. Эмиграция (от лат. Emigrare - выезжать) – выезд граждан из своей страны в другую на постоянное местожительство по политическим, экономическим и социальным причинам. Наряду с этим происходит процесс иммиграции.

Иммиграция (от лат. Immigrans - вселяющийся) – это въезд иностранцев в какую-либо страну на постоянное жительство.

11.2. Причины международной миграции рабочей силы.

1. Неравномерность процесса накопления капитала в разных странах, национальные различия в заработной плате, что приводит к избытку трудовых ресурсов в одних странах и недостатку их в других.

2. Поиски работы и лучших условий жизни являются другой причиной миграции трудового населения из развивающихся стран в развитые или из менее развитых европейских стран в более индустриально развитые (из Турции, Испании, Португалии в Англию, Францию, Германию, Бенилюкс, Скандинавии).

3. Причины социально-политические, социально-культурные и психологические (бегство от политических преследований, расовой, религиозной и национальной дискриминации).

11.3. Основные центры мировой миграции труда

Принято различать четыре основных центра международного рынка рабочей силы:

- Ближний Восток,
- США,
- Западную Европу,
- Латинскую Америку,

Формирование ближневосточного центра притяжения рабочей силы связано с бурным развитием нефтедобывающей промышленности в 70-е годы. Уже в конце 70-х гг. в Саудовской Аравии, Кувейт, Омане, княжествах Персидского залива, Объединённых Арабских Эмиратах работали более 3 млн. иностранных рабочих и специалистов из соседних арабских стран, Азии, особенно Индии и Пакистана, отчасти из Южной Кореи.

Второй центр традиционно принадлежит США, трудовые ресурсы которые исторически сложились за счет иммигрантов.

В настоящее время иммигранты постоянно составляют около 5% от общего числа рабочей силы. Основная их масса приходится на Англию, Ирландию, Германию, Голландию, Италию и скандинавские страны. Большую группу составляют низко- и полуквалифицированные работники из Мексики. Начиная с 50-х гг., США активно переманивают к себе научно-технические кадры высокой квалификации.

Третий центр сложился в странах Западной Европы, где иностранная рабочая сила стала использоваться на постоянной основе.

Существенную роль здесь сыграло Европейское экономическое сообщество, одним из элементов которого является создание общего рынка рабочей силы. В условиях хорошей экономической конъюнктуры страны ЕЭС широко привлекали рабочую силу из стран, не входящих в Сообщество. Иностранцы традиционно используются в тех сферах, где велика доля ручного труда (строительство, сферах обслуживания) и где работа является опасной, грязной или считается не престижной для местной рабочей силы. Здесь доля иностранцев велика и доходит порой до 70%.

В 60-е гг. сформировался международный центр притяжения рабочей силы в Латинской Америке в составе наиболее развитых стран: Бразилии, Мексики, Аргентины, Венесуэлы. Отсюда одновременно эмигрируют как работники низкой квалификации, полупролетарии и крестьяне, так и специалисты высокой квалификации: инженеры, врачи и т.д. Одновременно в эти страны ежегодно въезжают рабочие из более экономически отсталых стран континента (Уругвая, Боливии, Чили), а также из азиатских и африканских стран.

11.4. Регулирование миграции рабочей силы

Значительные масштабы миграции трудящихся потребовали активное вмешательство государства в этот процесс.

Чтобы трудовая миграция осуществлялась в цивилизованных формах, необходима была разработка национального законодательства и международных актов.

В конце XIX в. многие страны стали заключать конвенции, согласно которым регулировался въезд и выезд трудящихся, а также некоторые условия их проживания. Однако вскоре была выявлена недостаточная эффективность двусторонних конвенций, так как они принимали характер сговора против не охваченных этими соглашениями импортеров и экспортеров рабочей силы из других стран. Требовались международные организации, регулирующие миграцию рабочей силы.

Одной из них стала *Международная организация труда (МОТ) при ООН*. Сферах деятельности этого специализированного учреждения – социально-экономические проблемы трудящихся. После Второй мировой войны среди членов МОТ расширилось представительство бывших колоний и стали разрабатывать конвенции и рекомендации, вводящие элементы правового регулирования межгосударственных перемещений рабочей силы.

В 1949 г. было принято «Соглашение о трудящихся-мигрантах», а в 1962 г. – «Соглашение об основных целях и нормах социальной политики», в которых содержатся положения, требующие, чтобы рабочие-мигранты пользовались не меньшей защитой и преимуществами, чем коренные жители района найма, а их семьи – правом получения переводов от заработной платы.

Российское законодательство определяет права и обязанности как российских граждан, так и иностранцев, находящихся на территории России.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что такое миграция населения?
2. Чем понятие «эмиграция населения» отличается от термина «иммиграция»?
3. Каковы главные причины миграции населения между странами?
4. Можно ли утверждать, что в настоящее время страны СНГ являются одним из центров миграции рабочей силы?
5. Какие существуют виды миграции трудовых ресурсов?

6. Укажите преимущества, получаемые страной в случае импорта рабочей силы.
7. Какая организация, созданная в качестве специализированного учреждения ООН, занимается решением социально-экономических проблем трудящихся?
8. Перечислите основные нормативно-правовые акты, регулирующие миграционные потоки иностранцев на территории России.
9. Что Вы понимаете под термином «утечка умов»?
10. Какая страна в мире в наибольшей степени понесла убытки по причине массовой миграции высококвалифицированных кадров?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 12

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНТЕГРАЦИЯ

12.1. Сущность, объективные основы и факторы экономической интеграции.

12.2. Этапы развития интеграционных процессов.

12.3. Региональная экономическая интеграция и ее влияние на мировое хозяйство.

12.4. Основные региональные интеграционные структуры.

12.1. Сущность, объективные основы и факторы экономической интеграции.

Экономическая интеграция – форма интернационализации хозяйственной жизни двух или более государств, характеризующаяся взаимопроникновением и взаимопереплетением их национальных экономических процессов и проведением согласованной экономической политики в отношениях между этими государствами, а также с третьими странами. В её основе лежат объективные процессы международного разделения труда.

Интеграция представляет собой сочетание двух процессов: 1) взаимного переплетения фирм различных стран; 2) проведение согласованной государственной политики между странами.

Экономическая интеграция имеет в своей основе ряд объективных факторов, среди которых важнейшее место занимают следующие.

1. Современный этап интернационализации производства порожден общемировой по своему характеру НТР.

2. Углубление международного разделения труда и специализация производства.

3. Интенсификация миграции капиталов приводит к ещё большей интернационализации капитала и производства.

4. Заметный рост миграции рабочей силы становится важнейшей частью энергии международной хозяйственной жизни.

5. Установление тесных межгосударственных и межфирменных контрактов в научно-технологической и научно-исследовательской областях является важнейшим атрибутом развития каждой суверенной страны.

12.2. Этапы развития интеграционных процессов.

Развитие международной экономической интеграции рассматривается как переход от простых форм к сложным, как своего рода, стадийное развитие. Эти стадии:

- зона свободной торговли,
- таможенный союз,
- единый или общий рынок,
- экономический союз,
- экономический и валютный союз.

Зона свободной торговли (ЗСТ). Общепринятое толкование этого понятия (и содержания явления) заключается в том, что это по своей сущности преференциальная зона, в рамках которой устанавливается свободная от таможенных и количественных ограничений международная торговля товарами и услугами.

Таможенный союз (ТС) - это следующая ступень в международной экономической интеграции, он означает соглашение двух и (или) более стран об упразднении таможенных пошлин в торговле; это своего рода форма коллективного протекционизма. Основное различие между ЗСТ и ТС состоит в том, что первая ставит основной целью

постепенное снижение таможенных пошлин, устранение нетарифных барьеров и т.п., т.е. регулирует процесс интеграции, объединения определенных сфер; второй утверждает существование беспошлинной торговли, обеспечивает ее. Единый (общий) рынок - предполагает не только реализацию задач СТЗ и ТС, но и решение более сложных и объемных задач: разработку и проведение единой торговой политики по отношению к другим странам; разработку и проведение единой экономической и отраслевой политики (в том числе в области сельского хозяйства и транспорта); создание условий для свободного движения капитала, рабочей силы и информации; создание общих институтов, регулирующих интеграционный процесс (парламент, суд и т.д.).

Экономический и валютный союз (ЭВС). Примером такого союза также служит ЕС; в соответствии с Маастрихтскими соглашениями этап создания ЭВС должен был быть завершен к началу 1999 г. В целом в этот короткий период времени были осуществлены крупнейшие мероприятия, которые фактически привели к созданию валютного союза, дополнившего ранее созданный экономический союз.

12.3. Региональная экономическая интеграция и ее влияние на мировое хозяйство.

Региональная экономическая интеграция происходит на двух уровнях: 1) на уровне отдельных компаний, которые в своей хозяйственной деятельности вступают в интеграционные процессы; 2) на межгосударственном уровне, когда целенаправленная деятельность государства (коллективная или односторонняя) способствует процессам переплетения капитала в пределах той или иной группы стран, обеспечивает функционирование особых интеграционных инструментов.

12.4. Основные региональные интеграционные структуры.

Международные региональные организации, действующие в Западной Европе:

- Европейский союз (ЕС)
- Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ)
- Европейское экономическое пространство (ЕЭП)
- Северный совет (Скандинавские страны)
- Совет государств Балтийского моря

Региональные объединения государств Центральной и Восточной Европы и Азии:

- Содружество Независимых Государств (СНГ)
- Центрально-европейское соглашение о свободной торговле (СЕФТА)
- Договор «четырёх» - России, Белоруссии, Казахстана и Киргизии

Таджикистан

- Балтийская зона свободной торговли
- Российско-белорусский экономический союз (преобразован в 1997 г. в Союз

Белоруссии и России)

- Казахско-киргизско-узбекское соглашение о свободной торговле
- Организация сотрудничества Грузии, Украины, Узбекистана, Азербайджана и

Молдавии (ГУУАМ) и др.

Региональные интеграционные объединения государств Азии и Тихого океана:

- Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН)
- Азиатско-Тихоокеанское сотрудничество (АТЭС)
- Ассоциация регионального сотрудничества Южной Азии (СААРК) и др.

