

**Министерство сельского хозяйства Российской Федерации**

**Федеральное государственное бюджетное образовательное  
учреждение высшего образования  
«Саратовский государственный аграрный университет  
имени Н.И. Вавилова»**

# **ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МИРОВЫХ РЫНКОВ ТОВАРОВ И УСЛУГ**

**Краткий курс лекций**

**для бакалавров I курса**

**Направление подготовки  
38.03.02 Менеджмент**

**Профиль подготовки:  
Менеджмент организации**

**Саратов 2016**

УДК 339.9  
ББК 65.5  
К 14

***Рецензент:***

Кандидат экономических наук, доцент кафедры  
«Маркетинг и ВЭД» ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ»  
Л.Н. Минеева

К 14 Глобализация мировых рынков товаров и услуг: краткий курс лекций для студентов 1 курса направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент» / Сост.: Л.В. Казакова // ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ».- Саратов, 2016.- 72с.

Краткий курс лекций по дисциплине «Глобализация мировых рынков товаров и услуг» составлен в соответствии с рабочей программой дисциплины и предназначен для студентов 1 курса направления подготовки 38.03.02 «Менеджмент». В курсе лекций рассматриваются вопросы, касающиеся современных тенденций развития мирового хозяйства, глобализации международных отношений производства и капитала, институционального устройства мировой экономики, темпов развития и структурных сдвигов в мировом хозяйстве, включения России в мировую экономику. Исследуется методика анализа экономической информации о международных экономических отношениях. Изучаются проблемы организации международного финансирования в современных условиях, перспектив функционирования свободных экономических зон, особенности создания предприятий с иностранными инвестициями в различных государствах и механизм функционирования международного финансового рынка.

УДК 339.9  
ББК 65.5

© Казакова Л.В., 2016  
© ФГБОУ ВО «Саратовский ГАУ», 2016

## ВВЕДЕНИЕ

Краткий курс лекций «Глобализация мировых рынков товаров и услуг» предназначен для студентов по направлению подготовки 38.03.02 «Менеджмент». Он раскрывает современные тенденции развития мирового хозяйства, знакомит с темпами развития и структурными сдвигами в мировой экономике, предлагает исследовать перспективы глобализации производства и капитала, а также касается вопросов, связанных с международным финансированием, функционированием международного финансового рынка, особенностями создания предприятий с иностранными инвестициями.

В соответствии с учебным планом данная дисциплина относится к вариативной части обязательных дисциплин первого блока гуманитарного, социального и экономического цикла (Б1.В.ОД.9). В результате освоения дисциплины студент должен знать направления интеграционных процессов в мировой экономике; масштабы и структуру производительных сил и производственных отношений в мире, регионах, межгосударственных союзах и отдельных странах; экономические основы функционирования предприятий с иностранными инвестициями; проблемы функционирования мировых финансовых рынков.

Для успешной реализации образовательного процесса по дисциплине «Глобализация мировых рынков товаров и услуг» и повышения его эффективности используются как традиционные педагогические технологии, так и методы активного обучения: лекция-визуализация, круглый стол.

**ЛЕКЦИЯ 1 (ВВОДНАЯ)**  
**СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ**  
**РАЗВИТИЯ МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА**  
*(форма – лекция традиционная)*

- 1.1. Интернационализация хозяйственной жизни.
- 1.2. Направления интеграционных процессов в мировой экономике.
- 1.3. Особенности глобализации мирового хозяйства.

**Вопросы практического занятия:**

1. Основные тенденции процесса глобализации.
2. Влияние интеграционных объединений на экономику.
3. Характеристика уровней глобализации.

**1.1. Интернационализация хозяйственной жизни**

Взаимодействие национальных экономик в настоящее время принимает форму интернационализации. Интернационализация хозяйственной жизни проявляется как в сферах производства материальных благ, распределения, обмена и потребления, так и в развитии всех форм международных экономических отношений.

**Интернационализация хозяйственной жизни** – сближение национальных экономик, проявляющееся в росте их взаимозависимости, международного товарооборота, движения капиталов и рабочей силы, взаимного влияния на важнейшие экономические процессы в странах, в том числе на уровне цен и кредитную политику.

Для современного этапа развития мирового хозяйства характерно постепенное вовлечение все большего числа стран в процесс интернационализации хозяйственной жизни (бывшие республики СССР и страны Центральной и Восточной Европы) – внедрение единых международных стандартов (технологических, экологических, статистических, бухгалтерских, финансовых и др.), использование одинаковых критериев в макроэкономической политике, а также унификации требований к налоговой политике, политике в области занятости и т.д. В связи с этим в современных условиях эти процессы отождествляют с **глобализацией** как новой ступенью развития экономики.

Главной особенностью современного этапа процесса глобализации является сочетание двух тенденций: усиление позиций США (лидерство на главных направлениях фундаментальной науки и структурной перестройки экономики, приоритет американских стандартов практически во всех областях), с одной стороны, и формирование новых экономических центров, с другой. Однако реально о последней тенденции можно говорить лишь в отдаленной перспективе, когда новые центры Европы, Юго-Восточной Азии, Латинской Америки в экономическом и политическом отношениях могут выйти на уровень противовеса США.

Кроме того, в рамках отдельного государства становится сейчас практически невозможным на высоком технологическом уровне обеспечить производство всей современной номенклатуры продукции, насчитывающей сотни тысяч изделий и продуктов. В этих условиях страны вынуждены специализироваться на определенных видах продукции и кооперироваться между собой по их взаимным поставкам. Это означает также и *интернационализацию производства*.

В интернационализации производства важную роль играет международный транспорт, обеспечивающий надежную, относительно быструю и экономичную транспортировку изделий из одних стран в другие. Существенным фактором снижения транспортных издержек стала «контейнерная революция». Все это привело к относительному сокращению затрат и времени на транспортировку как готовой продукции, так и деталей, узлов и т.д.

Технический прогресс на транспорте и в области связи, создание разветвленных международных транспортных и коммуникационных, а также информационных систем, рост их пропускной способности становятся важными факторами усиления интернационализации производства.

Характерной для современных условий также является интернационализация научных и технических исследований. Научные изыскания, требующие огромных вложений, бывают не под силу даже крупным компаниям, поэтому они объединяются для проведения тех или иных научных и проектных работ. Кроме того, происходит объективный процесс специализации отдельных стран на определенных видах научных исследований. Научная специализация страны тесно связана с ее производственной специализацией. Формой обмена научно-технической информацией, результатами исследований, проводимых в различных странах, является международная торговля патентами и лицензиями, исключительно быстро развивающаяся в послевоенные годы.

Отражением интернационализации производства в сфере экономических отношений является также интернационализация капитала. Растут темпы миграции капитала между промышленно развитыми странами. Национальные капиталы переплетаются и объединяются между собой. Важную роль в процессе интернационализации капитала играет вывоз финансовых ресурсов в форме прямых и портфельных инвестиций.

Капитал, оставаясь национальным по принадлежности, превращается в международный по сфере своих интересов и характеру применения. Создание благодаря вывозимому капиталу филиалов или дочерних компаний в зарубежных странах ведет к превращению крупнейших корпораций стран-экспортеров капитала из национальных в транснациональные. Одним из путей решения этих противоречий является региональная интеграция.

## **1.2. Направления интеграционных процессов в мировой экономике**

**Международная экономическая интеграция** – процесс хозяйственно-политического объединения стран на основе развития глубоких устойчивых взаимосвязей и разделения труда между национальными хозяйствами, взаимодействия их воспроизводственных структур на различных уровнях и в различных формах.

Международной экономической интеграции присущ региональный характер, она объединяет преимущественно соседние, территориально близко расположенные государства. Интеграционным объединениям свойственны региональные различия в интенсивности взаимного притяжения и сращивания национальных хозяйств, в степени отлаженности институциональных механизмов, а также различия в уровнях интеграционного развития, т.е. в степени интегрированности национальных экономик.

Наиболее результативной оказывается деятельность тех межгосударственных объединений и союзов, участники которых относятся либо к одним и тем же, либо к сопоставимым типам цивилизаций, поскольку в этом случае экономическое сообщество дополняется общностью исторических и культурных корней, что ведет к формированию также и общечеловеческой солидарности.

## **1.3. Особенности глобализации мирового хозяйства**

Глобализация мировой экономики – сложная проблема, подразумевающая множество одновременно протекающих процессов, затрагивающих все человечество. Из множества определений понятия глобализации можно выделить два наиболее важных.

1) **Общепланетарный масштаб интернационализации мировой экономики** как логичный результат постоянно расширявшегося взаимодействия национальных экономик, когда это взаимодействие приобрело вид транснационализации, т.е. их взаимного проникновения и переплетения.

2) **Универсализация экономической жизни**, которая под влиянием обмена знаниями,

людьми, товарами, культурными ценностями все более тяготеет к единым стандартам, принципам и ценностям.

Глобализация, как и ее основа – интернационализация, протекает на двух уровнях. Первый уровень – это уровень стихийно-рыночного протекания глобальных процессов, в основе которых лежит выстраивание новых механизмов специализации с помощью ТНК. Т.е. это уровень ставших глобальными рыночных механизмов. Второй уровень – это уровень межгосударственных форм, компенсирующих утрату или ограниченность возможностей со стороны государства регулировать стихийно-рыночные проявления глобализации. Оба уровня вызвали к жизни институциональные образования, которые будут рассмотрены в теме 4. Безусловное лидерство среди них принадлежит ТНК.

Одна из новейших тенденций последнего времени в области глобализации – это финансовая глобализация экономики. На этапе транснационализации возникают производственные комплексы, национальная принадлежность которых начинает преодолевать государственные границы. Эти комплексы интегрируются в мощную торгово-индустриальную транснациональную систему, в которой лидирующая роль переходит от торгового и промышленного капитала к финансовому.

Получая прибыль из всех стран мира, ТНК быстро накопили резервы валют, которые сегодня в несколько раз превышают резервы всех центральных банков мира вместе взятых. Многие ТНК не отказываются от «соблазна» получить прибыль на обменных валютных операциях, на операциях с корпоративными ценными бумагами или на рынках государственных заимствований. Это ставит под угрозу финансовую стабильность и национальную безопасность, т.к. даже могущественные страны не могут быть полностью самостоятельными в отношении регулирования процентных ставок, курсов валют и осуществления финансовой политики в целом.

#### ***Вопросы входного контроля:***

1. Что такое рынок и рыночная экономика?
2. Каковы условия существования и функции рынка?
3. Разграничьте понятия субъекта и объекта рынка.
4. По каким признакам классифицируются рынки?
5. Сущность и виды рыночной конкуренции.
6. Каковы отличия терминов: «конкурентоспособность страны», «конкурентоспособность фирмы», «конкурентоспособность товаров»?
7. Какие функции призвано выполнять государство в рыночной экономике?
8. Что Вы понимаете под термином «Финансы»?
9. Какие глобальные проблемы Вы знаете?
10. Охарактеризуйте этапы развития мировой валютной системы.
11. Каковы особенности международной торговли товарами и услугами на современном этапе?
12. Назовите типы МРТ.
13. Дайте определение предпринимательства. Охарактеризуйте важнейшие формы корпоративного предпринимательства.
14. Что такое совместное предпринимательство?
15. Сущность и структура финансового рынка.
16. Характеристика брокерской и дилерской деятельности.
17. Дайте понятие корпоративных ценных бумаг.
18. Перечислите операции коммерческих банков.
19. Какие основные функциональные области логистики Вы знаете?
20. Какие основные интеграционные группировки Вы знаете?

#### ***Вопросы для самоконтроля:***

1. Что такое интернационализация хозяйственной жизни?

2. Какие процессы в мировом хозяйстве отождествляют с глобализацией?
3. Каковы особенности глобализации на современном этапе?

*Основная литература:*

1,2.

*Дополнительная литература:*

3,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 2**  
**ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И**  
**МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ**  
**(форма – лекция-визуализация)**

**2.1. Сущность процесса глобализации.**

**2.2. Предпосылки и последствия глобализации мирохозяйственных связей.**

**2.3. Особенности процесса глобализации на современном этапе.**

**Вопросы практического занятия:**

1. Уровни и формы глобализации.

2. Явления и процессы, сопутствующие глобализации.

**2.1. Сущность процесса глобализации**

Глобализация является новой существенной чертой системы международных отношений. Взаимосвязь отдельных явлений усиливается и требует оценки всех последствий, как текущих, так и перспективных.

Можно считать, что глобализация была вызвана интернационализацией хозяйственной жизни и приобрела новые черты в связи с интеграцией. Но современному этапу развития мирового сообщества присущи новые, принципиально качественные, признаки процесса глобализации, дающие основания для выделения ее как закономерного, но особого звена в развитии цивилизации. В таком широком смысле глобализация подразумевает существенное увеличение непосредственного пространства, поля возникновения и воздействия последствий отдельных явлений в различных областях жизнедеятельности. Таким пространством становится все мировое сообщество, вся система международных отношений.

На ускорение процесса глобализации в мировых масштабах радикальное воздействие оказывает развитие всеохватывающей системы связи и информации, формирование качественно новых условий международного общения.

Правоммерно и понимание трактовки глобализации в узком смысле. Она рассматривает взаимовлияния и обратные эффекты в пределах определенной сферы, в данном случае экономики, и охватывает все ее области и секторы. В данном случае речь идет о постепенном втягивании в данную сферу всех видов международных отношений: внешней торговли, движения капиталов, перемещения трудовых ресурсов и других факторов производства, научного, технико-технологического и информационного сотрудничества между странами.

Когда глобализация затрагивает отдельные предприятия, то говорят о ее *микроуровне*, когда вовлеченными оказываются товарные, финансовые и валютные рынки и рынки труда – это *мезоуровень*. Включение региональной и национальной экономики в глобализационные процессы подразумевает наличие *макроуровня*.