Региональные интеграционные объединения арабских стран:

- Лига арабских стран
- Совет арабского экономического единства.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какие факторы обуславливают развитие интеграционных процессов?
2. Чем отличается зона свободной торговли от таможенного союза?
3. Какие благоприятные условия для взаимодействующих стран обеспечивает экономическая интеграция?
4. Почему развивающиеся страны аграрно-сырьевой специализации мало заинтересованы в развитии взаимных связей?
5. Почему региональная интеграция ведет к притоку иностранных инвестиций?
6. Каковы могут быть последствия интеграции для стран, находящихся на разных уровнях экономического развития?
7. Каковы причины создания экономического и валютного союза в Европе?
8. Перечислите критерии конвергенции европейских стран, чем была вызвана необходимость их применения?
9. Каковы цели координации экономической политики стран ЕС?
10. Перечислите интеграционные союзы, созданные на территории бывшего Союза?
11. Чем объясняется необходимость создания СНГ?
12. Какие факторы препятствуют углублению интеграции стран бывшего СССР?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 13

МЕЖДУНАРОДНАЯ ВАЛЮТНАЯ СИСТЕМА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС

- 13.1. Международные валютные отношения.
- 13.2. МВС и этапы ее развития.
- 13.3. Валютные обменные курсы.
- 13.4. Колебания валютного курса и инструменты его регулирования.
- 13.5. Межгосударственные структуры в валютно-финансовой сфере.

13.1 Международные валютные отношения.

Международные валютные отношения – это экономические отношения, связанные с функционированием национальных валют на мировом рынке, с денежным обслуживанием товарообмена и других хозяйственных связей между странами, с использованием валюты как платёжного средства и кредита.

Валютные отношения сопровождают торговлю, вывоз капитала, научно-технический обмен, миграцию рабочей силы, тризм, культурные связи, предоставления экономической помощи. Таким образом, валютные отношения – это денежная сторона внешнеэкономических связей.

13.2 МВС и этапы ее развития.

На базе национальных валютных систем функционирует мировая валютная система – форма организации международных валютных отношений, сложившаяся на основе развития мирового рынка и закреплённая межгосударственными соглашениями.

Этапы становления и развития мировой валютной системы:

Мировая валютная система в своём развитии прошла три этапа, каждому из которых соответствует свой тип организации международных валютных отношений.

1. Первым этапом в развитии мировой валютной системы можно считать период от её возникновения в XIX в. до начала второй мировой войны.
2. Переход ко второму этапу начался с конца 30-х гг., а юридически оформился в 1944г. на Бреттонвудской конференции.
3. Третий этап – это существующая в настоящее время мировая валютная система, которая сформировалась в 70-х гг.

13.3 Валютные обменные курсы.

Цена денежной единицы иностранной валюты, выраженная в определённом количестве денежных единиц национальной валюты, называется валютным (обменным) курсом. Определение и установление пропорций обмена иностранной валюты на валюту данной страны называется котировкой иностранных валют. Различают прямую котировку, когда иностранная валюта выражается в определённых количествах национальных денежных единиц (например, 1 долл. США = 25 руб. 50 коп.) и косвенную – приравнивание единицы национальной валюты к определённому количеству иностранной валюты (например, 1 руб. = 0,0039 долл. США).

Рост цены единицы иностранной валюты в пересчёте на национальную валюты. И, наоборот, падение цены единицы иностранной валюты, выраженной в национальной валюте, означает удорожание национальной валюты.

13.4 Колебания валютного курса и инструменты его регулирования.

Действия правительства, влияющие на валютный курс, делятся на меры косвенного и прямого регулирования. К мерам косвенного регулирования относятся все

инструменты денежно-кредитной и финансовой политики. К мерам прямого регулирования валютного курса относится дисконтная политика (политика учётной ставки центрального банка) и валютные интервенции на внешних валютных рынках. Повышая учётную ставку (т.е. процент, который центральный банк взимает с коммерческих банков за предоставленный им кредит), центральный банк прямо воздействует на обменный курс национальной валюты в сторону его повышения. При высоком проценте коммерческие банки берут меньше кредитов и меньше покупают иностранной валюты на внешних валютных рынках. А снижение спроса на валюту ведёт к повышению обменного курса национальной валюты.

Проводя валютную интервенцию, центральный банк продаёт или покупает валюту своей страны на внешних валютных рынках: продажа способствует снижению обменного курса, а покупка – повышению.

К прямым методам регулирования валютного курса относится также девальвация (или ревальвация) национальной валюты.

13.5 Межгосударственные структуры в валютно-финансовой сфере.

Для современного этапа развития международных валютных отношений характерно сочетание нестабильности, высокой степени неопределённости с углублением координации экономической политики государств в этой области.

Координация действий в валютно-финансовой сфере происходит как на уровне правительств, так и в рамках межгосударственных валютно-финансовых организаций. Наиболее значимую роль в сфере валютного регулирования играют:

- ежегодные совещания ведущих стран Запада с участием России, Международный валютный фонд (МВФ),
- Международный банк реконструкции и развития (МБРР),
- Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР),
- Банк международных расчётов (БМР),
- Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР).

Вопросы для самоконтроля:

1. Объясните, с чем связано возникновение валютных отношений?
2. Что такое валютные рынки? Как они функционируют?
3. В чем заключается особый характер валютных рынков?
4. Какие существуют подходы к валютному регулированию?
5. Расскажите о факторах, влияющих на спрос и предложение валюты.
6. Какие инструменты используются для поддержания фиксированного валютного курса?
7. Каковы достоинства и недостатки различных систем валютного регулирования?
8. В чем заключается роль ЦБ РФ в валютном регулировании?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.

4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 14 МЕЖДУНАРОДНЫЕ КРЕДИТНЫЕ ОТНОШЕНИЯ

14.1. Международные кредитные отношения.

14.2. Виды и формы международного кредита

14.3. Валютно-финансовые и платежные условия международного кредита

14.1. Международные кредитные отношения.

Международный кредит как разновидность экономической категории «кредит» представляет собой движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений, связанное с предоставлением валютных и товарных ресурсов на условиях возвратности, срочности, обеспеченности и уплаты процентов.

Возникновение международного кредита связано с развитием международной торговли в XIV—XV вв., особенно после освоения морских путей из Европы на Ближний и Средний Восток, а также в Америку и Индию.

Обозначим характерные черты современного развития международного кредита:

- государственное стимулирование экспорта;
- межправительственное регулирование экспортного кредитования;
- переориентация ряда стран от кредитования экспорта в национальных валютах на предоставление кредитов в валютах третьих стран (например, в евро).

14.2. Виды и формы международного кредита

Международный кредит может выступать в следующих основных видах:

- внешнеторговый кредит и его разновидность -- фирменный;
- банковский кредит;
- кредит по компенсационным сделкам;
- смешанный кредит.

Формы международного кредита можно классифицировать по следующим основным признакам.

1. По источникам:

- внутренние;
- иностранные;
- смешанные;
- кредитование внешней торговли.

Все эти формы тесно взаимосвязаны и обслуживают все стадии движения товара от экспортера к импортеру. Чем ближе товар к реализации, тем благоприятнее для должника условия международного кредита.

2. По назначению (в зависимости от того, какая внешнеэкономическая сделка покрывается за счет заемных средств):

- коммерческие кредиты - непосредственно связанные с внешней торговлей и услугами;
- финансовые кредиты (включая прямые капиталовложения) - строительство, инвестиционные проекты, приобретение ценных бумаг, погашение внешней задолженности;
- "промежуточные кредиты" - предназначенные для обслуживания смешанных форм вывоза капиталов, товаров, услуг (например, в виде выполнения подрядных работ).

3. По валюте займа:

- предоставляемые в валюте страны-должника или страны кредитора;
- предоставляемые в валюте третьей страны (СДР, ЭКЮ).

4. По срокам:

- сверхкраткосрочные - предоставляемые на срок до трех месяцев (суточные, недельные);
- краткосрочные - до 1 года;
- среднесрочные - от 1 года до 5 лет;
- долгосрочные - свыше 5 лет.

5. С точки зрения обеспечения:

- обеспеченные;
- банковские.

Обеспечением обычно служат товары, товарораспределительные и другие коммерческие документы, ценные бумаги, векселя, недвижимость и другие ценности. Залог товара для получения кредита осуществляется в трех формах:

- твердый залог (определенная товарная масса закладывается в пользу банка);
- залог товара в обороте (учитывается остаток товара соответствующего ассортимента на определенную сумму);
- залог товара в переработке (из заложенного товара можно изготавливать изделия, но передавая их в залог банку);
- банковский кредит выдается под обязательство должника погасить его в определенный срок (соло-вексель).

6. С точки зрения техники предоставления:

- финансовые (наличные) - зачисляемые на счет должника в его распоряжение;
- акцептные - в форме акцепта тратты импортером или банком
- депозитные сертификаты;
- облигационные займы;
- консорционные кредиты и т.д.

7. В зависимости от того, кто выступает в качестве кредитора:

- частные;
- правительственные;
- смешанные;
- межгосударственные.

14.3. Валютно-финансовые и платежные условия международного кредита

Решающее значение в практике международных расчетных операций имеют валютно-финансовые условия внешнеэкономических договоров.

Внешнеэкономический договор – это материально оформленное соглашение субъектов ВЭД и их иностранных контрагентов, направленное на установление, изменение или прекращение их взаимных прав и обязанностей в ВЭД.

К валютно-финансовым и платежным условиям внешнеэкономической сделки входят такие элементы:

1. валюта цены
2. валюта платежа
3. условия платежа
4. средства платежа
5. формы расчетов и банки, из-за которых эти расчеты будут осуществляться.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какова роль международного кредита?
2. Кто является участниками международного кредитования?

3. Каковы источники международного кредита?
4. Каковы принципы международного кредита?
5. По каким признакам классифицируются формы международного кредита?
6. Каковы отличительные черты международных кредитов?
7. Какие факторы влияют на предложение кредитного капитала?
8. Чем обусловлен спрос на международный кредит?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 15 СВОБОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ

15.1. Сущность СЭЗ.

15.2. Разновидности СЭЗ.

15.3. СЭЗ в России.

15.1. Сущность СЭЗ.

По определению экспертов ООН, “СЭЗ – ограниченные промышленные районы, представляющие собой часть территории страны с беспошлинным таможенным и торговым режимом, где иностранные фирмы, производящие продукцию главным образом на экспорт, пользуются рядом налоговых и финансовых льгот”.

В самой общей форме принято определять СЭЗ как район или часть страны, обладающий выгодным экономико-географическим положением (ЭГП), в котором устанавливаются беспошлинный или льготный режим ввоза и вывоза товаров, определенная обособленность в торговом и валютно-финансовом отношении от остальных районов. Главные признаки СЭЗ – тесная связь с мировым хозяйством, мировым рынком и активное привлечение иностранного капитала.