**2.2. Предпосылки и последствия глобализации мирохозяйственных связей**

Глобализация международных отношений проявляется в постепенном втягивании в этот процесс отдельных ее видов: внешней, международной, мировой торговли; международного перемещения факторов производства; международных финансово-кредитных операций; операций с валютой.

Можно выделить несколько **факторов**, обуславливающих глобализацию:

- производственно-технический – резкое возрастание масштабов производства, международные формы его осуществления (ТНК), что обеспечивает быстрое распространение товаров, услуг и идей в наиболее благоприятных условиях;

- *экономический* – рост международной концентрации и централизации капитала и

формирование единого рыночного пространства;

-*информационный* – радикальное изменение средств делового общения, обмен информацией для решения производственных, научных и коммерческих задач на международном уровне;

-*организационно-управленческий* – распространение новейших информационных технологий и способов делового общения;

-*научно-технологический* – определяет выгоды от использования передового опыта для экономии затрат при ускоренном внедрении новых решений;

-*социологический* – проявляется в ослаблении роли привычек и традиций, социальных связей и обычаев, преодолении национальной ограниченности;

-*политический* – выражается в облегчении свободы перемещения граждан, товаров, услуг, капиталов;

-*экологический* – предусматривает объединение усилий всего мирового сообщества.

Глобализация предполагает усиление многофакторных экономических, социальных и других явлений, усложняет их прогнозирование, оценку и преодоление возможных негативных последствий. Вместе с тем, глобализация объективно взаимодействует с количественным и качественным углублением взаимосвязи национальных экономик.

### **2.3. Особенности процесса глобализации на современном этапе**

Развитие процесса глобализации в 90-х годах XX века породило множество сопутствующих явлений и процессов.

1) Обострение противоречий между тенденциями усиления глобальной взаимозависимости и нарастания дисбалансов в мировом развитии.

С одной стороны, глобализация проявлялась как усиление взаимозависимости всех объектов и сфер мирового социально-экономического развития.

С другой стороны, все больше разрушались связи единого и целостного мира и возникали конфликты в разных сферах человеческих отношений. Это проявлялось в учащении экологических и техногенных катастроф, локальных военных конфликтов, росте терроризма, падении культурных стандартов.

2) Все более явное обнаружение не только различной интенсивности, но и разнонаправленности экономического развития разных стран.

С одной стороны, глобализация ознаменовала рост уровня жизни и благосостояния населения, а с другой – обозначилось явное понимание благосостояния разными участниками глобальных процессов. Страновые различия отразились на стандартах экономического развития стран.

3) Проблема унификации мировых правил ведения хозяйства. Неудачи в деятельности международных организаций.

С одной стороны, закономерными были попытки мирового сообщества привести в действие общие для всех стран правила поведения в мировом сообществе. В конечном итоге это воплотилось в деятельности международных экономических организаций.

С другой стороны, сложившиеся в странах традиционные способы ведения хозяйства приходили в противоречие с универсальной системой регулирования экономических процессов.

4) Концентрация ключевых страновых ресурсов.

С одной стороны, возможности перемещения факторов производства из страны в страну в поисках наиболее эффективного применения увеличились именно благодаря глобализации.

С другой стороны, перемещение природного сырья, рабочей силы, капитала носило не вполне рыночный характер: сырье вывозилось по демпинговым ценам, национальный капитал уходил в схемы, не контролируемые правительствами, а рабочая сила искала за границей компенсации заработков, потерянных внутри страны. В итоге доход на капитал получали не те страны, которые формально им владеют.

5) Проблема двойных стандартов в экономической политике развитых стран. Различия в уровне развития накладываются на проблему глобальной политики развитых стран.

6) Формирование однополярного мира в экономике и нового мирового порядка.

С одной стороны, на мировой арене после окончания холодной войны стали утверждаться многие новые государства бывшего СССР и Югославии.

С другой стороны, явно обозначился единственный центр глобализации - США и их европейские союзники, утверждающие свою власть в мировой политике и экономик.

**Однополярный мир** – мир, в котором существуют страны-лидеры (обладающие монопольной властью на мировых рынках), а двустороннее сотрудничество стран подвергается влиянию со стороны третьих стран.

Таким образом, глобализация привела к формированию **нового мирового порядка**, при котором международные организации уже не столько действуют на основе норм международного права, сколько оформляют своими решениями силовую политику стран-лидеров.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Что такое однополярный мир?
2. Какие процессы породил процесс глобализации в конце 20 века?
3. Каковы факторы обусловили глобализацию?

*Основная литература:*

1,2.

*Дополнительная литература:*

2,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 3**  
**ГЛОБАЛИЗАЦИЯ ПРОИЗВОДСТВА И КАПИТАЛА**  
**(форма – лекция-визуализация)**

- 3.1. Концепции глобальной экономической системы.**
- 3.2. Понятие и степень глобализации хозяйственных процессов.**
- 3.3. Процессы глобализации и положение национальных хозяйств.**
- 3.4. Взаимозависимость и национальная безопасность.**

***Вопросы практического занятия:***

- 1. Показатели, используемые при анализе процессов глобализации.
- 2. Международная и национальная экономическая безопасность.

**3.1. Концепции глобальной экономической системы**

Мировое хозяйство является динамически развивающейся глобальной системой. Его эволюция выдвигала теоретические концепции, рассматривающие положение национальных хозяйств в мировой системе. Общая посылка этих теорий состоит в том, что национальные хозяйства занимают в мире неравное положение. В число ведущих концепций глобальной системы входят теории империализма и неоимпериализма, модернизации и неоэволюционизма, теории зависимости, стадий роста, теории мировой системы, способов производства, взаимозависимости, партнерства.

1) **Теории империализма и неоимпериализма** объясняют структуру мира как борьбу между ведущими государствами за новые рынки и территории, источники сырья, сферы приложения господствующего финансового капитала, за усиление их политического и культурного влияния. Основателями теории являются О. Бауэр, Р. Гильфердинг, В. Ленин.

2) **Теория модернизации** исходит из того, что все существующие в истории человеческие общества биполярны. Она связывает переход к современному экономическому росту с духовными ценностями, а не только с материальным интересом, с переходом социальной структуры к ее мобилизации. Традиционные общества управляются индивидами, которые не подготовлены к новшествам, а современные общества управляются индивидами, обращенными вовне, которые применяют новые идеи и вещи под влиянием рационального мышления и практического опыта. Предпосылками данной теории стали взгляды М. Вебера, Т. Пирсона, Ш. Эйзенштада. Под модернизацией исследователи понимают создание такого общественного и социального климата, в котором увеличение производства на душу населения и изменения в системе ценностей становятся нормой.

3) **Концепция неоэволюции** придерживается исторического подхода в анализе традиционных и современных обществ. Исходит из того, что современное общество развивается от традиционного через процесс социальной дифференциации. Эта концепция содержит допущение о том, что капиталистический путь через плюралистическую демократию, как в США и Западной Европе, является лучшей и наиболее эффективной из альтернатив. Но с 50-х годов предложенные схемы модернизации начали расходиться с реалиями в освободившихся и колониальных странах.

4) **Теория зависимости** получила развитие в 60-70-е гг. Основатель – аргентинский экономист Р. Пребиш. В тот период под влиянием кубинской революции 1959г. теряли влияние доктрины национального капитализма и модернизации, сторонники которых призывали массы к жертвам во имя созидания на национальной и независимой основе «идеального рыночного общества», свободного от недугов развитых капиталистических стран. Ее исходный момент – посылка о том, что капиталистическая система в мировом масштабе одновременно порождает экономическое развитие и слаборазвитость на международном, национальном и локальном уровнях.

5) **Концепция мировой системы** выдвинута И. Валерштайном. Он основывается на динамичном изменении разделения труда. Концепция содержит положение о государственной зависимости, согласно которому разрыв между центром и периферией определяет основное противоречие мировой системы. Концепция мировой системы также тесно связана с теорией нового международного разделения труда (НМРТ) Ф. Фробела, которая обращает внимание на последствия изменений в глобальной производственной стратегии ТНК за последние десятилетия. Сторонники НМРТ, как и в предыдущей концепции, делят мировую систему на центр, периферию и полуферию (к последней отнесены Ирландия, Португалия, Балканские страны, СНГ), в которых разделение труда включает максимизацию прибыли ТНК и решение проблем ведущих промышленных стран. Они обращают внимание на изучение интересов различных групп стран.

6) **Концепция стадий роста** У. Ростоу – получила развитие в 60-е гг. и рассматривает развитие стран по стадиям. Общество по уровню экономического развития делится на несколько категорий: традиционное общество; период предпосылок или переходное общество, в котором закладываются основы преобразований; общество подъема или сдвига; зрелое или индустриальное общество; общество высокого уровня массового потребления.

7) **Концепция взаимозависимости национальных хозяйств** основывается на интернационализации производства и дифференцированном воздействии НТП на структурную перестройку. Проблема взаимозависимости и партнерства рассматривается на различных пересекающихся уровнях – глобальном, между центром и периферией, внутри подсистем. Сам термин «глобальная взаимозависимость» был введен американским политологом С. Хоффманом, а концепция раскрыта Р. Купером. Рост взаимозависимости подвергает платежный баланс все более частым и сильным воздействиям извне, в результате чего правительства должны уделять все большее внимание проблеме сохранения внешнего равновесия, координировать использование всей совокупности инструментов, находящихся в распоряжении государств.

8) **Концепция равного партнерства** выдвинута в начале 70-х гг. Л. Пирсоном в докладе для оценки стратегии отношений западных стран с развивающимися странами. Она предполагала объединение политики помощи, торговли, инвестиций в единую стратегию, которая должна основываться на усилиях самих развивающихся стран. Концепция равного партнерства предлагает создание системы равной взаимозависимости развивающихся и западных стран, затушевывая при этом существующий громадный разрыв в уровнях развития двух подсистем мирового хозяйства.

### 3.2. Понятие и степень глобализации хозяйственных процессов

Интернационализация национальных хозяйств, прежде всего, связана с развитием международных рынков. Она охватывает международную сферу обмена и потребления, образуя основу развития всех форм международных экономических отношений.

Развитие интернационализации сфер обмена и потребления сопровождалось созданием международной экономической инфраструктуры, включая транспортную сеть, связь, информацию. Становление международных торговых отношений вызвало платежные отношения, международное движение ссудного капитала. Производство стало непосредственно международным, создав основу мирового, глобального хозяйства.

При данном подходе под глобализацией производства понимается создание и развитие мировых производительных сил и факторов производства, когда средства производства используются на международном пространстве.

При анализе процессов глобализации хозяйственной жизни используются абсолютные и относительные показатели. Прежде всего, они касаются движения предпринимательского и ссудного капиталов и производства на предприятиях, контролируемых иностранным капиталом. Поскольку мировое хозяйство является динамичной категорией, наиболее соответствуют целям анализа относительные показатели.

*Показатели движения ИПК* (иностраннх прямых капиталовложений). Во второй половине 20 века объектом приложения ИПК были промышленные страны. Международное

производство в основном сосредоточено в Западной Европе и США, а в других частях планеты имеет очаговый характер.

Несмотря на некоторое повышение роста международного производства, ИПК обеспечивает относительно небольшую часть внутреннего производства. При этом деятельность зарубежных предприятий нацелено, прежде всего, на обслуживание внутреннего рынка принимающих стран или региона. Лишь небольшое число корпораций располагает общемировой производственной и сбытовой сетью.

*Показатели внешнеторгового обмена.* Быстрыми темпами росли объемы мировой торговли во второй половине 20 века. Однако это было достигнуто в основном за счет внутрирегиональной торговли, которая обнаруживала несомненную тенденцию к росту. Так, доля внутрирегиональной торговли стран Западной Европы за последние полвека выросла в мировом экспорте с 23 до 38%, доля азиатско-тихоокеанского региона увеличилась с 5 до 17%.

*Показатели движения ссудного капитала.* Объем операций в данном направлении увеличивался в 80-90-х годах по всем секторам. Однако следует иметь в виду, что физическое увеличение сделок было меньше статистических данных, так как они включают повышение курсов ценных бумаг и процентных ставок. Но опыт показывает, что в развитых государствах инвесторы до сих пор привязаны к своей родине, позволяя относительно ограниченную международную диверсификацию активов. Большую часть своих пакетов они держат в форме национальных ценных бумаг.

*Движение рабочей силы.* Его степень уступает интернационализации предпринимательского и ссудного капиталов, а также рынка товаров. Международная мобильность рабочей силы в конце 20 века намного снизилась по сравнению со второй половиной 19 столетия, хотя произошел рост доли международного туризма.

В конце 20 века преобладала тенденция развития международного производства в рамках регионов, подобные направления развития отмечаются и в сфере обращения. Таким образом, скорее более сильно проявлялась тенденция регионализации, чем глобализации хозяйственного развития.

### **3.3. Процессы глобализации и положение национальных хозяйств**

В современных условиях основными центрами организации производства, распределения, обмена и потребления продолжают оставаться национальные хозяйства. Они представляют собой исторически сложившиеся в национальных государственных границах системы воспроизводства продукта и общественных отношений. От уровня развития национальных хозяйств, особенностей их отраслевой и территориальной структур, внутреннего разделения труда зависят масштабы и степень развития МРТ.

Глобализация хозяйственной деятельности положительно влияет на развитие экономики отдельных стран и всего мира. Считается, что благодаря этому процессу достигается экономия на масштабе производства, более эффективно размещаются факторы производства в мире, становятся более доступными достижения науки и техники.

Глобализация экономических систем, сопровождаемая усилением открытости национальных хозяйств, способствует ТНК и ТНБ быстро переводить из одного центра в другой огромные финансовые средства, ввергая ослабленные национальные экономики в состояние финансовых кризисов.

Односторонние преимущества при распределении выгод глобализации национальных хозяйств затрудняют гармоничное развитие мировой экономики, оставляют некоторые регионы вне достижений экономического прогресса. Глобализации хозяйственной жизни противостоят общие ценности, воспроизводимые национальными институтами.