Общими принципами для всех разновидностей СЭЗ являются:

1. отсутствие таможенных пошлин (или их фиксация на минимальном уровне) на ввоз и вывоз оборудования, исходных или промежуточных материалов и готовой продукции при максимальном упрощении всех процедур, связанных с экспортно-импортными операциями;
2. льготный режим налогообложения;
3. свободное обращение твердоконвертируемой валюты в условиях общей свободы межстрановых финансовых трансакций;
4. гарантии от конфискации иностранной собственности и предоставление функционирующим в СЭЗ компаниям широкого круга (кроме вышеперечисленных) льгот и привилегий.

15.2. Разновидности СЭЗ.

Первую группу образуют торговые СЭЗ. Это одна из наиболее ранних (возникших еще в XVI—XVII вв.) разновидностей свободных экономических зон. К ней относятся свободные таможенные зоны, торгово-складские зоны, свободные порты, но в первую очередь — зоны свободной торговли (ЗСТ), получившие наиболее широкое распространение.

Вторую группу образуют промышленно-производственные СЭЗ, также имеющие несколько разновидностей. СЭЗ этой группы принято подразделять на экспортно- и импортно-ориентированные.

Третью группу образуют научно-технологические (технично-внедренческие) СЭЗ, в которых концентрируются национальные и зарубежные проектные, исследовательские, научно-производственные фирмы, также пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот. Задача таких СЭЗ заключается в разработке и внедрении в отечественную практику новейших технологий. Они имеют характер инновационных и научных центров, научных, исследовательских парков, технопарков и др.

Четвертую группу образуют сервисные СЭЗ, предоставляющие льготные условия тем фирмам и учреждениям, которые специализируются на оказании различного рода услуг, в основном финансовых, но также и других. Среди них различают офшорные

зоны, финансовые центры, центры предоставления банковских, туристических и иных услуг.

15.3. СЭЗ в России.

Первые СЭЗ на территории Российской Федерации начали образовываться в конце 80-х годов, то есть в эпоху СССР. Были выпущены официальные документы, в которых формулировались концепции и цели создания СЭЗ, обосновывалась планируемая специализация зон. Основной целью создания СЭЗ в тот период была активизация внешнеэкономической деятельности предприятий и организаций путем создания совместных предприятий в СЭЗ. К началу 2000 года в РФ на федеральном уровне официально существовало 12 свободных экономических зон, большая часть из которых была создана еще в начале 90-х гг., и сегодня реально функционирует скорее на бумаге, чем на деле.

Перечень СЭЗ: Приморский край, Читинская обл., Сахалинская обл., Калининградская обл.

Алтайский край, Санкт-Петербург, "Находка", "Сахалин", "Янтарь", "Алтай" и т.д.

Наиболее экономически развитыми СЭЗ в России являются "Находка" и "Янтарь".

Выделим основные проблемы создания СЭЗ в России:

1. неразработанная законодательная база;
2. слишком большие размеры СЭЗ, что делает их непривлекательными для потенциальных инвесторов;
3. отсутствие заинтересованности государства в СЭЗ, проявляющееся в недостаточном финансировании;
4. криминализация данного вида деятельности;
5. запутанные финансовые схемы, не позволяющие следить за перемещением капиталов.

Вопросы для самоконтроля:

1. Каковы цели и задачи создания свободных экономических зон? Что они дают мировой экономике?
2. Охарактеризуйте различные организационные формы СЭЗ.
3. Почему термин «оффшор» часто имеет негативную окраску?
4. Есть ли оффшорные зоны в России?
5. Какие проблемы у отечественных СЭЗ?
6. Насколько перспективно это направление развития российской экономики?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.

ТЕМА 16 ГЛОБАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ СОВРЕМЕННОСТИ

- 16.1. Проблема бедности и пути ее решения.
- 16.2. Сущность и масштабы мировой продовольственной проблемы.
- 16.3. Глобальная энергетическая проблема и пути ее решения.
- 16.4. Проблема темпов роста населения мира.

16.1. Проблема бедности и пути ее решения.

Глобальными называют проблемы, которые охватывают весь мир, всё человечество, создают угрозу для его настоящего и будущего и требуют для своего решения объединённых усилий всех государств и народов.

В современных условиях к глобальным проблемам относятся: проблема бедности, продовольственная проблема, проблема природных ресурсов, энергетическая проблема, проблема экологии и устойчивого развития, демографическая проблема, проблема развития человеческого потенциала, проблема обеспечения человеческой безопасности, проблема освоения Мирового океана. Нарождаются и другие глобальные проблемы.

С начала 90-х гг. XX в. проблема бедности и сверхбедности затронула и бывшие социалистические государства. Так, в Молдавии к категории бедных относится 64%, а к категории сверхбедных — 22% населения (2001 г.), в Монголии соответственно 75 и 27 (1999 г.), в Таджикистане — 43% (2003 г.).

По результатам обследования, проведенного Всемирным банком в 2002 г., в России доля населения с доходом менее 1 долл. в день составляет менее 2%, с доходом менее 2 долл. — 7,5%.

Особую остроту глобальной проблеме бедности придает то, что многие развивающиеся страны в силу низких темпов экономического роста и низкого уровня доходов пока не имеют достаточных возможностей для смягчения проблемы бедности. Именно поэтому для ликвидации очагов бедности в мировом хозяйстве требуется широкая международная поддержка.

Проблеме бедности уделяется все большее внимание со стороны международной общественности.

16.2. Сущность и масштабы мировой продовольственной проблемы.

Мировая продовольственная проблема в наиболее общем виде заключается в неспособности человечества до настоящего времени полностью обеспечить себя жизненно важными продуктами питания в соответствии с физиологическими нормами, несмотря на то, что природные ресурсы планеты в сочетании с современным экономическим и научно-техническим потенциалом мирового сообщества позволяют это сделать.

Данная проблема выступает на практике как проблема абсолютной нехватки продовольствия (недоедания и голода), а также несбалансированности питания в различных странах мира.

Мировую продовольственную проблему называют одной из главных нерешенных проблем прошедшего века. В последние десятилетия продовольственная проблема углубилась и обострилась. Это оказывает влияние на всё человечество, развитие мировой экономики, а также экономик национальных государств. Их самостоятельность становится напрямую зависимой от разрешения (или неразрешения) мировой продовольственной проблемы, что связано с обеспечением продовольственной безопасности каждого государства.

16.3. Глобальная энергетическая проблема и пути ее решения.

Глобальная энергетическая проблема — это проблема обеспечения человечества топливом и энергией в настоящее время и в обозримом будущем. Локальные энергетические кризисы возникали и в прошлые эпохи (например, в Англии XVIII в. в связи с исчерпанием лесных ресурсов и переходом на уголь). Но как глобальная проблема нехватка энергоресурсов проявилась в 70-х гг. XX в., когда разразился энергетический кризис, выразившийся в резком повышении цены на нефть (и 14,5 раза в 1972—1981 гг.), что создало серьезные трудности для мировой экономики.

Хотя многие затруднения того времени были преодолены, глобальная проблема обеспечения топливом и энергией сохраняет свое значение и в наши дни.

На современном этапе и еще на долгие годы вперед решение глобальной энергетической проблемы будет зависеть от степени снижения энергоемкости экономики, т.е. от расхода энергии на единицу произведенного ВВП.

16.4. Проблема темпов роста населения мира.

Глобальная демографическая проблема в самом общем виде заключается в неблагоприятных для социально-экономического развития динамике населения и сдвигах в его возрастной структуре. Данная проблема имеет два аспекта: демографический взрыв в ряде регионов развивающегося мира и старение населения в развитых странах.

Во многих развивающихся странах суть демографической проблемы составляет резкий рост населения, который тормозит экономическое развитие, препятствует сбережению и накоплению и одновременно увековечивает массовую бедность, блокирует развитие человеческого потенциала.

В развитых странах и многих государствах с переходной экономикой демографическая проблема заключается в слишком низких темпах воспроизводства населения, а в ряде случаев — в депопуляции в следствии превышения смертности над рождаемостью.

Вопросы для самоконтроля:

1. Что Вы понимаете под термином «глобальные проблемы»?
2. Назовите существующие глобальные проблемы. Выделите наиболее приоритетные из них и объясните, почему они считаются таковыми.
3. Укажите наиболее перспективные на Ваш взгляд направления решения глобальной энергетической и продовольственной проблемы современности.
4. Каково место России в мировой торговле продовольствием и сельскохозяйственными товарами?
5. В каких регионах мира наиболее остро стоит продовольственная и демографическая проблема?
6. Назовите крупные международные организации, которые занимаются вопросами решения мировой продовольственной проблемы.
7. Укажите отличительные особенности демографической проблемы в развитых и развивающихся странах.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 17

ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

- 17.1. Основные структурные сдвиги мировой экономики.
- 17.2. Основные этапы развития мирового сельского хозяйства.
- 17.3. Тенденции развития отраслей промышленности.
- 17.4. Транспорт – главная инфраструктурная отрасль мирового хозяйства
- 17.5. Сфера услуг

17.1. Основные структурные сдвиги мировой экономики.

Общей закономерностью изменений в отраслевой структуре мирового хозяйства является последовательный переход к постиндустриальной экономике. В процессе экономического развития первичный сектор (сельское, рыбное, лесное хозяйство) уступает при переходе от аграрного к индустриальному обществу первенство в отраслевой структуре хозяйства вторичному сектору (промышленность и строительство), а при трансформации в постиндустриальное общество — третичному (сфера услуг).

Главное структурное преобразование последних десятилетий — изменение соотношения между материальным производством (первичным и вторичным секторами) и сферой услуг (третичным сектором).

17.2. Основные этапы развития мирового сельского хозяйства.

В результате агропромышленной интеграции происходит формирование *агропромышленного комплекса (АПК)*, который представляет собой единую систему сельскохозяйственных, промышленных и сервисных предприятий.

На протяжении XX в. сельское хозяйство мира пережило несколько важных *технологических сдвигов*.

1. В развитых странах в XX в. произошел переход от ручной обработки земли или использования тягловой силы животных к механической обработке на основе применения тракторов и других сельскохозяйственных машин.

2. Комплексная механизация всего производственного процесса в сельском хозяйстве. Система машин, выполняющих все операции на пашне — от сева до жатвы, впервые сложилась в сельском хозяйстве. В ходе малой механизации произошло создание ряда машин и механизмов, которые позволили заменить ручной труд на промежуточных операциях и погрузочно-разгрузочных работах.

3. Массовое применение минеральных удобрений, а затем и химических средств защиты растений, а также улучшение видов растений и пород скота. Под влиянием этого фактора за последние полвека урожайность зерновых в развитых странах увеличилась в 3—4 раза. Рост урожайности зерновых сделал возможным использование большей доли продукции в производстве кормов для животноводства и птицеводства, что способствовало повышению производительности скота и птицы примерно в 5 раз.