### **3.4. Взаимозависимость и национальная безопасность**

*Механизм взаимозависимости.* Интернационализация хозяйственной жизни привела к возникновению взаимозависимости воспроизводственных процессов на мировом уровне. Увеличение национального дохода в одной стране в условиях интернационализации обмена

способствует росту импорта товаров и услуг. Увеличение дохода и импорта в одной стране и соответственно дохода в другой стране вызывает ответный спрос на импорт в третьих странах в силу взаимосвязанности производственных процессов. Этот ответный эффект на рост доходов в одной стране, таким образом, вызывает увеличение совокупного спроса в других странах, что является дополнительной реакцией на первоначальное расширение спроса в одной стране.

Для определения эффекта взаимозависимости важно знать, насколько прирост ВВП на 1% в одной стране увеличит доход от другой. Принято считать, что уровень 0,5% ВВП служит важным фактором оживления экономики и производства страны.

**Экономическая безопасность.** Ведущие экономические страны стремятся обеспечить себе долговременные стратегические преимущества. Для этого применяются приемы внешнеэкономических войн и ослабления национальных инфраструктур. Страны, не способные выдержать темп воспроизводственных процессов, остаются на периферии деловой активности в мире, выполняют вспомогательную роль. Эта ситуация начинает угрожать их национальной безопасности.

Ранее у стран были две четко разграниченные сферы безопасности, в которых она обеспечивалась различными инструментами. В конце 20 века эта грань стала размываться, т.к. международная сфера оказывает мощное влияние на внутреннюю сферу и расшатывает ее.

**Международная экономическая безопасность** – такое экономическое взаимодействие стран, которое исключало бы преднамеренное нанесение ущерба экономическим интересам какой-либо страны.

В настоящее время выделяют следующие основные способы обеспечения безопасности:

1) сдерживание нежелательных действий при помощи различных средств давления, применение против нарушителя безопасности практических средств воздействия. В их число входит политический процесс, который предотвращает, завершает или дополняет силовые действия, оформляет их и узаконивает в правовом отношении;

2) создание равновесия сил путем организации различного рода объединений и блоков на региональном и международном уровнях, однако сила становится менее действенным средством принуждения.

**Национальная экономическая безопасность** - это защищенность экономики от внутренних и внешних неблагоприятных факторов, которые нарушают нормальное функционирование внутреннего воспроизводства, подрывают достигнутый уровень жизни населения и, тем самым, вызывают повышенную социальную напряженность в обществе, а также угрозу самому государству.

Обеспечение национальной экономической безопасности создает благоприятные условия для стабильного функционирования национальных хозяйств и мировой экономики в целом. Процессы интернационализации хозяйственной жизни в планетарном масштабе могут положительно развиваться только при сохранении и поддержании международной и национальной экономической безопасности.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. В чем отличие теории модернизации от концепции неозволюции?
2. Что такое глобализация производства?
3. В чем отличие международной от национальной экономической безопасности?

*Основная литература:*

1,3.

*Дополнительная литература:*

2,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 4**  
**ИНСТИТУЦИОНАЛЬНОЕ УСТРОЙСТВО МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ**  
*(форма – лекция традиционная)*

- 4.1. Мировые финансовые рынки.**
- 4.2. Транснациональные корпорации.**
- 4.3. Региональные экономические организации.**
- 4.4. Международные экономические организации.**

***Вопросы практического занятия:***

- 1. Характеристика ТНК.
- 2. Интеграционные группировки развитых и развивающихся стран.
- 3. Международные межправительственные и неправительственные организации.

**4.1. Мировые финансовые рынки**

В конце 20 века произошли радикальные изменения в банковской сфере рыночной экономики. Все эти изменения имеют основой интеграцию, перерастающую затем в глобализацию национальных рынков денег и капиталов, т.е. финансовых рынков. Она выражается в возникновении и росте мировой финансовой системы, где циркулируют валютные, кредитные и другие финансовые ресурсы.

Современный процесс глобализации фондовых рынков развивается в условиях формирования крупных институциональных инвесторов и происходит под влиянием следующих **факторов**:

- внедрения современных электронных технологий, средств коммуникации и информатизации;
- расширения числа и объема предлагаемых ценных бумаг;
- усиления роли фондовых рынков в качестве основного механизма перераспределения финансовых ресурсов как в национальном, так и в глобальном масштабе;
- воздействия приватизации на потенциальное предложение ценных бумаг.

Главная функция мировых финансовых рынков – обеспечение международной ликвидности, т.е. возможности быстро привлечь достаточное количество денежных средств в разных формах на выгодных условиях на наднациональном уровне.

**4.2. Транснациональные корпорации**

Появление и развитие ТНК усиливает процессы специализации и кооперирования между предприятиями различных стран. Это происходит тогда, когда отношения развиваются между предприятиями, расположенными в разных странах, но принадлежащих одной корпорации. Ввиду того, что предприятия управляются из одного центра, отношения между ними более стабильные, а связи – более гибкие.

ТНК превратились в доминирующий фактор международной специализации и международной торговли, поэтому внутренние и внешние рынки отдельных стран являются для них лишь отдельными сегментами единого мирового рынка.

Возникновение гигантских многоотраслевых комплексов, национальная принадлежность и деятельность которых выходит за рамки государственных границ, по-новому ставит вопрос о взаимоотношениях экономики и государства в национальном и международном масштабах. Когда значительная часть продукции, производимой в стране, реализуется на внешних рынках, воздействие государства на совокупный спрос в стране становится неэффективным. Государство может добиться расширения спроса внутри страны, но ухудшение условий

реализации в других странах, тем не менее, приведет к спаду производства. Свободное движение капиталов между странами существенно ослабляет реальную роль регулирования ставки процента по кредитам. Государство может снизить ставку для роста капиталовложений. Но если за рубежом в это время ставки возрастут, то начнется перелив капиталов туда, где ставки процента выгоднее.

Решение этой проблемы правительства ищут в сфере согласования экономической политики, создания межгосударственных экономических организаций. Вследствие этого возникают также региональные межправительственные соглашения или региональные экономические группировки.

ТНК в современных условиях превратились в главного носителя инвестиций, технологий, управленческих схем. Их научно-техническая, производственная и коммерческая политика не всегда находится в согласии с национальными интересами принимающих стран. Отсюда конфликтный характер протекания процессов интернационализации.

### **4.3.Региональные экономические организации**

Региональные экономические организации играют важную роль в развитии мирохозяйственных связей. В середине 90-х гг. в мире действовало 85 региональных торговых и экономических соглашений и договоренностей, которые значительно превышают число реально существующих интеграционных объединений.

По данным МБРР, сегодня в мире насчитывается 23 международные экономические организации интеграционного типа, охватывающие основные регионы и континенты земного шара.

**Основными интеграционными объединениями являются:**

- ЕС;
- Европейский Инвестиционный банк (ЕИБ);
- Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ);
- Североамериканская ассоциация свободной торговли (НАФТА);
- Латиноамериканская ассоциация свободной торговли (ЛАСТ);
- Латиноамериканская интеграционная ассоциация (ЛАИА);
- Центральноамериканский общий рынок (ЦАОР);
- МЕРКОСУР – общий рынок стран Южного конуса (Аргентина, Бразилия, Парагвай и Уругвай);
- ЭКОВАС – Экономическое сообщество государств Западной Африки;
- КАРИКОМ – Карибское сообщество (14 государств Карибского бассейна, кроме Кубы, Доминиканской республики и Гаити);
- Андский пакт (Боливии, Венесуэлы, Колумбии, Перу и Эквадора);
- Южноафриканское сообщество развития (САДК);
- Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА);
- Арабская зона свободной торговли (АФТА);
- Ассоциация стран Юго-Восточной Азии;
- Организация Азиатско-Тихоокеанского экономического сотрудничества (АТЭС).

### **4.4.Международные экономические организации**

Растущая роль международных организаций в системе политических, экономических, научно-технических, культурных связей между странами является одной из характерных черт современности. В практике сложились два типа международных организаций: международные межправительственные организации (ММПО) и международные неправительственные организации (МНПО).

ММПО создаются на межгосударственной основе, предполагающей добровольное участие сторон, наличие системы постоянных органов, автономии функционального межгосударственного сотрудничества.

МНПО не утверждаются межправительственными соглашениями, членство в них может быть индивидуальным или коллективным и является открытым для любого лица. Такие

организации не преследуют цели получения прибыли и пользуются консультативным статусом одной из ММПО.

В целом международные организации призваны быть политической и правовой формой сотрудничества государств и обеспечивать такое сотрудничество в той или иной форме на базе общедемократических принципов международного права.

В становлении и развитии международных организаций можно выделить несколько этапов.

**Первый** длился с 1945 по 50-е гг. и характеризовался экономическим и политическим превосходством США в мировом хозяйстве. По инициативе США были созданы МВФ, МБРР (1944), ГАТТ, ОЕЭС – Организация европейского экономического сотрудничества (1948).

**Второй** начался в 60-е гг. и отражал изменение в расстановке сил в мировом хозяйстве. США постепенно потеряли роль бесспорного лидера, т.к. появились ЕС и Япония. Нараставшие противоречия вынуждали ведущие страны не только решать экономические проблемы внутри национальных хозяйств, но и координировать внешнеэкономическую политику во взаимоотношениях как друг с другом, так и с развивающимися странами.

Отражением создавшейся обстановки стало образование в 1961 г. Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР), в состав которой вошли 24 развитые страны.

В 70-е гг. начался **третий** этап в развитии многостороннего регулирования мирохозяйственных связей. К этому времени окончательно распалась колониальная система, но из-за обострения противоречий мировое хозяйство вступило в полосу острого кризиса. Это обусловило необходимость создания международного органа с ограниченным числом участников («большой семерки»). С 1996г. в его работе принимает регулярное участие Россия.

Дальнейшее развитие наднациональной системы регулирования мировой экономики было направлено не столько на создание новых международных институтов, сколько на совершенствование работы ранее созданных.

Развитие мировой экономики с 90-х гг. происходило под воздействием кардинальных изменений на международной арене вследствие окончания «холодной войны» и начавшейся интеграции в глобальную экономическую систему государств Восточной Европы и стран СНГ. В этих условиях закономерно возникает необходимость пересмотра прежнего мирового порядка и конструирование его новой модели, которая обеспечивала бы максимально гармоничное сочетание интересов развитых и развивающихся, «бедных» и «богатых» стран, устойчивое развитие всей глобальной системы и восстановление равновесия между обществом и природной средой.

Большую роль в создании новой модели сотрудничества государств могут сыграть и ныне действующие международные экономические организации. Однако нельзя исключать и того, что консолидация усилий всего мирового сообщества вызовет к жизни международные организации нового поколения, которые, сохранив полезность ныне существующих организаций, приобретут способность вносить более эффективный вклад в решение глобальных проблем.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Под влиянием каких факторов происходит современный процесс глобализации финансовых рынков?
2. Каково значение ТНК в мировом хозяйстве?
3. Назовите основные интеграционные объединения.
4. Перечислите этапы развития международных организаций.

#### *Основная литература:*

2,3.

#### *Дополнительная литература:*

5,7.

#### **Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 5**  
**ТЕМПЫ РАЗВИТИЯ И СТРУКТУРНЫЕ СДВИГИ**  
**В МИРОВОМ ХОЗЯЙСТВЕ**  
*(форма – лекция традиционная)*

- 5.1. Цикличность долговременной экономической динамики.**
- 5.2. Факторы экономического развития.**
- 5.3. Основные направления структурных изменений.**
- 5.4. Переход к информационному обществу.**

*Вопросы практического занятия:*

- 1. Большие циклы конъюнктуры Кондратьева.
- 2. Факторы развития современного мирового хозяйства.
- 3. Понятие структурных изменений.
- 4. Признаки информационного общества.

**5.1. Цикличность долговременной экономической динамики**

Характерной чертой мировой экономики является цикличность, выражающаяся в наличии непрерывных колебаний (циклов) динамики экономического развития. В определенных темпах экономического роста либо падения находит свое количественное и качественное выражение использование мировых производственных ресурсов. При анализе мировой экономики наиболее актуальны среднесрочные (5-7 лет) и долгосрочные (40-60 лет) циклы экономической динамики.

Долгосрочные колебания экономической динамики получили название «большие циклы конъюнктуры Кондратьева» в честь выдающегося русского ученого Н.Д. Кондратьева, обосновавшего концепцию их существования в 20-х гг. XX века. Согласно этой концепции, мировое хозяйство и отдельные национальные экономики проходят в своем развитии последовательно чередующиеся периоды замедленного и ускоренного роста. Продолжительность каждого цикла достигает 40-60 лет. Такие циклы просматриваются с конца XVIII века.

Циклические колебания динамики экономического развития охватывают как мировое хозяйство в целом, так и отдельные секторы экономики. Кроме того, наблюдается неравномерность развития входящих в мировое хозяйство стран и регионов. Причины постоянных изменений в облике мировой экономики становятся ясными в результате анализа факторов экономического развития.

**5.2. Факторы экономического развития**

Экономическое развитие в самом общем виде выступает как результат взаимодействия многих факторов – экономических, политических, социальных и пр., которые определяют условия воспроизводства на разных уровнях в разных подсистемах мирового хозяйства. Факторы экономического развития взаимосвязаны, и позитивное либо негативное воздействие одного из них оказывает определенное влияние на других.

Наиболее важное значение на развитие оказывают инвестиции, трудовые ресурсы и внешнеэкономические связи (внешний фактор развития). Самостоятельное значение как фактор экономического роста имеет научно-технический прогресс, его направленность и интенсивность.

**Инвестиции** обеспечивают формирование материально-технической базы и научного потенциала, перестройку производственного аппарата, изменение отраслевых пропорций в хозяйственной деятельности любого общества. Динамика инвестиций сильно зависит от



процесс трансформации и приспособления под этот фактор производственных систем получил название информатизации.