17.3. Тенденции развития отраслей промышленности.

Важнейшим структурным элементом мировой промышленности является топливно-энергетический комплекс (ТЭК), который охватывает все отрасли по добыче топлива (угольную, нефтяную, газовую, объединенные в топливную промышленность),

электроэнергетику, а также транспортировку и распределение топлива и электроэнергии. Доля ТЭК в совокупном мировом ВВП в начале 2000-х гг. составляла около 3 %.

По мере роста численности населения и объема производства увеличивается мировое потребление первичных энергоресурсов.

Тесная зависимость между приростом ВВП и увеличением энергопотребления сохраняется, вместе с тем расход энергии на единицу прироста ВВП имеет в целом тенденцию к понижению.

17.4. Транспорт – главная инфраструктурная отрасль мирового хозяйства

Транспорт - важная составная часть мировой экономики, так как является материальным носителем между государствами. Специализация государств, их комплексное развитие невозможны без системы транспорта.

Транспортный фактор оказывает влияние на размещение производства, без его учета нельзя достичь рационального размещения производительных сил. При размещении производства учитывается потребность в перевозках, масса исходных материалов готовой продукции, их транспортабельность, обеспеченность транспортными путями, их пропускная способность и т.д. В зависимости от влияния этих составляющих и размещаются предприятия.

Важное значение транспорт имеет и в решении социально-экономических проблем. Обеспеченность территории хорошо развитой транспортной системой служит одним из важных факторов привлечения населения и производства, является важным преимуществом для размещения производительных сил и дает интеграционный эффект.

Специфика транспорта как сферы экономики заключается в том, что он сам не производит продукцию, а только участвует в ее создании, обеспечивая производство сырьем, материалами, оборудованием и доставляя готовую продукцию потребителю.

17.5. Сфера услуг

Становление развитого мирового рынка товаров и его насыщенность способствовали росту спроса на услуги, который, в свою очередь, вызвал интенсивное развитие международного рынка услуг.

Услуга - это действие (или поведение) определенной потребительской стоимости, и рождающееся в полезном эффекте, который удовлетворяет человеческую потребность в момент реализации потребительской стоимости.

Современный международный рынок услуг предоставляет широкий ассортимент услуг по содействию в управленческой деятельности (менеджменте). Предметом экспортно-импортных операций является также купля-продажа результатов интеллектуальной деятельности: лицензий, ноу-хау, патентов, программ для ЭВМ и т.п. Туризм является одной из наиболее динамично развивающихся отраслей мировой экономики. Сама сущность туризма как активного отдыха предполагает смену постоянной среды проживания и обуславливает развитие международных туристических обменов.

В начале XXI в. на долю международного туризма приходится 30—35 % мировой торговли услугами. Сегодня туристический бизнес является динамичной и доходной отраслью с высоким потенциалом роста.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте динамику структурных сдвигов в отраслевом составе мировой экономике.
2. Отметьте наиболее важные технологические сдвиги в мировом сельском хозяйстве.

3. Можно ли утверждать, что на современном этапе развития мировой экономики произошли изменения в структуре ТЭК?
4. Перечислите составные части отрасли машиностроения.
5. Выявите общие тенденции развития мирового машиностроения.
6. Какой вид транспорта на Ваш взгляд является наиболее рентабельным в международной торговле?
7. Можно ли операции лизинга отнести к мировой сфере услуг?
8. Перечислите особенности международной торговли услугами.
9. В чем на Ваш взгляд причины интенсивного развития сферы международного туризма?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 18

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

18.1. Международные экономические организации

18.2. Международные экономические организации системы ООН. МВФ. Группа Всемирного банка. ВТО и другие международные организации, играющие значительную роль в экономическом развитии и мировой торговле

18.1. Международные экономические организации

Международные организации представляют собой организационную форму международного сотрудничества, к их числу относят те структуры, которые оказывают существенное влияние на "правила игры" в мировой экономике.

Система международных организаций насчитывает свыше 4 тыс., из которых более 300 – межправительственные, в центре их находится Организация Объединенных наций (ООН).

Все международные экономические организации обычно подразделяются на две категории: межправительственные (межгосударственные), участниками которых являются непосредственно государства, и неправительственные, в состав которых входят объединения производителей, компании и фирмы, научные общества и другие организации.

Под международными правительственными экономическими организациями понимаются международные организации, членами которых являются государства и которые учреждены на основе соответствующих договоров (Программа ООН по окружающей среде (ЮНЕП), Организация Объединенных Наций по промышленному развитию (ЮНИДО), Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД) были созданы в порядке исключения на основе резолюций Генеральной Ассамблеи ООН) для выполнения определенных целей.

Эти организации имеют систему постоянно действующих органов и обладают международной правосубъектностью (способностью иметь права/обязанности или приобретать их посредством своих действий, например, право на заключение договоров, право на привилегии и иммунитета и т.д.).

В резолюции Экономического и Социального Совета ООН (ЭКОСОС) от 27 февраля 1950 г. содержится следующее определение международных неправительственных организаций: «Любая международная организация, не учрежденная на основании межправительственного соглашения, считается неправительственной организацией». Эти организации в отличие от межгосударственных (межправительственных) организаций не являются субъектами международного (публичного) права, однако осуществляют свою деятельность в национальной, региональной и международной системе отношений межгосударственного или иного характера и имеют статус юридического лица. Безусловно, их деятельность оказывает определенное влияние на политику государств и международных правительственных экономических организаций.

18.2. Международные экономические организации системы ООН. МВФ. Группа

Всемирного банка. ВТО и другие международные организации, играющие значительную роль в экономическом развитии и мировой торговле

В настоящее время количество международных неправительственных организаций превысило 7000 (около 900 организаций имеют консультативный статус в ООН и ее специализированных учреждениях и прямо или косвенно воздействуют на процесс принятия решений, касающихся предмета их деятельности).

Возможны различные классификации этих организаций. В современных условиях целесообразно выделять следующие их виды:

1. Межгосударственные универсальные организации, цель и предмет деятельности которых представляют интерес для всех государств мира. Это прежде всего система ООН и специализированные учреждения ООН, являющиеся самостоятельными международными экономическими организациями. Среди них можно выделить МВФ, МБРР и его дочерние организации — Международную финансовую корпорацию (МФК) и Международную ассоциацию развития (МАР), а также ВТО и Конференцию ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД).

2. Межгосударственные организации регионального и межрегионального характера, которые создаются государствами для решения различных вопросов, в том числе экономических и финансовых. Примером организаций первого типа служит ЕБРР. Данные организации также могут создаваться на основе критериев экономического развития входящих в них государств. Типичным примером здесь является Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), объединяющая промышленно развитые страны различных регионов мира (второй тип организаций).

3. Международные экономические организации, функционирующие в отдельных сегментах мирового рынка. В этом случае они чаще всего выступают в форме товарных организаций (соглашений), объединяющих широкий или узкий круг стран. Поэтому в международные экономические организации часто включают Организацию стран — экспортеров нефти (ОПЕК, 1960 г.), Международное соглашение по олову (1956 г.), Международные соглашения по какао (периодически заключаемые с начала 70-х гг.), Международные соглашения по кофе (заключаемые с начала 60-х гг.). Международное соглашение по текстильным товарам (МСТТ, 1974 г.). Между понятиями «международные организации» и «соглашения» (здесь не имеются в виду двусторонние соглашения) не всегда существует четкое различие. Некоторые фактически международные организации формально являются соглашениями, и наоборот: на базе международного соглашения создается секретариат, выполняющий на постоянной основе организационные функции, регулярно созывающий представителей стран-членов, собирающий и обобщающий статистическую и другую информацию, периодически выпускающий печатные издания.

4. Международные экономические организации, представленные полуформальными объединениями типа «восьмерки» (США, Япония, Канада, ФРГ, Франция, Великобритания, Италия и Россия). От состояния экономики этих лидеров мирового хозяйства во многом зависит экономическая «погода» на всей планете. Поэтому в ходе ежегодных конференций (с 1974 г.) они наряду с другими вопросами рассматривают наиболее актуальные проблемы мировой экономики и вырабатывают общую линию поведения. Эти решения часто определяют политику МВФ, МБРР и других международных экономических организаций. Как известно, Россия приняла участие в 24-м саммите (Бирмингем, май 1998 г.) как член «большой восьмерки».

К этому виду организаций также следует отнести Парижский клуб стран-кредиторов (действующий на межгосударственном уровне) и Лондонский клуб (действующий на межбанковском уровне).

5. Различные торгово-экономические, валютно-финансовые и кредитные, отраслевые или специализированные экономические и научно-технические организации.

В мировой экономике на протяжении уже более полувека международное сообщество ищет пути решения проблем с помощью ООН и ее механизмов, не без основания рассчитывая на ее глобальный характер. Все новые сферы мирового

хозяйства, международных экономических отношений становятся предметом ее изучения, анализа, поиска путей и средств решения, выработки соответствующих рекомендаций. Параллельно с этим меняется организационная структура самой ООН, увеличивается число экономических учреждений и стран, в них участвующих, расширяется поле деятельности этих учреждений, их контакты с другими международными, а также национальными институтами и организациями.

Значение экономической деятельности ООН возрастает и с усложнением процессов, происходящих во всемирных экономических отношениях и международном разделении труда, многообразием возникающих в мировой экономике проблем, динамизмом международной хозяйственной жизни, вызывающим необходимость в быстрых и эффективных решениях.

Вопросы для самоконтроля:

1. Укажите специализированные органы в составе ООН.
2. Является ли Россия членом МВФ?
3. Что такое субъект мирового хозяйства и какие категории его составляют?
4. Можно ли ЕС, СНГ и НАФТА отнести к субъектам мирового хозяйства?
5. Какие экономические преимущества обеспечивают ТНК?
6. В состав каких международных экономических организаций входит Российская Федерация?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 19
РОССИЯ В СИСТЕМЕ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

19.1. Современное геополитическое и экономическое положение России.

19.2. Ресурсный потенциал и конкурентные преимущества и слабости России.

18.1. Современное геополитическое и экономическое положение России.

Геополитика в России сегодня переживает свой ренессанс. Этот интерес вполне объясним, т.к. современный этап всемирной истории характеризуется серьезными сдвигами в сложившемся равновесии и требует принятия целого ряда неотложных политических решений. Изменение соотношения сил на мировой арене сопровождается крушением всего международного порядка, сложившегося после Второй мировой войны. В этой ситуации самым значимым событием стал развал СССР и социалистического лагеря, что явилось закономерным фактором исторического процесса. С распадом СССР произошли качественные изменения в структуре международных отношений, изменилось геополитическое и геостратегическое положение правопреемницы СССР - России.

Мировую геополитическую ситуацию России следует рассматривать в двух аспектах:

- военном (военностратегическом);
- геоэкономическом.

Характерной чертой сегодняшней России как бывшей супердержавы стало ее ослабление практически во всех областях политики, экономики, социальной сферы и культуры, но, одновременно, Россия остается второй в мире, после США, ядерной державой.

19.2. Ресурсный потенциал и конкурентные преимущества и слабости России.

Конкурентные преимущества и слабости России

К потенциальным конкурентным преимуществам России относятся:

- 1) крупные природные ресурсы (минеральные, земельные, водные, лесные), имеющие по некоторым видам мировое значение;
- 2) многочисленные трудовые ресурсы с высоким образовательным уровнем и хорошей профессиональной подготовкой;
- 3) значительные масштабы накопленных основных производственных фондов народного хозяйства;
- 4) наличие в некоторых отраслях промышленности (главным образом в военно-промышленном комплексе) уникальных передовых технологий, опирающихся на достижения российской науки.

Однако реализации этих преимуществ препятствует целый ряд конкурентных слабостей российской экономики:

- * преобладание в большинстве отраслей народного хозяйства отсталых, неконкурентоспособных по современным стандартам технологий, концентрация основной массы передовых технологий в ВПК;
- * чрезвычайно высокая ресурсоемкость и затратность производства;
- * огромный износ основных фондов;
- * весьма ограниченные возможности внутреннего накопления, что влечет за собой сильную зависимость модернизации экономики от притока иностранного капитала;
- * значительная политическая, экономическая и социальная нестабильность;
- * засилье бюрократии и криминализация экономики;
- * резкая неравномерность в экономическом и социальном развитии регионов России.

Вопросы для самоконтроля:

1. Охарактеризуйте современное геополитическое положение России
2. Современное экономическое положение России
3. Раскройте ресурсный потенциал России
4. Раскройте конкурентные преимущества и слабости России.
5. Раскройте конкурентные слабости России.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 20
МИРОВОЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС 2008 г. И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ
РАЗЛИЧНЫХ СТРАН

20.1. Причины возникновения мирового финансового кризиса.

20.2. Влияние кризиса на денежно-кредитную и банковскую систему стран.

20.1. Причины возникновения мирового финансового кризиса.

Финансовый кризис 2008 г. отличается как глубиной, так и размахом. Он впервые после Великой депрессии охватил весь мир.

«Спусковым крючком», приведшим в действие кризисный механизм, стали проблемы на рынке ипотечного кредитования США. Однако в основе кризиса лежат более фундаментальные причины, включая макроэкономические, микроэкономические и институциональные.

Ведущей макроэкономической причиной оказался избыток ликвидности в экономике США, что, в свою очередь, определялось многими факторами, включая:

— общее снижение доверия к странам с развивающимся рынком после кризиса 1997—1998 гг.;

— инвестирование в американские ценные бумаги странами, накапливающими валютные резервы (Китай) и нефтяные фонды (страны Персидского залива);

— политику низких процентных ставок, которую проводила ФРС в 2001—2003 гг., пытаясь предотвратить циклический спад экономики США.

20.2. Влияние кризиса на денежно-кредитную и банковскую систему стран.

Накануне мирового финансового кризиса 2008 г. российская экономика демонстрировала хорошие макроэкономические показатели:

- профицит бюджета и счета текущих операций, быстрый рост золотовалютных резервов и средств в бюджетных фондах.

Вместе с тем в последние годы было допущено некоторое ослабление денежно-кредитной и бюджетной политики:

- расходы федерального бюджета увеличились на 24,9 %, что более чем в три раза превышает рост ВВП.

- сформировались устойчиво низкие процентные ставки, фактически отрицательные в реальном выражении, что привело к бурному росту кредитования.

Последствия «перегрева» экономики:

- усиление инфляционного давления
- быстрое наращивание внешних заимствований. Всего за период с 2005 по 2007гг. внешний долг негосударственного сектора увеличился со 108 млрд долл. США до 417,2 млрд.

- экспансия банками на кредитном рынке, как следствие - повышение доступности денежных ресурсов и снижение ставок на внутреннем рынке заимствований.

- ухудшение международной инвестиционной позиции кредитных организаций.
- ослабление платежного баланса в силу снижения цен на нефть с мая 2008 г. и ограничения заимствований на внешнем рынке. Чистый приток частного капитала в размере 83 млрд долл. США в 2007 г. превратился в его чистый отток в размере 130 млрд долл. в 2008 г. В IV квартале прошлого года по сравнению с I кварталом счет текущих операций сократился в 4,5 раза — с 37 млрд долл. США до 8 млрд долл., а в целом за год он составил 99 млрд долл. США.

- сокращение валютных резервов на 45 млрд долл. США (а золотовалютные — на 51,7 млрд), они фактически перестали выполнять функцию источника денежного предложения. Их сокращение привело к серьезному замедлению денежного предложения.

- замедление темпов роста кредитного портфеля. В ноябре 2008 г. по сравнению с октябрём объем выданных кредитов населению даже сократился на 0,7 %, прирост банковских кредитов предприятиям составил всего 0,7 %. По итогам 2008 г. задолженность перед кредитными организациями нефинансовых организаций выросла на 32,6% против 46,9 % за 2007 г.

- сворачивание банками инвестиционных программ, сокращение текущие расходы. Банки стали ужесточать требования к финансовому состоянию граждан в связи с возрастающими рисками непогашения кредитов (снижение покупательской способности, увеличение числа безработных). Усиление конкуренции на внутреннем финансовом рынке в 2008 г. привело к повышению ставок по банковским депозитам. Так, средневзвешенная ставка по рублевым депозитам населения в кредитных организациях сроком до одного года повысилась с 5,4 % до 6,2 % годовых. Однако повышение банками ставок не компенсировало ускорение темпов инфляции.

Вопросы для самоконтроля

1. Что такое «мировой кризис»?
2. Назовите причины возникновения мирового финансового кризиса.
3. Как повлиял кризис на денежно-кредитную системы стран?
4. Как повлиял кризис на банковскую систему стран?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 21

ЭФФЕКТИВНОСТЬ МЕЖДУНАРОДНОГО РАЗДЕЛЕНИЯ ТРУДА

21.1. Меркантилизм и протекционизм.

21.2. Теории абсолютных и сравнительных преимуществ.

21.3. Теория факторов производства и «парадокс Леонтьева».

21.4. Альтернативные теории международной торговли.

21.1. Меркантилизм и протекционизм.

Меркантилизм (mercantilism) — это философское учение XVI в., в соответствии с которым считалось, что благосостояние государства определяется запасами золота и серебра, которыми это государство обладает. По мнению сторонников теории меркантилизма, увеличению запасов золота должны были способствовать меры, обеспечивающие превышение экспорта над импортом. Логическое обоснование этой точки зрения было вполне понятным для «творцов политики» в те времена: если иностранное государство приобретает в данной стране больше товаров, чем эта страна покупает у него, тогда иностранному государству приходится выплачивать разницу в золоте и серебре, что позволяет хозяевам данной страны пополнять казну.

21.2. Теории абсолютных и сравнительных преимуществ.

Теоретическим обоснованием выгод международного разделения труда является теория сравнительных преимуществ. Универсальность теории состоит в том, что она обосновывает преимущества всякого разделения труда не только между нациями, но и между регионами и предприятиями внутри национальных хозяйств.

Одним из основоположников теории преимуществ признан английский экономист второй половины 18 века Адам Смит. Господствовавшая до него школа меркантилистов отстаивала взгляды, согласно которым государство должно продавать на внешнем рынке как можно любых товаров, а покупать как можно меньше; при этом будет накапливаться золото, которое они отождествляли с богатством. Если такую политику - отказа от импорта – будут проводить все страны то покупателей не окажется.

Суть теории Давида Риккардо состоит в том, что каждая страна извлекает выгоду от развития внешней торговли, используя различия в издержках производства отдельных товаров в разных странах.

21.3. Теория факторов производства и «парадокс Леонтьева».

Согласно теории Хекшера-Олина, страны будут стремиться экспортировать товары, требующие для своего производства значительных затрат факторов производства, которыми они располагают в относительном избытке, и меньших затрат дефицитных для них факторов, в обмен на товары, производимые с использованием факторов в обратной пропорции. Таким образом, в скрытом виде экспортируются избыточные факторы и импортируются дефицитные факторы производства, т.е. передвижение товаров из страны в страну компенсирует низкую подчеркнуть, что речь здесь идет не о мобильность факторов производства в масштабах мирового хозяйства. Необходимо количество имеющихся у стран факторов производства, а об относительной обеспеченности ими (например, о количестве пригодной для обработки земли, приходящейся на одного работающего) Если в данной стране какого-либо фактора производства относительно больше, чем в других странах, то цена на него будет относительно ниже. Следовательно, и относительная цена того продукта, в

производстве которого этот дешевый фактор используется в большей степени, чем другие факторы, будет ниже, чем в других странах. Таким образом, и возникают сравнительные преимущества, которые определяют направления внешней торговли.

21.4. Альтернативные теории международной торговли.

В середине 60-х гг. американский экономист *Р. Верной* выдвинул теорию жизненного цикла продукта, в которой попытался объяснить развитие мировой торговли готовыми изделиями на основе этапов их жизни, т.е. периода времени, в течение которого продукт обладает жизнеспособностью на рынке и обеспечивает достижение целей продавца. Цикл жизни продукта охватывает четыре стадии — внедрение, рост, зрелость и упадок.

В начале 80-х гг. *П. Крюгман*, *К. Ланкастер* и некоторые другие экономисты предложили альтернативное классическому объяснение международной торговли, основанное на так называемом эффекте масштаба. Суть этого хорошо известного из микроэкономической теории эффекта заключается в том, что при определенной технологии и организации производства долговременные средние издержки сокращаются по мере увеличения объема выпускаемой продукции, т.е. возникает экономия, обусловленная массовым производством.

Вопросы для самоконтроля

1. В каком случае согласно теории абсолютных преимуществ А.Смита международная торговля является выгодной?
2. Укажите, по мнению каких ученых-экономистов, выгоды международного разделения труда могут быть связаны со специализацией страны на факторах производства?
3. Что понимается под термином «эффект масштаба»?
4. Укажите, какой фактор является главным на стадии зрелости товара согласно положениям теории жизненного продукта?
5. Можно ли на Ваш взгляд теорию факторов производства Хекшера–Олина отнести к альтернативным теориям международной торговли?
6. Обоснуйте сущность «парадокса Леонтьева» при трактовке теории факторов производства.
7. Перечислите в хронологическом порядке возникновение и развития теории международной торговли.
8. Какие преимущества международной торговли определяет теория меркантилизма?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 22

ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА И ИНСТРУМЕНТЫ ЕЕ РЕГУЛИРОВАНИЯ

22.1. Виды внешнеторговой политики.