Воплощение прогресса в развитии информационных систем стало появление глобальных компьютерных сетей и их объединение во Всемирную сеть в системе Интернет. Формируется единое мировое информационное пространство, открывающее новые горизонты развития человеческой цивилизации.

Общепотребительным стал термин «информационное общество», отличительной чертой которого стало наличие ряда признаков:

-наличие динамично развивающихся систем образования, позволяющих поддерживать высокий образовательный и квалификационный уровень населения, воспроизводство на расширенной основе интеллектуального и научного потенциала общества;

-наличие сектора фундаментальной науки и значительного потенциала НИОКР, позволяющего вести конструкторские разработки в области высоких технологий;

-наличие особого сектора экономики по сбору, обработке, хранению и передаче информации, который наряду с традиционными элементами включает в себя множество вычислительных станций, серверов, локальных сетей, информационных каналов и коммуникационных систем;

-массовое производство относительно недорогих и надежных компьютеров с быстро прогрессирующими параметрами объема памяти и быстродействия и программного обеспечения к ним;

-внедрение во все сферы деятельности процессоров, повышающих эффективность машин, оборудования, инструментов, участвующих в организации производства, общественной деятельности и быта людей;

-формирование разветвленной сети многообразных видов связи и наличие комплекса средств массовой информации.

Важнейшими показателями степени развития информационного общества являются скорость и надежность передачи и обработки информации, уровень обеспеченности средствами информатики и связи.

#### *Вопросы для самоконтроля:*

1. Как называют долгосрочные колебания экономической динамики?
2. Каковы основные факторы экономического развития?
3. Назовите основные секторы мирового хозяйства.
4. Какими признаками обладает современное информационное общество?

#### *Основная литература:*

2,3.

#### *Дополнительная литература:*

1,5,7.

#### **Электронные ресурсы:**

1,2.

## ЛЕКЦИЯ 6

### НОВОЕ КАЧЕСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ

*(форма-лекция традиционная)*

**6.1. Качество и социальные параметры экономического роста.**

**6.2. Экономика и экология: устойчивое развитие.**

#### *Вопросы практического занятия:*

1. Модель Харрода-Домара.
2. Показатели индекса социального развития и индекса человеческого развития.
3. Принцип устойчивого развития.

#### **6.1. Качество и социальные параметры экономического роста**

Анализ темпов развития и важнейших структурных сдвигов в мировой экономике позволяет говорить о характере развития. Дальнейшая цена улучшения благосостояния человечества становится высокой. Преодоление ресурсных ограничений невозможно без осмысления средств достижения целей развития человечества. Решение данной проблемы наука ищет в направлении формирования концепции «нового качества экономического развития».

Феномен экономического роста связывают лишь с индустриальным обществом, поскольку доиндустриальные системы развивались медленно из-за незначительного опережения темпами роста ВВП темпов роста населения. Эру индустриального общества открыла Англия в середине 18 века. Далее полтора века формировались первые индустриальные державы. Последними в конце 19 века приступили к индустриализации Россия и Япония.

Первоначально в течение длительного времени экономическое развитие отождествлялось с экономическим ростом, который трактовался как рост ВВП или увеличение подушевого дохода. Попытка формализовать условия экономического роста привела в 1930-е гг. к появлению моделей роста, первой из которых считается модель **Харрода-Домара**.

Основной акцент в модели сделан на темпы роста национальных сбережений, определяющих в конечном итоге и темпы экономического роста и объемы инвестиций в национальную экономику. Длительное время решение проблем национального развития связывалось с наращиванием объема ВВП с увеличением подушевого дохода.

В 50-х гг. был сделан вывод, что в долговременной перспективе рост ВВП ограничивается темпами роста населения или рабочей силы, поэтому в модели Солоу (1957г.) появился новый фактор роста – технический прогресс. Затем, уже в 80-е гг., технический прогресс стал связываться с инвестициями в НИОКР, а особое внимание стало уделяться инвестициям в человеческий капитал.

Исторический опыт развития стран третьего мира привел к осознанию несостоятельности традиционной трактовки экономического развития как экономического роста. Необходимо также осуществлять структурные преобразования национальной экономики.

В 70-80-х гг. становится популярной концепция «базовых потребностей», выдвинутая Международной Организацией Труда (МОТ), призывавшей сконцентрировать внимание на удовлетворении основных потребностей большинства населения в противовес экономической эффективности производства. Соответственно, на первое место вышли социальные показатели.

Исследовательский Институт Социального Развития ООН предложил комплексный индекс социального развития. Индекс включал 16 важнейших взаимозависимых показателей (9 социальных и 7 экономических):

- ожидаемая продолжительность жизни при рождении;
- доля населения в городах с численностью свыше 20 тыс. жителей;
- ежедневное душевое потребление животных белков;

- доля населения с начальным и средним образованием;
- уровень занятости по специальности;
- средняя населенность одной комнаты;
- количество газет на 1000 жителей;
- доля экономически активного населения, имеющего доступ к электричеству, газу, чистой воде;
- производство сельскохозяйственной продукции в расчете на одного работника мужского пола;
- доля взрослых мужчин в сельскохозяйственной рабочей силе;
- душевое потребление электроэнергии, стали, энергии в единицах условного топлива;
- внешнеторговый оборот в расчете на душу населения в долларах США;
- доля обрабатывающей промышленности в ВВП;
- доля трудоспособного населения страны, работающего по найму, в общей численности занятых.

Авторы исследования сделали вывод о том, что при уровнях душевого дохода, не превышающих 500 долл., социальное развитие опережает экономическое.

В 1990 г. Программа развития ООН (ПРООН) предприняла попытку комплексной оценки социально-экономического развития как промышленно развитых, так и развивающихся стран и впервые опубликовала Индекс человеческого развития (ИЧР), учитывающий такие аспекты: ожидаемая продолжительность жизни при рождении; интеллектуальный потенциал на основе уровня грамотности взрослого населения и среднего количества лет обучения; величина реального ВВП на душу населения.

Таким образом, в соответствии с определением, данным на встрече «семерки» по социальным проблемам в Копенгагене, сущность понятия экономического развития эволюционировала от экономического роста до сложного комплексного понятия, включающего безопасность и мир, экологию и социальную справедливость.

## **6.2. Экономика и экология: устойчивое развитие**

Динамичный рост мировой экономики на протяжении 20 в. Сопровождается широким вовлечением в хозяйственный оборот природных ресурсов. Развитие национальных хозяйств и мировой экономики в целом достаточно долгое время шло на основе использования преимущественно экстенсивных факторов, в том числе за счет расширения эксплуатации природных ресурсов.

Наращение ресурсных ограничений в мировом хозяйстве проявилось, в частности, в топливно-энергетических кризисах 70-х гг. Реакция на них состояла прежде всего в разработке и внедрении энерго- и ресурсосберегающих технологий. В результате природные богатства стали рассматриваться не только как производственный фактор, но и как экологическая основа жизни.

Эксперты Всемирного Банка полагают, что проблемы окружающей среды имеют глобальный (изменение климата, потеря биоразнообразия, защита международных вод) и локальный (загрязнение воздуха в городах, загрязнение воды, вырубка лесов, засоление почвы и деградация земель) уровни. Действующие природоохранные мероприятия не могут ослабить проявление глобального экологического кризиса, противостоять появлению новых экологических угроз.

Нынешнее понимание экономической динамики соединяет в целостную систему принципы экономической эффективности, социальной защищенности и экологической безопасности. В этом единстве реализуется системный принцип устойчивого развития, предпосылки которого высказал еще академик В.И. Вернадский в начале 20 века.

Понятие устойчивого развития было определено как «развитие, которое порождает экономический рост, но справедливо распределяет его результаты, восстанавливает окружающую среду в большей мере, чем разрушает ее, увеличивает возможности людей, а не обедняет их. Это развитие, которое отдает приоритет бедным, расширению их возможностей,

обеспечению их участия в принятии решений, затрагивающих их жизнь. Это развитие, в центре которого человек, ориентированное на сохранение природы, направленное на обеспечение занятости, предполагающее реализацию прав женщин».

Главное препятствие на пути устойчивого развития видится в противоречии между рыночной организацией экономических процессов и нерыночной по своей сути мотивацией действий в защиту окружающей среды и социальной сферы.

Определенные надежды возлагаются на нынешнее динамичное развитие экобизнеса, который охватывает производство оборудования для уменьшения экологической нагрузки, производство товаров, которые дают небольшую экологическую нагрузку, оказание услуг по защите окружающей среды и мероприятия по регулированию ее состояния.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Охарактеризуйте модель Харрода-Домара.
2. Какие показатели включает комплексный индекс социального развития?
3. В чем заключается системный принцип устойчивого развития?

*Основная литература:*

1,3.

*Дополнительная литература:*

3,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 7**  
**ИЗМЕНЕНИЕ РОЛИ ГОСУДАРСТВА В СОВРЕМЕННОМ ХОЗЯЙСТВЕ**  
*(форма – лекция традиционная)*

**7.1. Государство и экономика: мировые тенденции.**

**7.2. Национальные модели экономического развития.**

**7.3. Значение и мера открытости национальной экономики.**

***Вопросы практического занятия:***

1. Коэффициенты эластичности внешне-торгового оборота.

2. Критерии сравнения национальных экономических систем.

**7.1. Государство и экономика: мировые тенденции**

Общественное развитие любой страны, включая экономику, тесно связано с государством. Сегодня государство устанавливает и контролирует соблюдение законов и инструкций, регламентирующих хозяйственную деятельность, предоставляет общественные блага населению, осуществляет антимонопольное регулирование, пенсионное обеспечение и социальное страхование, защищает права потребителей и т.д. Кроме того, практически везде государство выступает в качестве участника хозяйственной деятельности: инвестирует, приобретает товары и услуги, ведет переговоры и т.д.

Серьезные изменения в мировой экономике в последние десятилетия меняют представления о роли государства в экономическом и социальном развитии. Трансформация параметров мировой экономики, приобретающая глобальный характер, преобразует и среду, в которой действует государство. Сегодня в центре внимания вместо количественных характеристик его вмешательства в экономические процессы оказываются вопросы эффективности этого вмешательства и степень удовлетворения запросов населения.

В ряду инструментов государственного воздействия на экономику важнейшая роль принадлежит бюджету. Осознание важности качественных аспектов государственного воздействия на экономику приводит мировое сообщество к пониманию необходимости уточнения экономических функций государства, соизмерения их с его потенциалом, более грамотного и гибкого использования этого потенциала в целях экономического и социального развития.

Государство может улучшить результаты развития общества по разным направлениям:

- путем обеспечения макро- и микроэкономической среды, формирующей правильные стимулы для эффективной экономической деятельности;

- путем обеспечения институциональной инфраструктуры – прав собственности, мира, законности и правопорядка, а также норм, которые поощряют эффективное долгосрочное инвестирование;

- путем обеспечения элементарных основ образования, здравоохранения, инфраструктуры, необходимых для экономической деятельности, а также путем защиты окружающей среды.

**7.2. Национальные модели экономического развития**

Если социально-экономическое и политическое развитие того или иного национального государства в течение длительного периода демонстрирует стабильность ключевых параметров, используется понятие страновой модели.

Страновая (региональная, субрегиональная) модель экономического развития – это совокупность элементов, формирующих целостность национального хозяйства, и механизм, обеспечивающий тесную связь и взаимодействие этих элементов. По своему характеру они

являются природно-естественными, технологическими, экономическими, социальными, политическими, психологическими, социокультурными, историческими, профессиональными.

Критерии, по которым оценивается содержание модели экономического развития и проводятся сравнения национальных экономических систем, весьма разнообразны. К ним относятся:

- соотношение форм собственности;
- уровень развития и формы организации рыночной среды в целом и ее отдельных сфер;
- границы и методы государственного воздействия на экономику;
- цели и средства проводимой экономической политики;
- источники и масштабы финансирования экономики, ее инновационный механизм;
- структура капиталов компаний;
- система управления и организации труда на предприятиях;
- степень открытости экономики и др.

Модельными критериями могут быть и макроэкономические показатели – объем, структура и динамика ВВП; величина ВВП на душу населения, индекс роста потребительских цен, уровень производительности труда и др.

Современные экономические модели являются вариантами «смешанной экономики», не сводимой ни к чистому рынку, свободному от государственного воздействия, ни к чистой плановой экономике, лишенной элементов конкуренции. Необходимый политический атрибут такой системы – развитое гражданское общество.

В группе развитых стран выделяют три направления страновых моделей рыночной экономики: либеральную, социально ориентированную и социал-демократическую.

Для либеральной или частно-корпоративной модели характерны следующие черты:

- абсолютное преобладание частной собственности;
- законодательное обеспечение максимальной свободы субъектов рынка;
- ограничение сферы государственного регулирования проведением макроэкономической политики;
- относительно небольшая доля государственного бюджета в ВВП и удельного веса госинвестиций и выплат по линии социального обеспечения в структуре государственных расходов.

В наиболее чистом виде эта модель представлена экономикой США.

Модель социально ориентированной экономики характеризуется следующими параметрами:

- «смешанная экономика», в которой весома доля государственной собственности;
- макроэкономическое регулирование охватывает не только кредитно-денежное и налогово-бюджетное регулирование, но и другие сферы экономики и трудовых отношений;
- поддержание конкуренции обеспечивается средствами структурной политики и содействием развитию малого и среднего бизнеса;
- высокая доля госбюджета в ВВП;
- развитая система социальной поддержки населения;
- функционирование института производственной демократии.

Наиболее полно совокупность этих качеств представлена в немецкой или неолиберальной модели.