22.2. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД.

22.3. Нетарифные меры регулирования международной торговли

22.1. Виды внешнеторговой политики.

В условиях развития международных экономических отношений огромное значение имеет оптимальная внешнеторговая политика каждой страны. Все страны, стремятся сбалансировать внешнюю торговлю в той или иной степени регулировать экспорт и импорт.

Традиционными направлениями внешнеторговой политики государства являются:

1. Протекционизм – это теория и практика регулирования государством внешней торговли, направленные на защиту экономических субъектов национальных экономик от иностранной конкуренции.
2. Фритредерство – это политика невмешательства государства в международные отношения (свободная торговля).

22.2. Таможенно-тарифное регулирование ВЭД.

Ключевым элементом тарифных мер регулирования является таможенный тариф, под которым понимается это систематизированный перечень таможенных пошлин.

Таможенный тариф в узком смысле представляет собой перечень товаров, облагаемых таможенными пошлинами, применяемыми данной страной к импортируемым товарам, систематизированный в соответствии с товарной номенклатурой внешнеэкономической деятельности.

Таможенная пошлина – обязательный платеж (налог), взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товаров и являющийся неотъемлемым условием такого ввоза или вывоза.

22.3. Нетарифные меры регулирования международной торговли

Для защиты внутреннего рынка современные государства используют стали широко использовать нетарифные ограничения внешней торговли - меры установленные в ответ на дискриминационные или другие меры, ущемляющие интересы лиц- разнообразные ограничения на ввоз в страну и (или) вывоз из нее товаров и транспортных средств, установленных исходя из: экономических интересов страны, выполнения международных обязательств, защиты экономической основы собственного суверенитета, защиты внутреннего потребительского рынка.

Согласно квалификации ООН они делятся на три категории.

1. Внешнеторговые меры, направлены на прямое ограничение импорта с целью защиты определённых отраслей национальной экономики.
2. Меры административного характера: таможенные формальности, технические стандарты и нормы, санитарные и ветеринарные нормы, требования к упаковке, маркировке и т. д.
3. Меры косвенного воздействия, направленные на ограничение импорта и стимулирование экспорта.

Вопросы для самоконтроля

1. Что такое протекционизм и фритредерство?
2. Правомерно ли относить тариф к ключевому инструменту таможенно-тарифного регулирования внешней торговли?
3. Перечислите основные функции и цели таможенного тарифа.
4. Укажите на Ваш взгляд, каково влияние для национальной экономики от использования тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности?
5. В каких случаях можно вести речь об эффективном тарифном регулировании?
6. Выявите среди мер нетарифного регулирования внешней торговли самую жесткую форму.
7. Отметьте отличительные особенности тарифных и нетарифных мер регулирования внешнеэкономической деятельности страны.
8. Какова классификация нетарифных мер согласно методики ООН?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 23
ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ НА МИРОВОМ РЫНКЕ

23.1. Факторы и особенности ценообразования на мировом рынке.

23.2. Виды цен.

23.1. Факторы и особенности ценообразования на мировом рынке.

Мировой рынок, характеризующийся особенно жесткой конкуренцией, накладывает определенные отпечатки на процесс ценообразования.

На уровень цены оказывают влияние особенности каждого отраслевого рынка, тип этого рынка, наличие и количество посредников, существующие системы скидок, объемы продаж и прочее.

Все многообразие экономических факторов, влияющих на мировые цены, можно условно объединить в несколько групп:

- общеэкономические факторы (фаза экономического цикла, спрос и предложение, уровень инфляции и т. п.);
- факторы, связанные с производством конкретного товара (издержки, прибыль, уровень налогов, потребительские свойства товара, спрос и предложение);
- специфические факторы, которые связаны только с некоторыми видами товаров и услуг (сезонность, гарантии и прочее) или с особенностями валютной политики и т.п.

23.2. Виды цен.

На мировом рынке существуют следующие классификационные признаки, согласно которым различают несколько видов мировых цен:

- по источникам информации
- сфере применения
- способу использования.

Виды мировых цен по источникам информации:

Контрактная цена — это цена, согласованная между продавцом и покупателем в процессе переговоров. Она, как правило, ниже цены продавца, не меняется в течение всего срока действия контракта и является коммерческой тайной, но, как правило, эти цены на определенные товары в конкретном регионе и при наличии небольшого количества продавцов и покупателей известны.

Справочная цена — цена продавца, публикуемая в специальных справочных изданиях и в периодической печати.

Эти цены устанавливаются на небиржевые сырьевые товары и полуфабрикаты. Но необходимо учитывать, что между справочными и фактическими ценами всегда существует определенная разница. Как правило, справочные цены всегда завышают, так как они не реагируют на изменения конъюнктуры рынка. Эти цены быстро не реагируют на изменения конъюнктуры или политические события, но отражают динамику цен на данном рынке и тенденции.

Биржевые цены — цены на товар, продаваемый на товарных биржах. В основном это сырье и полуфабрикаты.

Эти цены оперативно отражают все изменения, происшедшие на рынках. Но так как в биржевых ценах не учитываются условия поставки, платежа и ряд других факторов, то эти цены не полностью отражают действительные тенденции в изменении цен.

Аукционные цены — цены, установившиеся в результате торгов. Они реально отражают спрос и предложение товара в данный период времени.

Статистические внешнеторговые цены — это средние цены, публикуемые в различных статистических сборниках. По ним возможно только проследить динамику изменения цен и внешней торговли, для отдельных субъектов рынка они могут служить лишь ориентиром.

Вопросы для самоконтроля

1. Можно ли утверждать, что мировые цены в настоящее время формируются под воздействием функционирования биржи?
2. Какие экономические факторы на Ваш взгляд оказывают первостепенное влияние на формирование мировых цен?
3. Перечислите существующие виды мировых цен по источникам информации, сфере применения и способу использования.
4. Можно ли инвестиционный климат страны отнести к разряду факторов ценообразования?
5. Приведите отличительные особенности рынка совершенной и монополистической конкуренции. Охарактеризуйте процессы ценообразования на них.
6. Для какого вида рынка характерной особенностью является метод ценовой дискриминации в целях увеличения объемов продаж?
7. Чем контрактная цена отличается от справочной?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 24 ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК

24.1. Формирование финансового рынка

24.2. Институциональная структура финансового рынка России.

24.1. Формирование финансового рынка

Финансовый рынок служит своего рода механизмом, обеспечивающим перемещение потоков денежных сбережений от домашних хозяйств к предприятиям, инвестирующим капиталы на свое развитие.

В зависимости от целей перераспределения в составе финансового рынка выделяют денежный рынок и рынок капиталов.

Денежный рынок - это рынок относительно краткосрочных операций (не более одного года), на котором происходит перераспределение ликвидности, т. е. свободной денежной наличности. На нем совершаются сделки с активами в ликвидной форме, которые могут быть использованы в качестве средства платежа для погашения разнообразных обязательств.

Самым ликвидным активом, как известно, являются деньги в форме банкнот и остатков на текущих (расчетных) и корреспондентских счетах коммерческих банков. Высокой ликвидностью обладают и государственные краткосрочные ценные бумаги, которые по своим характеристикам практически приближаются к деньгам и могут также использоваться для погашения обязательств их владельцев. Наряду с ними на денежном рынке обращаются и краткосрочные коммерческие долговые обязательства, выпущенные первоклассными фирмами и корпорациями (например, векселя, коммерческие бумаги), которые часто облечены в форму ценных бумаг и охотно принимаются участниками рынка в качестве средства погашения обязательств. Денежный рынок обслуживает в основном движение оборотных капиталов предприятий и организаций, краткосрочной ликвидности банков и государства.

Наиболее четко очерченным сегментом денежного рынка является межбанковский рынок (рынок межбанковских кредитов), который представляет собой совокупность отношений между банками, возникающих по поводу взаимных краткосрочных необеспеченных ссуд. На нем происходит перераспределение коротких и сверхкоротких банковских ресурсов.

Основными участниками денежного рынка являются банки, в том числе центральный, который выходит на его межбанковский сегмент с предложением денег, реализуя при этом свою денежно-кредитную политику. При накоплении избыточной ликвидности и «перегреве» денежного рынка центральный банк «связывает» избыточные ресурсы в различные финансовые инструменты, в том числе в собственные депозиты, проводя так называемую «стерилизацию» денежной массы.

На **рынке капиталов** происходят перераспределение свободных капиталов и их инвестирование в различные доходные финансовые активы. На этом рынке совершаются относительно долгосрочные операции, обеспечивающие формирование собственного (акционерного) капитала фирм и корпораций, привлечение инвестиций и перераспределение корпоративного контроля. Строгой границы между рынками денег и капиталов не существует, одни и те же инструменты могут обращаться и на том, и на другом (например, облигации первоклассных эмитентов). Отличие между этими секторами финансового рынка заключается в выполняемых ими функциях.

24.2. Институциональная структура финансового рынка России.

Институциональная структура финансовой системы РФ состоит из разных уровней.

1. На федеральном уровне институциональная структура включает:

- комитеты Государственной Думы и Совета Федерации;
- Министерство финансов Российской Федерации и в его составе: Федеральную налоговую службу; Федеральную службу страхового надзора; Федеральную службу финансово-бюджетного надзора, Финансовую службу по финансовому мониторингу, Федеральное казначейство (службу);
- Центральный банк Российской Федерации;
- Счетную палату Российской Федерации;
- Федеральную таможенную службу;
- Федеральную службу по финансам и рынкам;
- Исполнительные дирекции (правления) федеральных внебюджетных фондов.

2. На уровне субъектов РФ:

- комиссии по бюджету и финансам в законодательном органе, соответствующие федеральным структурам исполнительной власти;
- министерства (управления, департаменты) финансов субъекта РФ, в том числе региональные аппараты Департамента контроля Минфина России, управления казначейства Министерства финансов РФ или управления казначейства субъекта Федерации, территориальные управления Федеральной службы РФ по страховому надзору;
- главные управления Банка России субъектов Федерации;
- Федеральную налоговую службу (инспекцию) субъекта Федерации;
- Таможенную службу субъекта Российской Федерации;
- Территориальные органы Федеральной службы по финансовым рынкам;
- Региональные дирекции (правления) федеральных внебюджетных фондов.