Социал-демократическая модель (известна как шведская) близка к предыдущей, но для нее характерна предельная социализация:

- в структуре госсектора преобладают объекты социального назначения;
- в расходной части бюджета преобладают объекты социального назначения;
- регулирование трудовых отношений не на уровне предприятий и отраслей, а на национальном уровне; минимизируется уровень безработицы.

Таким образом, перечисленные типы моделей отличаются друг от друга в следующем:

- различной структурой собственности – в первом случае налицо абсолютное преимущество частной собственности, во втором и третьем – поддерживаются пропорции смешанной экономики;
- в первом случае социальная политика рассчитана на наименее защищенную группу

населения, во втором – на все, в третьем – проводится элитарная политика;

-участие государства в перераспределительных процессах нарастает от первого модельного типа к третьему.

В группе развивающихся стран модели обычно подразделяются на основе ориентации на экспорт или импортозамещения.

### **7.3. Значение и мера открытости национальной экономики**

Одна из важнейших проблем из области взаимодействия государства и экономики – проблема государственного регулирования меры включения национальных экономик в глобальную мировую экономику, т.е. меры открытости национальной экономики.

Под **открытой** понимается экономика, направления развития которой определяются тенденциями, действующими в мировом хозяйстве. При этом внешнеторговый оборот достигает такого уровня, когда он начинает стимулировать общее экономическое развитие в данной стране.

Выделяют следующие признаки открытости:

*На макроуровне:*

-устойчивая внешнеэкономическая специализация страны, при которой обмен с мировым хозяйством происходит не в силу дефицитов или излишков продукции внутри страны, а на основе сравнительных издержек производства;

-сопоставимость пропорций отечественных и мировых цен на основные товары;

-стабильность валютно-финансового положения страны.

*На микроуровне:*

-свободный выход предприятий всех форм собственности на внешние рынки товаров, услуг и капитала;

-свобода выбора экономическими субъектами отечественных и иностранных партнеров и рынков при осуществлении хозяйственных операций.

Более высокому уровню технико-экономического и культурного развития соответствует более высокая степень несовпадения внутреннего предложения товаров и услуг с внутренним спросом, в результате чего потребность во внешнеэкономической деятельности сильнее, а, следовательно, и открытость экономики больше.

Таким образом, степень открытости национальной экономики тем выше, чем более развиты ее производительные силы, чем больше в ее отраслевой структуре отраслей с углубленным технологическим разделением труда, чем меньше при этом ее общий экономический потенциал и обеспеченность собственными природными ресурсами.

Более высокая мера открытости национальных экономик, как правило, означает и более высокую степень их вовлеченности в мирохозяйственные связи, в процесс формирования глобальной хозяйственной системы.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. По каким направлениям государство может улучшить результаты развития общества?
2. По каким критериям оценивается содержание модели экономического развития?
3. Какими чертами обладает либеральная модель?
4. В чем отличие социал-демократической модели от модели социально ориентированной экономики?
5. Какую экономику можно считать открытой?
6. Какие признаки открытости экономики выделяют на макро- и микроуровне?

*Основная литература:*

2,3.

*Дополнительная литература:*

3,5,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2



постепенный переход к экономике открытого типа.

## **8.2. Проблемы развития энергетического комплекса**

Богатый природный энергетический потенциал обеспечивает России весьма выгодное положение. Она по-прежнему является единственной крупной мировой державой, полностью удовлетворяющей свои энергетические потребности за счет собственных ресурсов. По запасам минерального топлива на душу населения Россия находится впереди всех крупных промышленно развитых государств. В этих условиях торговля энергоносителями и минеральным сырьем до сих пор выступает главным профилем специализации страны в международном разделении труда, что можно оценивать не столько как слабость, сколько как важное временное стратегическое преимущество с национальной и глобальной точек зрения.

Роль топливно-энергетического комплекса в развитии мировой экономики все возрастает. Современное хозяйство, несмотря на интенсивное внедрение ресурсосберегающих технологий, продолжает неуклонно увеличивать масштабы общественных и индивидуальных энергетических потребностей. Устойчивость российского ТЭК одинаково необходима как для отечественных, так и для зарубежных потребителей, т.к. продукция ТЭК составляет примерно 25% всей стоимостной величины выпуска национальной промышленности, поставки энергетического сырья из России в последнее время покрывают 80% потребностей Украины, 100% - стран Балтии, свыше 50% - стран Восточной и Центральной Европы и до 20% - западноевропейских стран, входящих в ОЭСР.

В то же время, нельзя преуменьшать российский фактор в решении нарастающих глобальных экологических проблем. Россия должна быть готова к тому, что мировое сообщество в перспективе резко ужесточит требования к уровню экологических стандартов для энергетических отраслей во всех регионах мира.

## **8.3. Информатизация общества**

Мировое сообщество стремительно переходит от традиционного состояния к так называемому информационному обществу – обществу электронной переработки информации и развитых коммуникационных систем, где информационные потоки приобретают не меньшее значение, чем потоки материально-энергетические.

Место любой страны в современном мире в значительной степени определяется ее вовлеченностью в процесс информатизации. Активное участие в нем позволяет повысить эффективность экономики, помогает приобрести преимущества по многим параметрам экономического и социального развития.

Россия вступила на путь информатизации в период рыночной трансформации общества. Этим в значительной степени объясняется отставание страны в темпах развития информационной индустрии, информационного обновления материального производства, сферы услуг и институционального устройства. Известно отставание страны и в развитии коммуникационных сетей и средств связи (в частности, следует отметить неразвитость и низкое качество телефонных сетей).

Несмотря на то, что положение с компьютерной оснащенностью и развитием коммуникаций в последние годы меняется к лучшему, сегодня задача перевода на качественно новую ступень информационного обеспечения страны стоит весьма остро, поскольку только с ее решением можно связывать расчеты на благоприятные перспективы развития экономики и интеллектуального потенциала.

## **8.4. Особенности внешней торговли России. Россия и ВТО**

Рыночные принципы все активнее внедряются в хозяйственную жизнь России, страна становится более открытой для своих зарубежных партнеров. Организация внешней торговли, ее структура и динамика во многом характеризуют состояние развития национальной экономики, ее проблемы и перспективы развития, степень влияния на мирохозяйственные

связи.

Несмотря на то, что роль внешней торговли в экономике России имеет тенденцию к повышению, доля самой России в мировом экспорте и импорте в последние годы колеблется соответственно около 1,5-2%. Доля внешней торговли в ВВП страны не достигает 25%, что значительно меньше, чем развитых странах.

Все более значительную роль в российской внешней торговле играют развитые страны. Хотя Россия традиционно «привязана» к экономике стран СНГ, ее внешнеторговая ориентация – на стороне стран с развитой рыночной экономикой.

Преимущественными торговыми партнерами России как по экспорту, так и по импорту являются страны, входящие в ОЭСР, на которые приходится более 1/3 российского торгового экспорта. Роль стран СНГ географически более важна, но не отличается стабильностью.

Пока включение России в мировую экономику проходит по энергетически-сырьевому сценарию. В последние годы на мировой рынок поставляется нефть, природный газ, минеральные удобрения, лес. В то же время, образовалась устойчивая зависимость российского внутреннего рынка от импорта продовольствия, бытовой техники и ряда других товаров. В текущий период трудно ожидать изменений в структуре внешней торговли.

С содержательной стороны внешнеторговый оборот является одним из факторов как национальной конкурентоспособности, так и национальной экономической безопасности. Топливо-сырьевая направленность российского экспорта определяет значительную зависимость торгового и платежного балансов страны и ее внешнеэкономические позиции от конъюнктурных колебаний цен на сырье и топливо на мировых рынках. Чем раньше Россия сумеет учесть изменения мировых тенденций, тем быстрее она сможет конкурировать на мировом рынке, тем устойчивее будет ощущать себя по всем экономическим параметрам.

В 1993 г. Россией было принято стратегическое решение о вступлении во Всемирную торговую организацию – наследницу ГАТТ. Начался длительный переговорный процесс.

Стремясь вступить в международный переговорный клуб, Россия ставила задачу добиться не только предоставления права на равных условиях участвовать в международном торговом регулировании, но также и легализации системы защиты своей национальной экономики. Такая возможность была связана с тем, что ВТО как организация допускает довольно гибкий подход к индивидуальным особенностям протекционизма, обеспечивая взаимную сбалансированность различных форм.

Например, в области импорта товаров сельскохозяйственного производства в развитых странах действует довольно широкая система компенсационных сборов и лицензирования. Ожидаемая тарификация квот, т.е. пересчет этих ограничений в таможенный эквивалент, показывает, что уровень защиты сельскохозяйственного производства в странах Западной Европы адекватен 200-300% таможенной пошлины. С другой стороны, Россия пока не имеет количественных ограничений импорта, в том числе и сельскохозяйственных товаров.

В более широком плане вступление России в ВТО должно стабилизировать направленность политики российского правительства, обеспечив определенный противовес протекционистским устремлениям представителей отдельных министерских лобби.

В то же время, членство в ВТО способно принести России существенные преимущества. ГАТТ и другие соглашения, интегрированные в ВТО, играют, по существу, роль многосторонних торговых договоров для более чем 30 стран. В перспективе Россия также интегрируется в это общее правовое пространство. Членство в ВТО даст возможность стране участвовать в решении важнейших проблем многостороннего торгового сотрудничества.

Равноправие на рынке товаров усилит позиции России на международных рынках капиталов. Внутривозрастной и внешнеторговый режим России приобретет международные ориентиры и станет понятным и прогнозируемым для всех торговых партнеров. При этом конкурентная среда станет более прозрачной.

Членство России в ВТО ставит две проблемы перед федеральным правительством:

-источники пополнения доходных статей бюджета из-за сокращения таможенных пошлин и тарифов;

-согласование обязательств России перед странами СНГ, с которыми уже имеются

таможенные союзы или иные торговые соглашения.

В конечном итоге вступление в ВТО должно привести к реализации национальных интересов, повышению эффективности российской экономики и результативности работы всех участников внешнеэкономической деятельности.

### **8.5.Россия в мировой финансовой системе**

Важную роль в процессе включения любой страны в мировую экономику играет движение капиталов и участие в мировой финансовой системе, включая мировой фондовый рынок. Если на мировых товарных рынках Россия уже имеет определенные традиции, то в финансовой сфере ей приходится доказывать свое право на равное существование и сотрудничество. Сам факт членства России в МВФ все больше продвигает ее к международным стандартам поведения в интернациональном бизнесе.

За короткий срок в России одновременно с процессом приватизации государственной собственности была создана банковская система на основе акционерных коммерческих банков во главе с ЦБ РФ. Банки и другие финансовые институты являются активными участниками становления рыночной экономики в РФ. Постепенно сформировался фондовый рынок. Россия вышла на мировой рынок капитала, и зарубежные инвесторы стали активно приобретать ценные бумаги российских компаний и банков.

Спрос на финансовых рынках сформировал тенденцию роста рыночной стоимости котирующихся корпоративных акций и государственных ценных бумаг без соответствующего изменения положения в российской экономике. Неравномерность развития экономики и ее финансовой системы сужала базу для государственных финансов, что усиливало зависимость национальной финансовой системы от мировой, от поведения иностранных участников, нередко преследующих спекулятивные интересы. Эта тенденция привела не столько к притоку иностранного капитала, сколько к утечке российских средств за рубеж.

В условиях конкуренции доллара и евро перед Россией встает проблема создания условий для гибкой привязки национальной валюты к иностранным. Необходимы прогнозы развития мирового валютного рынка, чтобы избежать возможных потерь как населением, так и государством в случае кардинального изменения статуса доллара США.

### **8.6. Перспективы развития российской экономики в условиях глобальной конкуренции**

Последние 10-15 лет характеризуются высокими темпами прироста мировой экономики – 4,8%. При этом наивысшими темпами растет экономика США, Китая и Индии. Их доля в мировом ВВП превысила 42%. Эти данные показывают, какой динамичный мир вписывается Россия. Мировая экономика в ближайшее десятилетие продолжит развиваться динамично и поступательно, несмотря на возможные кризисы и колебания.

Вероятный сценарий мирохозяйственного развития в основном благоприятен для российской экономики, хотя и нарастают внешние и внутренние риски. Формирование перспективной экономической национальной стратегии зависит от экономической политики России и дальнейших ее действий по реализации собственного потенциала, завершения перехода к рыночной системе хозяйствования и интеграции российской экономики в общемировую. Выбор национальной концепции инновационного развития обуславливает определение параметров развития экономики, как на ближайшие годы, так и на более длительную перспективу до 2020 г., когда может и должно произойти «мягкое» вхождение России в мировой постиндустриальный рынок.

Можно выделить две модели возможной экономической стратегии. Первая – селективная модель. Цель – улучшение показателей по отдельным отраслям и производствам в рамках концепции догоняющего развития, которая основывается на совокупности отраслевых и межотраслевых инвестиционных проектов.

Вторая – системная (интегральная) модель. Цель – качественное изменение экономической политики, коренная модернизация структуры производства, переход к инновационной

экономике, предполагающая осуществление общенационального проекта с четко обозначенной и обоснованной системой приоритетов, источников ресурсов, партнерство государства и бизнеса, проведение институциональных реформ и стабильного курса с целью снижения макро- и внешнеэкономических рисков.

Острой проблемой для страны остается низкий уровень национальной конкурентоспособности. Усиливающиеся процессы глобализации и конкуренции на мировых рынках чреваты для России не только потерей значительной части экономических ресурсов, но и позиций страны на внешних рынках, а также собственного потенциала для устойчивого развития в перспективе. Сложившаяся деформированная структура производства и воспроизводственная модель российской экономики, слабая конкурентоспособность обрабатывающей промышленности выступают главным тормозом для выхода страны в режим устойчивого экономического роста с высокой динамикой.

Основные риски прогрессивной структурной перестройки производства и повышения конкурентоспособности его обрабатывающих секторов в перспективе во многом будут связаны с исчерпанием факторов посткризисного роста национальной экономики, хотя есть все основания рассчитывать на сохранение нынешних достаточно высоких темпов роста как минимум в среднесрочной перспективе.