3. На муниципальном уровне:

- комиссии по бюджету и финансам в представительном органе местного самоуправления;
- управления (департаменты, отделы) финансов;
- аппарат Департамента контроля Минфина России;
- городские (районные) органы (отделения) Федерального казначейства или муниципальное казначейство;
- городские (районные) управления Главного управления Банка России субъекта РФ;
- городские (районные) налоговые службы;
- счетную комиссию представительного органа местного самоуправления;
- городскую (районную) таможню.

4. На уровне хозяйствующих субъектов управление финансами осуществляется финансовой службой (отделом), дирекцией по финансам, департаментом финансов.

Финансовая система Российской Федерации в соответствии со структурным делением финансовой системы в экономически развитых странах включает следующие звенья:

- государственный бюджет;
- государственные внебюджетные фонды;
- государственный кредит;
- фонд страхования;
- фондовый рынок;
- финансово-кредитную систему;
- финансы предприятий различных форм собственности.

Вопросы для самоконтроля

1. Что такое ссудный капитал и каковы его основные источники?
2. Какова структура современного финансового рынка?
3. Какие функции выполняют денежный рынок и рынок капиталов?
4. Что такое первичный и вторичный рынки? В чем заключается роль вторичного рынка?
5. В чем состоят особенности современного финансового рынка России?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.
2. Хасбулатов, Р. И Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 25

СУЩНОСТЬ И ФОРМЫ МЕЖДУНАРОДНЫХ РАСЧЕТОВ

25.1. Формы международных расчетов.

25.2. Аккредитивная форма расчетов.

25.3. Инкассовая форма расчетов

25.1. Формы международных расчетов.

В практике международной торговли большое значение имеет форма расчета за поставленную продукцию, выполненные работы или услуги. С учетом взаимных интересов участников внешнеэкономических сделок расчеты осуществляются в самых различных формах — в виде авансовых платежей, в порядке инкассо или акцепта векселя, чеками, с аккредитива и т.д.

«При осуществлении безналичных расчетов допускаются расчеты платежными поручениями, по аккредитиву, чеками, расчеты по инкассо, а также расчеты в иных формах, предусмотренных законом, установленными в соответствии с ним банковскими правилами и применяемыми в банковской практике обычаями делового оборота» (п. 1 ст. 862 ГК РФ) [2].

Форма расчетов представляет собой сложившиеся в международной коммерческой и банковской практике способы оформления, передачи и оплаты товаросопроводительных и платежных документов. Указанные формы международных расчетов применяются при платежах, как наличными, так и в кредит. При этом банковские переводы используются в расчетах за наличные, документарные аккредитивы — в расчетах за наличные и при предоставлении краткосрочного коммерческого кредита, инкассовая форма расчетов — при платежах наличными, а также при расчетах с использованием коммерческого кредита.

Выбор конкретной формы расчетов, в которой будут осуществляться платежи по внешнеторговому контракту, определяется по соглашению сторон — партнеров по внешнеторговой сделке.

Порядок проведения расчетов за экспортируемые и импортируемые товары (услуги) регламентируется законодательством страны, а также подчиняется международным правилам документального оформления и оплаты платежных документов.

25.2. Аккредитивная форма расчетов.

Расчеты по аккредитиву являются одной из наиболее часто используемых во внешнеэкономических контрактах форм оплаты товара (работ, услуг). При расчетах по аккредитиву банк, действующий по поручению плательщика и в соответствии с его указанием (банк-эмитент), обязуется произвести платежи получателю средств или оплатить, акцептовать или учесть переводной вексель (п. 1 ст. 867 ГК). Для расчетов по аккредитиву характерно, что снятие денег со счета плательщика предшествует отправке товаров в его адрес. Это отличает аккредитивную форму от других форм расчетов, в частности от расчетов по инкассо. Платежи производятся банком плательщика (получателя товара) в соответствии с его поручением и за счет его средств или полученного им кредита против названных в аккредитивном поручении документов и при соблюдении других условий поручения, которые банк доводит до сведения стороны, уполномоченной на получение платежа. При этом деньги, числящиеся на аккредитиве, продолжают принадлежать получателю товаров и снимаются с аккредитива лишь после того, как продавец отправит указанные товары и представит в банк соответствующие документы.

Использование аккредитивной формы наиболее благоприятно для продавца товаров (получателя платежа). Расчеты по аккредитиву производятся по месту его нахождения, что приближает осуществление платежа по времени к моменту отгрузки товаров, способствуя ускорению оборачиваемости средств продавца. В свою очередь, несвоевременное открытие аккредитива плательщиком позволяет ему задержать поставку или даже отказаться от исполнения заключенного договора, ссылаясь на неплатежеспособность контрагента.

25.3. Инкассовая форма расчетов

Одной из наиболее сбалансированных форм расчетов, как для покупателя, так и для поставщика будут расчеты по инкассо. Инкассо представляет собой поручение экспортера своему банку получить от импортера (непосредственно или через другой банк) определенную сумму или подтверждение (акцепт), что эта сумма будет выплачена в установленный срок. Инкассо используется в расчетах как при условиях платежа наличными, так и с использованием коммерческого кредита.

Участниками инкассовой операции являются:

- доверитель — клиент, который доверяет операцию по инкассированию своему банку;
- банк-ремитент — банк, которому доверитель поручает операцию по инкассированию;
- инкассирующий банк — любой банк, не являющийся банком-ремитентом, участвующий в операции по выполнению инкассового поручения;
- представляющий банк — банк, непосредственно получающий платеж или акцепт, делающий представление документов плательщику;
- плательщик — лицо, которому должны быть представлены документы в соответствии с инкассовым поручением.

Расчеты в форме инкассо строятся следующим образом. После заключения контракта, в котором стороны оговаривают, через какие банки будут производиться расчеты, экспортер отгружает товар в соответствии с условиями заключенного контракта. Получив от транспортной организации транспортные документы, экспортер подготавливает комплект документов, который включает коммерческие, а также, возможно, и финансовые документы, и представляет его своему банку (банку-ремитенту) при инкассовом поручении.

Получив от доверителя документы, банк-ремитент осуществляет их проверку по внешним признакам, которые указаны в инкассовом поручении, и далее действует в соответствии с инструкциями доверителя, содержащимися в этом поручении, и Унифицированными правилами.

Банк-ремитент отправляет документы инкассирующему банку, которым является, как правило, банк страны-импортера.

Вопросы для самоконтроля

1. Назовите формы международных расчетов.
2. Что такое аккредитивная форма расчетов.
3. Приведите схему аккредитивной формы расчетов.
4. Что такое инкассовая форма расчетов
5. Приведите схему инкассовой формы расчетов.

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.

2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.

2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.

3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.

4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.

5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

ТЕМА 26

ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПОТЕНЦИАЛ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

26.1. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.

26.2. Человеческие ресурсы мирового хозяйства.

26.3. Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства.

26.1. Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства.

Современный этап развития мирового хозяйства отличается возрастающими масштабами потребления природных ресурсов, резким усложнением процесса взаимодействия природы и общества, интенсификацией и расширением сферы проявления специфических природно-антропогенных процессов, возникающих вследствие техногенного воздействия на природу. В этой связи большое значение приобретает изучение природно-ресурсного потенциала мира в целом, отдельных материков и стран, анализ систем их хозяйственного использования, сложившихся в различных социально-экономических структурах современного мирового сообщества, разработка представлений о рациональном и оптимальном освоении природных богатств.

Одной из центральных проблем, изучаемых современной наукой, является проблема обеспечения населения земного шара и отдельных стран необходимыми природными ресурсами в настоящее время, в ближайшей и отдаленной перспективе. Эта проблема приобретает особую актуальность по мере роста дефицита и истощения многих видов природного сырья. В ряде регионов планеты обозначились энергетические, продовольственные, сырьевые кризисные ситуации.

Природные ресурсы являются необходимым условием развития экономики, однако достижения научно-технического прогресса ведут к тому, что воздействие природно-ресурсного фактора на экономику развитых стран заметно ослабевает. В последние десятилетия быстро развивались страны, где отсутствуют необходимые полезные ископаемые (Япония, Южная Корея, Сингапур). Но при прочих равных условиях наличие богатых и разнообразных природных ресурсов дает странам – их обладателям дополнительные преимущества.

Природно-ресурсный потенциал (природные ресурсы) мирового многообразен. Он включает минеральные (полезные ископаемые, водные и лесные, биологические (растительный и животный мир), климатические и рекреационные ресурсы.

26.2. Человеческие ресурсы мирового хозяйства.

Важнейшим ресурсом мирового хозяйства являются трудовые ресурсы – часть населения, обладающего физическими и духовными способностями и знаниями (квалификацией), необходимыми для осуществления полезной деятельности в общественном производстве.

Изменения в отраслевой структуре рабочей силы во многом предопределяют сдвиги в ее *профессиональной структуре*. Это проявляется в изменении соотношения числа занятых по различным профессиям, образовании новых и исчезновении старых профессий.

Отраслевая структура занятости населения напрямую корректируется структурой производства ВВП. Так, в ПРС подавляющая часть населения занята в секторе услуг (60-70%), меньше – в промышленном производстве (25-35%) и в сельском хозяйстве (2-5%). ВНИС это соотношение занятых по отраслям и сферам хозяйства составляет 45-55, 20-25 и 10-25%. В большинстве развивающихся стран, особенно в наименее

развитых странах, значительная часть населения занята в сельском хозяйстве – от 30% и более, в промышленности – 15%, в сфере услуг – 35-45%.

Качество трудовых ресурсов существенно влияет на темпы и качество экономического роста. Производительный потенциал рабочей силы, помимо психологических и физических качеств работников, включает ряд параметров, определяющих его пригодность и способность к высокопроизводительному труду: уровень общего и специального образования, накопленные и передаваемые из поколения в поколение производственный опыт и нормы культуры поведения. Производительный потенциал трудовых ресурсов той или иной страны во многом определяется социально-экономической политикой государства.

26.3. Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства.

К научно-техническому потенциалу относятся подготовленные научные кадры, объем выделяемых на науку и научное обслуживание финансовых ресурсов, система организации научно-исследовательских и опытно-конструкторских работ (НИОКР), материально-техническое обеспечение, приоритетность научных разработок, научное обслуживание. Научные ресурсы определяют возможности страны осуществлять НИОКР.

Важнейшими показателями, характеризующими научный потенциал страны, являются: доля расходов на НИОКР в ВВП; расходы на НИОКР в расчете на душу населения; доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета;

численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании; количество сотрудников с учеными степенями, работающих по контракту за рубежом, имеющих научные школы; индекс цитирования (ссылки в научных трудах на работы исследователей из данной страны); количество и размер грантов, полученных из различных источников;

доля наукоемкой продукции в ВВП.