Другие проблемы роста и структурной перестройки производства будут обусловлены неразвитостью рыночных механизмов межотраслевого перелива инвестиций из капиталоемких (добывающие) в капиталоемких (обрабатывающие) отрасли; дефицитом в экономике «длинных» финансовых ресурсов для инвестирования; сужением способностей экономики позитивно реагировать на рост мировых нефтяных цен; деформированной структурой производства, в которой весьма существенен нерыночный сектор и др.

Недореформированность российской экономики, отсутствие механизмов перетока капиталов и высокие риски инвестирования в производство привели к парадоксальной ситуации – избытку в стране финансовых средств при обостряющейся нехватке инвестиций в целом ряде отраслей реального сектора. Объем валовых национальных сбережений в российской экономике по отношению к ВВП (норма сбережения) на протяжении последнего периода наращивается.

Однако проблема заключается в том, что значительная часть сберегаемых в экономике ресурсов не вовлечена в хозяйственный оборот. Лишь немногим более 50% ресурсов сбережений абсорбируется экономикой на цели накопления и инвестирования в основной капитал. Таким образом, фактически в российской экономике уровень «капитализации» сбережений низкий. Дело в том, что в развитых странах капитал работает, там обеспечиваются значительно большие масштабы абсорбирования национальных сбережений на нужды инвестирования, а при нехватке внутренних источников для накоплений – и привлечение иностранного капитала.

Разработка проекта модернизации национального хозяйства, оценка реального экономического потенциала страны в мировой экономике в разрезе основных отраслевых комплексов, разработка возможных сценариев структурной модернизации национальной экономики, их оценка и конкретизация до уровня структурообразующих проектов требует определенного времени. Реализация же проекта может осуществляться на основе трехлетних индикативных планов, определяющих конкретные приоритетные инвестиционные проекты, которые могут реализовываться частными инвесторами при государственной поддержке. Учитывая, что реализация национального проекта предполагает проведение глубокого структурного реформирования различных секторов национального хозяйства, а также специфический характер значительной части крупного российского бизнеса, неспособного пока решать проблемы глубокого структурного реформирования, роль государства как важнейшего субъекта экономических преобразований в условиях обостряющейся мировой конкуренции должна оставаться определяющей.

*Вопросы для самоконтроля:*

- 1.Какие мероприятия необходимы для интеграции России в систему мирохозяйственных связей?
- 2.Каковы основные задачи современного процесса информатизации общества?
- 3.Каковы особенности внешней торговли России?
- 4.Охарактеризуйте последствия вступления России в ВТО.
- 5.Какие проблемы встают перед Россией в рамках включения в мировую финансовую систему?
- 6.Каким образом России предстоит повысить национальную конкурентоспособность?
- 7.Охарактеризуйте модели возможной экономической стратегии России в условиях глобальной конкуренции.

*Основная литература:*

1,3.

*Дополнительная литература:*

2,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 9**  
**ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ**  
**О МЕЖДУНАРОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ОТНОШЕНИЯХ**  
*(форма – лекция традиционная)*

**9.1. Основные виды экономической информации.**

**9.2. Организация международной статистики.**

**9.3. Основные международные экономические классификации.**

**9.4. Источники информации по □□□□□ международным экономическим отношениям.**

***Вопросы практического занятия:***

1. Функции организаций, входящих в состав ООН, по международной статистике.
2. Основные статистические издания ООН.
3. Общероссийские классификаторы в статистике.

**9.1. Основные виды экономической информации**

Для проведения исследований в области МЭО и ВЭД как теоретического, так и прикладного характера, выявления процессов и тенденций в мировой экономике, анализа экономического положения различных стран, отраслей и предприятий необходимо использовать соответствующую информацию. Основным типом информации, используемой при проведении анализа той или иной проблемы или ситуации, является экономическая информация, которая, в свою очередь, подразделяется на три основных вида: статистическую, бухгалтерскую и оперативную информацию.

**Статистика** дает общую картину состояния и развития национального хозяйства, освещает ход социально-политических процессов в стране или ее частях. При этом используются специальные методы наблюдения и анализа массовых явлений.

**Бухгалтерская отчетность** представляет собой способ отражения средств предприятий и организаций в зависимости от их состояния, размещения, использования и источников происхождения. Она отражает процесс развития предприятия и служит основой анализа его хозяйственно-финансовой деятельности.

**Оперативная информация** – это сведения, необходимые для текущей деятельности, для принятия оперативных решений. В качестве оперативной информации могут выступать как официальные статистические показатели, так и неопубликованные данные, являющиеся результатом непосредственного наблюдения, личного опыта, различных экспериментов и т.д.

Исследования процессов в области МЭО, все более приобретающих характер глобальных, требуют, в первую очередь, умения оперировать макроэкономическими показателями. Поэтому основным источником информации служит статистика. При этом используются уже готовые официальные статистические данные, получаемые в результате конкретного статистического исследования какого-либо определенного явления или процесса. А всякое конкретное статистическое исследование имеет дело с массовым явлением, имеющим свою природу и свое качественное содержание. Базируясь на качественном анализе, статистика исследует объект с количественной стороны, но при этом обогащает науку и практику фактами знания об объекте исследования, которые, в свою очередь, служат материалом для теоретического анализа.

Статистическая информация собирается и публикуется в специальных статистических справочниках как международными, так и национальными статистическими организациями, а также специализированными учреждениями и организациями.

## 9.2. Организация международной статистики

Начало процессу организации международной статистики было положено группой европейских статистиков, предложивших с 1853 г. организовать Международный статистический конгресс с целью выработки на научной основе единых методов, единообразных правил и программ совместных работ. В развитие этого международного форума было решено учредить Международный статистический институт – МСИ, созданный в 1885 г. МСИ проводит курс на достижение международной сопоставимости статистических показателей путем выработки единообразных методов их исчисления и разработки общеприемлемых классификаций, а также на развитие обмена мнениями между научными и практическими работниками статистики и их организациями.

В современном механизме международной статистики прослеживается своего рода разделение труда: одни статистические организации разрабатывают статистическую методологию, программы наблюдения, другие непосредственно осуществляют сбор, обработку и публикацию статистических данных. К первому типу организаций относятся проводившиеся ранее международные статистические конгрессы (МСК) и действующий ныне Международный статистический институт. Ко второму – статистический аппарат ООН и ее специализированных учреждений и статистические службы других многочисленных международных организаций.

Основная практическая деятельность в области международной статистики осуществляется специализированными службами ООН. При этом наибольшую по объему работу проводят Статистическая комиссия ООН и Статистическое бюро Секретариата ООН, выполняющее функции секретариата Комиссии.

## 9.3. Основные международные экономические классификации

Международные экономические классификации играют особую роль в процессе унификации статистических данных. Различают классификации мирового сообщества и региональные классификации (например, стран ЕС).

В частности, для классификации товаров и услуг, для характеристики видов деятельности в настоящее время применяются следующие классификационные системы (номенклатуры):

**-Международная стандартная отраслевая классификация всех видов экономической деятельности (МСОК)** – наиболее широко распространена. Разработана в 1948 г., пересмотрена в 1968 и 1989 г. Последний вариант действует в настоящее время. Отражает структуру производства, т.е. способ объединения видов экономической деятельности в рамках производственных единиц и распределение этих видов между ними в странах.

**Стандартная международная торговая классификация ООН (СМТК)** – стала основой для многих национальных внешнеторговых классификаций большинства промышленно развитых стран. На базе СМТК многие страны рассчитывают индексы, а по ним – общие индексы внешней торговли.

**Гармонизированная система описания и кодирования товаров (ГС).** Была принята Советом таможенного сотрудничества в 1983 г., вступила в силу 1 января 1988 г. Это попытка создать универсальную систему классификации.

**Классификатор основных продуктов (КОП).** КОП связан с МСОК и предназначен для согласования подотраслей экономической статистики и повышения роли национальных счетов как инструментов координации экономической статистики.

## 9.4. Источники информации по международным экономическим отношениям

Экономическая информация содержится в публикуемых с различной степенью регулярности национальными и международными статистическими организациями изданиях, бюллетенях, журналах и т.д. Ею пользуются специализированные учреждения ООН при проведении анализа экономического положения отдельных стран, а также различные международные политические, профсоюзные, научные, технические и иные организации.

**Публикации МСИ.** Основной публикацией является Bulletin of the International Statistical Institute (выходит с 1886 г.). Помимо этого, МСИ до 1933 г. издавал Review of the International Statistical Institute, позднее переименованный в International Statistic Review, Также МСИ готовит к изданию материалы очередных сессий МСИ, публикует доклады по отдельным проблемам, выпускает журнал «ISI News» (Новости МСИ). С 1994 г. МСИ в сотрудничестве с французским Национальным институтом экономических исследований и статистики начал издавать ежегодный обзор международной статистики.

**Статистические издания ООН.** К изданиям общеэкономического характера относятся:

-Годовой справочник – издается с 1949 г. на английском и французском языках. Содержит большое количество сведений, характеризующих население, рабочую силу, различные отрасли промышленности, торговлю, потребление, платежный баланс, социальную сферу.

-Годовой статистический справочник по национальным счетам – издается с 1953 г. на английском языке. Данные по странам в нем соответствуют ныне действующей системе национальных счетов.

-Годовой демографический справочник – дает сведения о территории более 200 стран и территорий, плотности населения, его составе, средних темпах прироста, рождаемости, смертности, миграции и т.п.

-Годовой внешнеторговый справочник – объединяет сведения по внешней торговле государств по странам и видам товаров.

-Статистический внешнеторговый товарный справочник – издается ежеквартально с 1962 г. Стоимостные показатели даны в долларах США, а количество товаров – в метрических единицах измерения.

*Вопросы для самоконтроля:*

- 1.Какие виды экономической информации Вы знаете?
- 2.Назовите специализированные службы ООН, которые проводят основную деятельность в области международной статистики.
- 3.Какие классификационные системы применяются в настоящее время для классификации товаров и услуг и характеристики видов деятельности?
- 4.В каких источниках содержится информация о международных экономических отношениях?

*Основная литература:*

1,2.

*Дополнительная литература:*

4,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

## ЛЕКЦИЯ 10

### МЕЖДУНАРОДНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ В СОВРЕМЕННЫХ УСЛОВИЯХ (форма – лекция-визуализация)

- 10.1. Общая характеристика международного финансирования.
- 10.2. Институциональная структура мировой финансовой системы.
- 10.3. Размещение кредитных средств в мировой финансовой системе.
- 10.4. Международный долговой кризис.
- 10.5. Финансовые кризисы.

#### *Вопросы практического занятия:*

- 1. Формы международного движения капитала.
- 2. Основные международные банки и фонды.
- 3. Международный долговой кризис.

#### 10.1. Общая характеристика международного финансирования

*Международное финансирование* – это экономические отношения, возникающие на основе предоставления и получения капитала, необходимого для воспроизводства прибыли, образующие систему сделок с иностранными активами и расчетов по ним, в которых участвуют резиденты нескольких стран.

Структура международного финансирования рассматривается с различных точек зрения в зависимости от целей исследования – по *субъектам* (институты или учреждения) и *инструментам* рынка. Под инструментами или товарами международных рынков капитала понимается любое финансовое требование, обозначенное в иностранной валюте (валюта, облигации, акции, переводные векселя и др.). Их число быстро растет, что дает возможность получать прибыль на свободный денежный капитал. Инструменты представляют определенные формы движения капитала:

- ссудная (международные облигации и банковские займы), в виде которой функционирует основная масса финансовых средств;

- предпринимательская (портфельные и прямые инвестиции, покупка акций);

- экономическая помощь – занимает ведущее место в движении государственного капитала.

С 70-х гг. XX в. финансовые рынки, прежде всего, развитых стран стали функционировать не как локальные структуры, а как совокупности, объединенные общими условиями, связями и закономерностями развития, что позволяет говорить о формировании мировой финансово-кредитной системы. Международные финансовые операции выступают развивающейся силой, преобразующей финансовые системы отдельных стран.

Ранее для возникновения международного финансового центра были необходимы развитая банковская система, крупная фондовая биржа и стабильная денежная единица. В последние годы чаще всего достаточно наличие гибкого финансового законодательства, права открывать иностранные банковские отделения и филиалы, льготный характер налогообложения и т.п. Теперь наряду с такими традиционными центрами, как Нью-Йорк, Лондон, Париж, Токио, Цюрих, удерживающими ведущие места, на международных финансовых рынках играют важную роль Сингапур, Гонконг, Панама, Бахрейн и др.

#### 10.2. Институциональная структура мировой финансовой системы

В мировой финансовой системе действуют три основные группы участников: банки и ТНК, международные портфельные инвесторы (пенсионные и страховые фонды, инвестиционные

фонды) и международные официальные заемщики (правительственные и муниципальные органы, международные региональные организации).

Финансовые операции **ТНК** в значительных объемах интернационализированы и нередко имеют мировой характер. Владея огромными активами, международные компании используют рынков капитала для наиболее прибыльного размещения принадлежащих им денежных и финансовых требований. Во избежание курсовых и кредитных потерь, а также для получения спекулятивной прибыли они совершают разнообразные валютные операции.

**Международные банки и фонды.** В их число входит Банк международных расчетов (БМР), созданный в 1930 г., содействующий центральным банкам участвующих в нем государств в проведении взаимных расчетов и обеспечивающий регулирование валютных и кредитных отношений во всем мире в качестве вспомогательного органа МВФ и МБРР. Наряду с мировыми банками и фондами, в которых участвуют почти все страны, существует целый ряд региональных и континентальных межправительственных банков:

- Европейский инвестиционный банк (1958 г.);
- Межамериканский банк развития (1959 г.);
- Африканский банк развития (1964 г.);
- Азиатский банк развития (1963 г.);
- Европейский банк реконструкции и развития (1990 г.).

**Государство** в мировой финансовой системе выступает в лице центральных и местных органов власти, казначейства, эмиссионного, экспортно-импортного банка или других уполномоченных учреждений и может выполнять функции непосредственного кредитора, заемщика или играть роль гаранта и получателя по внешним обязательствам частных юридических лиц.

### 10.3.Размещение кредитных средств в мировой финансовой системе

Развитие ситуации на международных рынках капиталов показывает, что на них постоянно идет процесс структурной перестройки, охватывающий все их сегменты. Происходит постепенное преобразование механизмов ссудно-заемных операций. Оно сопровождается мощным стимулирующим воздействием со стороны кредиторов, посредников и заемщиков.

Основная доля средств на международных рынках капитала поглощается **заемщиками** из стран ОЭСР (60-90%). Крупнейшими среди них являются корпорации США, Великобритании, Канады. Среди развивающихся стран крупнейшими получателями капитала выступали Саудовская Аравия и Мексика. С середины 80-х гг.к заимствованию на международных рынках ссудных капиталов стали активно выступать восточноевропейские страны, однако их доля невелика – в пределах 0,5-1,5%.

Основными **кредиторами** также выступают хозяйствующие субъекты развитых стран, крупнейшим среди которых является Япония. В 90-е гг. развитые страны в целом имели положительное сальдо по текущим статьям платежных балансов на сумму свыше 170 млрд. долл., что позволило им выступать чистыми кредиторами. Развивающиеся страны сводили текущие операции с крупными дефицитами в размере 25-121 млрд. долл. Ежегодно отрицательное сальдо балансов текущих операций было у стран с переходной экономикой.

При принятии решения о том, где выгоднее вложить средства – у себя в стране или за рубежом, сравнивают процентную ставку внутри страны с ожидаемым доходом при инвестировании за рубежом. Если разница положительна, то вкладывать средства внутри страны выгодно, а если отрицательна, то вложения за рубежом приносят больший доход.

### 10.4.Международный долговой кризис

Кризис внешней задолженности начался в августе 1982 г., когда ряд латиноамериканских стран оказались не в состоянии выплачивать свою задолженность иностранным коммерческим банкам и объявили о прекращении части своих платежей по долгам. Кризис быстро распространился на большое число государств и превратился из регионального в мировой. Его

появлению способствовали следующие причины:

- 1) начало широкого кредитования развивающихся стран;
- 2) образование относительного избытка ссудного капитала в развитых странах в результате спада деловой активности;
- 3) повышение курса доллара и процентных ставок на мировом рынке;
- 4) бегство капитала за рубеж.

Бремя долгов затормозило экономический рост стран-должников и вынудило их использовать ссудный капитал для финансирования внешних и внутренних дефицитов, что сокращало возможности инвестирования.

Попавшие в долговой кризис страны в целях выравнивания платежного баланса сократили импорт, что вызвало ряд взаимосвязанных неблагоприятных последствий. Сокращение ввоза средств производства, сырья и материалов повлекло за собой снижение нормы накопления, а это сдерживало рост производства и экспорта. В итоге развитие кризисных стран остановилось, а также произошел отток финансовых ресурсов из развивающихся стран в развитые.

Урегулирование долгового кризиса потребовало участия правительств стран-кредиторов, заемщиков, МВФ, МБРР и крупнейших частных банков. Сначала должников стремились вынудить решать свои долговые проблемы и разрабатывали стабилизационные программы для конкретных стран. Затем было принято решение поддерживать кредитоспособность стран-должников на оптимальном для кредиторов уровне путем переноса платежей на более поздние сроки, сокращения суммы долга, обмена долгов на облигации, взаимозачета.

В настоящее время пересмотр государственных долгов обсуждается в Париже неформальной группой кредиторов (т.н. Парижский клуб кредиторов). Частные долги реформируются в рамках Лондонского клуба банков, который является консультативным комитетом крупнейших частных банков-кредиторов.

В целом растущий объем международной задолженности развивающихся и восточноевропейских стран создает возможности давления на их внешнюю и внутреннюю политику. Кризис международной задолженности способствовал сохранению системы неравноправных отношений многих стран-должников с государствами Запада.

## 10.5. Финансовые кризисы

Сама возможность наступления финансовых кризисов заложена в характере форм движения капитала и в функционировании рынка.

**Международный финансовый кризис** – глубокое расстройство кредитно-финансовых систем в целом ряде стран, приводящее к резким диспропорциям в международных валютно-кредитных системах и прерывает их функционирование. Центром финансовых кризисов является денежный капитал, а непосредственной сферой проявления – кредитные учреждения и государственные финансы. Кризисы сопровождаются обвальным падением валютных курсов, резким повышением процентных ставок, массовым изъятием банками своих депозитов в других кредитных учреждениях, ограничение выдачи наличности со счетов, разрушение нормальной системы расчетов между компаниями.

Различают циклические и специальные международные финансовые кризисы. Первые являются предвестниками экономических кризисов производства, вторые возникают независимо от экономического цикла под влиянием особых причин, но впоследствии также затрагивают хозяйство и внешнеэкономические связи.

Кризисы 90-х и 2000-х гг. отрицательно сказались на развитии производственного и денежно-кредитного секторов мирового хозяйства. Резкое сокращение производства в кризисных хозяйствах привело к снижению темпов роста внешней торговли и обострению конкуренции из-за изменения валютных курсов.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Что такое международное финансирование?

2. Какие группы участников действуют в мировой финансовой системе?
3. Назовите основные межправительственные банки мира.
4. Как кредитные средства размещаются в мировой финансовой системе?
5. Какие причины способствовали долговому кризису?
6. Что такое международный финансовый кризис?

*Основная литература:*

1,3.

*Дополнительная литература:*

2,3,6.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 11**  
**ПЕРСПЕКТИВЫ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ**  
**СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН**  
**(форма – лекция-визуализация)**

**11.1. Понятие и значение СЭЗ.**

**11.2. Типы СЭЗ.**

**11.3. Инвестиционный климат в СЭЗ развитых стран.**

**11.4. Особенности функционирования СЭЗ развивающихся стран.**

**11.5. Инвестиционный климат особых экономических зон в России.**

***Вопросы практического занятия:***

1. Элементы преференциального экономического режима.

2. Льготы для привлечения инвестиций в СЭЗ.

**11.1. Понятие и значение СЭЗ**

В **широком смысле** понятие «СЭЗ» подразумевает часть национального экономического пространства с предпочтительной системой льгот для хозяйствующих субъектов, не применяемой на остальной территории.

В более **узком смысле** под СЭЗ понимается часть территории страны, на которой ввезенные товары и капитал рассматриваются как объекты, находящиеся за пределами национального таможенного законодательства и в связи с этим освобождены от обычных таможенных и налогово-контрольных процедур.

Функционирование особого режима самоуправления в СЭЗ позволяет сотрудничать центральным и местным властям и национальному и иностранному капиталу. СЭЗ являются оптимальной формой активизации внешнеэкономической деятельности на пути перехода к открытости национальных хозяйств.

Мировая практика организации и функционирования СЭЗ свидетельствует, что они создаются для разнообразных **целей**:

1) Более глубокое включение стран в процесс развития МРТ. Речь идет об увеличении выпуска конкурентоспособной продукции на экспорт и обеспечении таким путем роста их валютных поступлений;

2) Насыщение рынка заинтересованной страны высококачественной продукцией, в первую очередь – импортозамещающими товарами;

3) Организация СЭЗ предусматривает более глубокое включение в МРТ не только по производственной линии, но и в области туризма, культуры и санаторно-курортной сферы, что, впрочем, также ведет к увеличению валютных поступлений;

4) Ускоренное внедрение в производство отечественных и иностранных научно-технических разработок с дальнейшим использованием их результатов во всей национальной экономике страны;

5) Обучение и подготовка кадров для развивающихся стран;

6) Стимулирование экономического развития какой-либо территории или конкретной отрасли производства;

7) Модернизация экономики в условиях перехода от административных принципов функционирования к рынку.

**Причинами** возникновения СЭЗ являются:

- 1) со стороны государства – стимулирование внешней торговли и иностранных инвестиций;
- 2) со стороны местных властей – развитие инфраструктуры и решение проблемы занятости;
- 3) со стороны международных компаний – нерезидентов – обеспечение льготных условий для их деятельности и получения прибыли в данной стране;
- 4) со стороны национального капитала – поиск выходов на мировые рынки.

Создание СЭЗ позволяет стимулировать экспорт, повышать привлечение иностранных капиталов и опробовать новые методы хозяйствования на локальном участке конкретной страны.

## 11.2. Типы СЭЗ

Общей характеристикой всех типов СЭЗ является *преференциальный* экономический режим, который включает следующие основные **элементы**:

- 1) таможенные льготы, т.е. введение особого таможенного тарифного режима с упрощением процедуры проведения экспортно-импортных операций;
- 2) фискальные льготы – осуществление специального налогового режима в отношении прибыли и стоимости имущества, т.е. по налоговой базе, а также по отдельным ее составляющим – амортизационным отчислениям, издержкам на заработную плату, транспорт и т.д.;
- 3) финансовые стимулы – обеспечение субсидий компаниям, действующим на территории свободной зоны прямым путем – за счет бюджетных средств через льготные кредиты, или косвенным – через снижение арендной платы за пользование земельными участками и производственными помещениями, или через установление скидок на коммунальные платежи;
- 4) административные преференции – максимально возможное упрощение процедуры регистрации компаний в СЭЗ и визового режима для иностранных физических лиц;
- 5) сервисные факторы – оказание комплекса услуг функционирующим в зонах компаниям.

Выделяют следующие **виды** СЭЗ:

### **I – по территориально-функциональному критерию –**

1) *комплексные зоны* – обособленная территория, где все зарегистрированные компании пользуются льготным режимом (Китай);

2) *точечные* – преференциальная система применяется по отношению к определенному виду предпринимательской деятельности – американские компании на территории соседней Мексики создают приграничные заводы и магазины беспошлинной торговли – независимо от местоположения конкретной фирмы в стране.

### **II – с точки зрения хозяйственной специализации –**

1) *торговые зоны*:

А) свободные таможенные территории. Они существуют с XVII-XVIII вв. В них обычно открывают свои филиалы нерезидентные для данной страны предприятия – импортеры. Такие зоны освобождаются от таможенных пошлин на ввоз или вывоз товаров.

Б) зоны свободной торговли – наиболее распространены в США для ускорения торговых операций и сокращения торговых издержек. В США при каждом официальном порте прибытия может быть создана хотя бы одна внешнеторговая свободная зона, либо для складирования и переработки ввезенных товаров, либо для производства экспортной или импортозамещающей продукции.

2) *промышленно-производственные зоны* – пользуются налоговыми и финансовыми льготами. Они возникли, когда в торговые зоны стали ввозить не только товар, но и капитал.

А) импортозамещающие;

Б) экспортные;

В) промышленные парки – появились в начале 60-х гг., первая была создана в ирландском аэропорте Шеннон. Включают производственные мощности, ориентированные на внутренний и внешний рынок. Такие парки характерны для «новых индустриальных стран» - Бразилии, Индонезии, Таиланда и др.

3) *техничко-внедренческие зоны* – образуются стихийно (США) или создаются специально с государственной поддержкой вокруг крупных научных центров (Япония, Китай). В них концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот. Такие зоны объединяют в единый комплекс НИОКР.

А) технопарки – США – например, «Силиконовая Долина» (silicon – англ. кремний) в Калифорнии – производство ЭВМ и средств вычислительной техники.

Б) технополисы – (Япония) - создаются на базе ведущих научных организаций в рамках специальных правительственных программ.

В) инновационные центры, или зоны развития новых и высоких технологий – (Китай) – создаются в ходе реализации государственных планов по развитию науки и техники.

4) *сервисные зоны* – территории с льготным режимом предпринимательской деятельности для фирм и организаций, оказывающих различные финансово-экономические, страховые и иные услуги. Появились в 90-х гг. К ним относятся:

А) финансовые центры;

Б) экопарки;

В) зоны туристических услуг;

Г) оффшоры (англ.- вне берега). Это часть экономического пространства, территория страны регистрации, через которую осуществляются любые официально разрешенные зарубежные коммерческие операции иностранных юридических и физических лиц в иностранной валюте с резидентами зарубежных стран. Кроме того, в оффшорах проводят зарубежные операции между оффшорными компаниями одной зарегистрированной юрисдикции. Компании, зарегистрированные в оффшорных зонах, специализируются главным образом в банковском, страховом деле, морском судоходстве, на операциях с недвижимостью, экспортно-импортных операциях, лизинге (как форме долгосрочной аренды), трастовой (доверительной) деятельности, консалтинге и т.д. (Гонконг, Панама, Швейцария, Ирландия и др.)

Льготный режим в оффшорных зонах определяется отсутствием валютных ограничений, свободным вывозом прибылей, низким уровнем уставного капитала, отсутствием таможенных пошлин и сборов для иностранного инвестора и т.д. Выгода для стран с оффшорами состоит в привлечении дополнительных иностранных капиталов («отмывание денег» и банковские аферы).

Д) налоговые гавани. Они привлекают предпринимателей благоприятным валютно-финансовым, фискальным режимом, высоким уровнем банковской и коммерческой секретности и т.д. В них как местные, так и иностранные фирмы получают налоговые льготы на все или некоторые виды деятельности.

5) *комплексные СЭЗ*. Образуются на территории отдельных административных образований путем установления особого режима хозяйственной деятельности, льготного по сравнению с общим. Такие зоны отличаются большими масштабами, высокой концентрацией производства и широким полем деятельности. Они включают:

А) зоны свободного предпринимательства – страны Западной Европы, Канада;

Б) специальные экономические зоны Китая;

В) территории особого режима – Бразилия, Аргентина;

Г) особые экономические зоны – Россия.