Вопросы для самоконтроля:

1. Какова обеспеченность мировой экономики разведанными запасами угля, нефти, природного газа?
2. Что Вы понимаете под термином «природные ресурсы»?
3. Укажите название неформальной некоммерческой организации, которая инициирует научные исследования глобальных проблем современности?
4. Можно ли утверждать о равномерности распределения минерального сырья на поверхности Земли?
5. Отметьте виды ресурсов, которые относятся к категории возобновляемых.
6. Какая организация предложила классификация природных ресурсов на разведанные, предварительно оцененные и прогнозные?
7. Отличная ли структура мирового потребления первичных источников энергии от их структуры по показателю теплотворной способности?
8. Какое место в мире занимает Россия по показателям: добыча нефти, запасы угля, обеспеченность пресной водой?

Список литературы:

Основная литература:

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / ред. Б. М. Смитиенко. - 2-е изд., доп. и перераб. - М. : Юрайт, 2012. - 590 с.

2. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. - М. : Юрайт, 2013. - 884 с.

Дополнительная литература:

1. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. - М. : Экономистъ, 2005. - 734 с.
2. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. - М. : ЮНИТИ, 2002.
3. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. - Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. - 104 с.
4. Суэтин, А. А. Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика : учебник / А. А. Суэтин. - М. : Кнорус, 2008. - 320 с.
5. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ, 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК

а) основная литература (библиотека СГАУ)

1. Мировая экономика : учебник для бакалавров / Б. М. Смитиенко. – 2-е изд., доп. и перераб. – М. : Юрайт, 2012. – 590 с.
2. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебно-метод. пособие / сост. И. Ф. Суханова [и др.]. – Саратов : ФГБОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2011. – 104 с.
4. Хасбулатов, Р. И. Мировая экономика : учебник для студ. по спец. "Мировая экономика", для бакалавров; рек. УМО / Р. И. Хасбулатов. – М. : Юрайт, 2013. – 884 с.

б) дополнительная литература

1. Абрамов, В. Л. Мировая экономика : учебное пособие / В. Л. Абрамов. - М. : Дашков и К, 2007. - 310 с.
2. Акопова, Е. С. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учеб. пособие / Е.С.Акопова, О.Н.Воронкова, Н.Н.Гаврилко : учебное пособие / Е.С.Акопова. – Ростов н/Д. : [б. и.], 2001. – 415 с. Мировая экономика : учебник / ред. А. С. Булатов. – М. : Экономистъ, 2005. – 734 с.
3. Грис, Т. Мировая экономика / Т. Грис, А. Леусский, Е. Лозовская ; ред. Л. Тарасевич. – СПб. : Питер, 2001. – 320 с.
4. Елова, М. В. Мировая экономика: введение во внешнеэкономическую деятельность : учебное пособие для вузов / М. В. Елова, Е. К. Муравьева. – М. : Логос, 2002. – 248 с.
5. Ломакин, В. К. Мировая экономика : учебник / В.К. Ломакин. – М. : ЮНИТИ, 2002.
6. Мировая экономика и международный бизнес : практикум / ред. В. В. Поляков, Р. К. Щенин. – 2-е изд., стер. – М. : Кнорус, 2008. – 400 с.
7. Мировая экономика : практикум для студ. экономических спец. очной и заочной формы обучения / СГАУ ; сост. О. К. Шахова, Д. Н. Ибраева, Р. А. Рызванов. – Саратов : ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2009. – 72 с.
8. Мировая экономика : тестовые задания / СГАУ ; сост. И. Ф. Суханова [и др.]. – Саратов : ФГОУ ВПО "Саратовский ГАУ", 2009. – 32 с.
9. Мировая экономика: Введение во внешнеэкономическую деятельность: Учеб. пособие : учебное пособие / ред. : А. К. Шуркалин, Н. С. Цыпина. – М. : Логос, 2002. – 247 с.
10. Мировая экономика: Учеб. пособие : учебное пособие / ред. : И. П. Николаева. – М. : ЮНИТИ, 2002. – 575 с.
11. Мировая экономика. Экономика зарубежных стран. / ред. В. П. Колесов, М. Н. Осьмова. – 4-е изд. – М. : Флинта, 2002. – 480 с.
12. Мировая экономика [Электронный ресурс] : учебник для бакалавров / СГАУ ; ред. Б. М. Смитиенко. – 2-е изд. – Электрон. текстовые дан. – М. : Юрайт, 2011. – 1 эл. опт. диск (CD-ROM). – (Учебник для вузов. Электронная версия).
13. Мировая экономика и международный бизнес : экспресс-курс / ред. В. В. Поляков, Р. К. Щенин. – М. : Кнорус, 2008. – 288 с.
14. Михайлушкин, А. И. Экономика транснациональной компании : учебное пособие / А. И. Михайлушкин, П. Д. Шимко. – М. : Высш. шк., 2005. – 335 с.
15. Мовсесян, А. Г. Мировая экономика : учебник / А.Г. Мовсесян. – М. : Финансы и статистика, 2001. – 654 с.

16. Раджабова, З. К. Мировая экономика: Учеб : учебник / З.К. Раджабова. – М. : Инфра–М, 2002. – 319 с.
17. Россия: Интеграция в мировую экономику : учебник / ред. : Р. И. Зименков. – М. : Финансы и статистика, 2003. – 430 с.
18. Стрыгин, А. В. История мировой экономики : учебное пособие / А. В. Стрыгин. – М. : Кнорус, 2009. – 160 с.
19. Суэтин, А. А. Международные валютно-финансовые отношения : учебник / А. А. Суэтин. – 3-е изд. испр. и доп. – М. : Кнорус, 2006. – 360 с.
20. Ципин, И. С. Мировая экономика : учебник / И.С. Ципин, В. Р. Веснин. – М. : Велби, 2007. – 248 с.
21. Черников, Г. П. Мировая экономика : учебник / Г. П. Черников, Д. А. Черникова. – 2-е изд., испр. – М. : Дрофа, 2006. – 430 с.

в) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы, Агропоиск, полнотекстовая база данных иностранных журналов Doal, поисковые системы Rambler, Yandex, Google:

1. Боброва В.В., Кальвина Ю.И. Мировая экономика: Учебное пособие. – Оренбург: ГОУ ОГУ, 2004. – 208 с. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/bobr/index.php
2. Гужва, Е. Г. Мировая экономика: учебное пособие / Е. Г. Гужва, М. И. Лесная, А. В. Кондратьев, А. Н. Егоров; СПбГАСУ. – СПб., 2009. – 116 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.aup.ru/books/m624/m624.pdf>
3. Зверев Ю.М. Мировая экономика и международные экономические отношения: Учебное пособие / Калинингр. ун-т. – Калининград, 2000. – 82 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://eup.ru/Documents/2002-09-15/F5F2.asp>
4. Маслов Д. Мировая экономика (Конспект лекций). [Электронный ресурс]. URL: http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/maslov/index.php
5. Мау В.А., Ковалев Г.С., Новиков В.В., Яновский К.Э. Проблемы интеграции России в единое европейское пространство. – М: Институт экономики переходного периода, 2003. [Электронный ресурс]. URL: <http://eup.ru/Documents/2004-06-07/2E086.asp>
6. Международные валютно-кредитные и финансовые отношения: Учебник / Под ред. Л.Н. Красавиной. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Финансы и статистика, 2000. – 608 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://eup.ru/Documents/2004-08-09/2FB32.asp>
7. Международные экономические отношения: Учебное пособие для М43 заочно-вечерних форм обучения / Составитель И.А. Филиппова – Ульяновск: УлГТУ, 2001. – 124 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://eup.ru/Documents/2004-08-02/31606.asp>
8. Мировая экономика: Учебное пособие. / Бордунова С.А. - М.: МГИУ, 2000. – 115 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://eup.ru/Documents/2002-08-25/F396.asp>
9. Мировая экономика: учебное пособие / Е. Г. Гужва, М. И. Лесная, А. В. Кондратьев, А. Н. Егоров; СПбГАСУ. – СПб. – 2009. – 116 с. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.aup.ru/books/m624/>
10. Смит А. Исследование о природе и причинах богатства народов. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/smit/index.php
11. Толмачева Р. П. Экономическая история: генезис рыночной экономики: Учебник. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К°», 2002. – 604 с. [Электронный ресурс]. URL: http://www.gumer.info/bibliotek_Buks/Econom/tolm/index.php

12. Филиппова И.А. Организация международной торговли: Учебное пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2002. – 140 с. [Электронный ресурс]. URL:<http://eur.ru/Documents/2004-08-02/3160E.asp>
13. Фомичев В.И. Международная торговля: Учебник; 2-е изд., перераб. и доп. – М.: ИНФРА-М. – 2001. – 446 с. [Электронный ресурс]. URL:<http://eur.ru/Documents/2004-08-09/2FB22.asp>
14. Фролова Т.А. Мировая экономика. Конспект лекций. Таганрог: Изд-во ТТИ ЮФУ. – 2010. [Электронный ресурс]. URL: http://www.aup.ru/books/m215/1_1.htm

СОДЕРЖАНИЕ

Введение.....	3
Тема 1. Тенденции развития и проблемы мировой экономики.....	4
Тема 2. Субъекты мирового хозяйства.....	7
Тема 3 Транснациональные корпорации.....	9
Тема 4 Развитые страны в мировой экономике.....	11
Тема 5 Развивающиеся страны в системе мирового хозяйства.....	14
Тема 6 Страны с переходной экономикой в мировом хозяйстве.....	18
Тема 7 Международное разделение труда как материальная основа становления мирового хозяйства.....	20
Тема 8 Мировой рынок и международная торговля.....	23
Тема 9. Платежный баланс страны.....	26
Тема 10 Международная миграция капитала.....	28
Тема 11 Международная миграция рабочей силы.....	31
Тема 12 Международная экономическая интеграция.....	34
Тема 13 Международная валютная система и валютный курс.....	37
Тема 14 Международные кредитные отношения.....	40
Тема 15 Свободные экономические зоны.....	43
Тема 16 Глобальные проблемы современности.....	45
Тема 17 Отраслевая структура мирового хозяйства.....	48
Тема 18 Международные экономические организации.....	51
Тема 19 Россия в системе мирового хозяйства.....	54
Тема 20 Мировой финансовый кризис 2008 г. и его влияние на экономику различных стран.....	56
Тема 21 Эффективность международного разделения труда.....	58
Тема 22 Внешнеторговая политика и инструменты ее регулирования.....	60
Тема 23 Ценообразование на мировом рынке.....	62
Тема 24 Финансовый рынок.....	64
Тема 25 Сущность и формы международных расчетов.....	67
Тема 26 Производственный потенциал мирового хозяйства.....	70
Библиографический список	73