б) *международные СЭЗ*:

- А) СЭЗ Туманган – Россия, Китай, Корея – на стыке границ;
- Б) приграничные СЭЗ – для реализации крупных совместных проектов на основе использования сырьевых ресурсов и производственных мощностей;
- В) еврорегионы – форма организации внешнеэкономического взаимодействия. Это добровольное объединение пограничных областей различных государств для активизации внешнеэкономических связей друг с другом (еврорегионы «Карпаты», «Померания» и т.д.)

### 11.3. Инвестиционный климат в СЭЗ развитых стран

Общей характерной особенностью всех СЭЗ является благоприятный инвестиционный климат, включающий таможенные, финансовые, налоговые льготы и преимущества по сравнению с общим режимом для предпринимателей, существующим в той или иной стране.

Выделяют **четыре основные группы льгот** для привлечения инвестиций в СЭЗ:

- 1) *внешнеторговые льготы* – предусматривают введение особого таможенно - тарифного режима (снижение или отмену экспортно-импортных пошлин) и упрощенного порядка осуществления внешнеторговых операций;
- 2) *налоговые льготы* – содержат нормы, связанные с налоговым стимулированием конкретных видов деятельности или поведения предпринимателей. Эти льготы могут затрагивать налоговую базу (прибыль, стоимость имущества и т.д.), ее отдельные составляющие (амортизационные отчисления, издержки на оплату труда, НИОКР, транспорт), уровень налоговых ставок, вопросы освобождения от налогообложения;
- 3) *финансовые льготы* – включают различные формы субсидий;
- 4) *административные льготы* – предоставляются администрацией зоны с целью упрощения процедур регистрации предприятий и режима въезда – выезда иностранных граждан, а также оказания различных услуг.

Приток иностранного капитала, кроме льгот в СЭЗ, обеспечивают такие факторы, как: политическая стабильность, инвестиционные гарантии, качество инфраструктуры, квалификация рабочей силы и упрощение административных процедур и т.д.

В основе функционирования СЭЗ в развитых странах лежат гибкость управления и планирование начальных стадий их развития. Изменяющаяся ситуация в мировом хозяйстве (НТР, конкуренция между международными корпорациями, изменения валютного курса и т.д.) влияет на развитие СЭЗ и требует адекватной реакции на эти изменения. СЭЗ позволяют повысить скорость международного торгового обмена, степень научно-производственного потенциала и т.д. В развитых странах СЭЗ работают не только на мировой, но на внутренний рынок.

### 11.4. Особенности функционирования СЭЗ развивающихся стран

В развивающихся странах наибольшее распространение получили экспортно-производственные зоны. Их создание определяется потребностью развития индустрии производства промышленных товаров на экспорт, привлечения в страну иностранного капитала, передовых научных достижений и технологий, современной технической информации. Кроме того, особый экономический режим в СЭЗ развивающихся стран становится более либеральным и льготным для иностранных предпринимателей. Это связано с усилением международной конкуренции между СЭЗ.

Среди развивающихся стран наиболее известны СЭЗ Китая, особенно – зоны технико-экономического развития и технопарки. При выборе модели развития СЭЗ китайское руководство исходило из текущих потребностей страны и опыта функционирования таких зон в других странах. В ходе подготовки организации СЭЗ было предложено несколько вариантов режима их функционирования. В результате был избран путь ориентации на экспорт, привлечение иностранного капитала и улучшение технологии производства. СЭЗ в КНР в

целом являются экспериментом по использованию рыночных отношений в условиях преобладания государственной собственности. В китайских СЭЗ происходит своего рода поэтапный переход к рынку.

### **11.5. Инвестиционный климат особых экономических зон в России**

К концу 80-х гг. XX века процесс повсеместного создания СЭЗ привлек внимание отечественных экономистов и хозяйственных руководителей. В результате возникла идея создания двух экспериментальных свободных зон: в Выборге и Находке. Но распад СССР привел к торможению формирования СЭЗ в России.

В 90-х гг. процесс образования СЭЗ характеризовался следующими чертами:

- отсутствием четкого понимания целей и задач создания СЭЗ;
- огромными размерами территорий, отводимых для СЭЗ;
- массовой раздачей льгот и привилегий зонам;
- стремлением местных властей к суверенитету через создание СЭЗ.

Современные российские СЭЗ являются ограниченным участком таможенной территории РФ, в пределах которого устанавливается особый режим. Этот режим предусматривает беспошлинный порядок ввоза товаров в СЭЗ, налоговые льготы и льготы в сфере валютного регулирования. СЭЗ создаются в РФ в целях развития экспортного потенциала, увеличения поступлений валютной выручки от экспорта товаров, активизации внешнеэкономических связей, экономического и социального развития регионов РФ на основе привлечения иностранных и российских инвестиций, новой техники и технологий.

Выполнение принципа *ограниченности территории* СЭЗ обусловлено **следующими причинами:**

- 1) существует необходимость значительной концентрации затрат на обустройство инфраструктуры, предшествующее началу функционирования СЭЗ;
- 2) чрезмерно большие размеры территорий СЭЗ привели бы к снижению концентрации инвестиционных, трудовых и других ресурсов.

По этим причинам промышленно-производственные СЭЗ создаются на территории площадью не более 10 кв. км, а технико-внедренческие – площадью не более 1 кв. км. При этом территории СЭЗ не должны совпадать с территориями каких-либо административно-территориальных образований. В то же время, СЭЗ могут размещаться одновременно на территории нескольких таких образований, в том числе двух или более субъектов РФ.

Иностранным инвесторам и предприятиям с иностранными капиталами, осуществляющим хозяйственную деятельность в СЭЗ, помимо прав и гарантий, предусмотренных действующим российским законодательством, могут предоставляться следующие дополнительные льготы:

-упрощенный порядок регистрации предприятий с иностранными инвестициями; предприятия с объемом иностранных инвестиций до 75 млн. руб. подлежат регистрации в уполномоченных на то органах непосредственно в СЭЗ;

-льготный налоговый режим; иностранные инвесторы и предприятия с иностранными инвестициями облагаются налогом по пониженным ставкам, включая налог на переводимую за границу прибыль. При этом ставки налогов не могут составлять менее 50% действующих на территории РФ налоговых ставок для иностранных инвесторов и предприятий с иностранными инвестициями;

-пониженные ставки платы за пользование землей и иными природными ресурсами, предоставление прав на долгосрочную аренду сроком до 70 лет с правом субаренды;

-особый таможенный режим, включающий пониженные таможенные пошлины на ввоз и вывоз товаров, упрощенный порядок пересечения границы;

-упрощенный порядок въезда иностранных граждан, в том числе и безвизовый.

Таким образом, СЭЗ – это ограниченная территория, на которой действуют особо льготные экономические условия для таможенных пошлин на ввозимые товары, торговлю и инвестирование капиталов. СЭЗ создают следующих видов:

- 1) свободные торговые зоны и таможенные зоны;
- 2) экспортные промышленные зоны;
- 3) банковские и страховые зоны с льготным режимом операций;
- 4) технологические зоны (технополисы), обеспечивающие на основе различных льгот разработку и внедрение прогрессивной технологии;
- 5) комплексные свободные зоны (свободные города, особые районы и др.).

В настоящее время в России создано более **30** СЭЗ. Среди них особенно выделяются:

- 1) комплексные – Находка, Калининградская область;
- 2) торговые – Московский Западный речной порт, зона аэропортов Шереметьево и Внуково;
- 3) технико-внедренческие – научный парк МГУ, Московский научно-технологический парк «Зеленоград», технопарки «Казань» и «Новосибирск»;
- 4) сервисные – Ингушетия (оффшорная), Кавказские Минеральные Воды (туристическая) и т.д.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Каковы причины возникновения СЭЗ?
2. Какие виды СЭЗ выделяют с точки зрения хозяйственной специализации?
3. Чем отличаются СЭЗ в развитых государствах от СЭЗ развивающихся стран?
4. Охарактеризуйте комплексные СЭЗ.

*Основная литература:*

2,3.

*Дополнительная литература:*

1,3,6.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 12**  
**ОСОБЕННОСТИ СОЗДАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ**  
**С ИНОСТРАННЫМИ ИНВЕСТИЦИЯМИ В РАЗЛИЧНЫХ ГОСУДАРСТВАХ**  
**(форма – лекция-визуализация)**

- 12.1. Общее понятие совместных предприятий.**
- 12.2. Формы совместных предприятий.**
- 12.3. Экономические основы функционирования СП.**
- 12.4. Значение предприятий с иностранными инвестициями для мировой экономики.**
- 12.5. Перспективы развития предприятий с иностранными инвестициями.**
- 12.6. Функционирование предприятий с иностранными инвестициями в Саратовской области.**

**Вопросы практического занятия:**

- 1. Исторические аспекты функционирования СП в России и за рубежом.
- 2. Льготы и преимущества при создании СП.

**12.1. Общее понятие совместных предприятий**

Одной из популярных форм привлечения прямых инвестиций в российскую экономику является создание предприятий с иностранными инвестициями (ПИИ). Они заняли важное место среди многочисленных новых форм международного предпринимательства. Совместные и иностранные предприятия создаются в основном в сфере торговли и общественного питания, промышленности, строительстве, коммерческой инфраструктуре, транспорте, связи и т.д.

В экономической литературе под **совместным предприятием** принято называть такую форму хозяйственного и правового сотрудничества с иностранным партнером, при которой создается общая собственность на материальные и финансовые ресурсы, используемые для выполнения производственных, научно-технических, внешнеторговых и других функций. Характерной особенностью СП является и то, что производимые товары и услуги находятся в общей собственности отечественного и иностранного партнеров. Реализация всех видов продукции производится как в стране базирования совместного предприятия, так и за рубежом.

Кроме того, в практике употребляется еще один, родственный, термин – *предприятие с иностранными инвестициями*. Это понятие охватывает как хозяйствующие субъекты, которые полностью принадлежат иностранным владельцам (ИНП), так и совместные предприятия, которые составляют основную часть.

Развитие международных экономических отношений посредством организации международной кооперации производства, в том числе и через совместные предприятия, возникло значительно позже первого пути, но в последние десятилетия приобретает все большее распространение. Например, в ситуации, когда невозможно через участие в МРТ получить новую технологию или выйти со своей новой технологией и продукцией на мировой рынок, целесообразно идти на создание совместных предприятий с зарубежными предпринимателями.

СП получили широкое распространение во многих странах мира. Этому содействуют существующие законодательные основы большинства государств, которые привлекают иностранный капитал на свою национальную территорию. Однако в каждой из заинтересованных стран, поощряющих приток зарубежных инвестиций, разработаны свои

системы. Так, в Норвегии действующее законодательство по созданию СП предусматривает приоритетное использование ими местных материалов и рабочей силы. В Испании организация СП разрешается при условии, если доля иностранного участника не превысит 50% общего капитала. В Турции законодательные нормы по организации СП поощряют частную собственность.

В то же время, в таких промышленно развитых странах, как Англия, Германия, Бельгия и Швейцария нет системы законодательного поощрения иностранных капиталовложений. Там исходят из принципа, что зарубежные инвесторы должны функционировать на общих основаниях с местными предпринимателями. В любом случае, СП как самостоятельные хозяйствующие субъекты органично встраиваются в структуру национальных экономик современных государств.

В России СП впервые возникли еще в 20-е гг. XX века в форме концессий. Во второй половине 80-х гг. идея совместного предпринимательства была возрождена. Первоначально, когда в России отсутствовало акционерное законодательство, создаваемые СП преимущественно выступали в форме полных, смешанных и с ограниченной ответственностью товариществ. Теперь же СП можно организовать в форме АО открытого и закрытого типов. По российскому законодательству о собственности и товарищества, и акционерные общества – это объекты частной собственности, что имеет для иностранного партнера немаловажное значение.

В соответствии с существующим законодательством, создание СП на российской территории предполагает прохождение нескольких ступеней. В частности, заинтересованный хозяйствующий субъект предпринимает следующие шаги:

- предоставляет определенную форму СП - вид товарищества, АО и другие;
- обозначает зарубежного участника;
- предоставляет технико-экономическое обоснование предприятия;
- составляет совместно с партнером устав предприятия;
- подписывает договор с избранным партнером;
- регистрирует СП в Минфине РФ.

## 12.2. Формы совместных предприятий

В соответствии с Законом РФ «Об иностранных инвестициях» на ее территории могут быть созданы совместные предприятия различных форм.

В зависимости *от характера возникновения* выделяют, прежде всего,

1) учреждение **нового** предприятия с определенным долевым участием иностранного капитала. При этом может быть предусмотрено образование филиалов или дочерних компаний вновь формируемого совместного предприятия.

2) Чаще всего СП возникают путем вовлечения иностранного капитала в деятельность по расширению масштабов производства и повышению эффективности **уже функционирующих** предприятий и объединений. Это делается либо через вклад иностранным предпринимателем определенной доли в общий капитал, либо посредством приобретения какого-либо количества акций функционирующего предприятия, либо через покупку имущества российской фирмы. При этом при создании СП задача российских предпринимателей состоит в квалифицированной оценке финансовых и научно-производственных возможностей партнера, состояние которых способно обеспечить применение готовых технологий вывести отечественные предприятия с готовой продукцией или полуфабрикатами на труднодоступный мировой рынок.

Возникшие таким путем СП, как правило, представляют собой инвестиционный контракт, заключенный партнерами по поводу сооружения капиталоемких объектов – гостиниц, офисов, промышленных предприятий или отдельных производств, предусматривающих использование оборудования иностранного инвестора. Договор о совместном предприятии предусматривает регулирование таких вопросов совместной деятельности, как определение масштабов производства, раздела и сбыта продукции, порядок выплаты налогов, систему управления и сроки сотрудничества.

Создание новых предприятий или значительное расширение существующих нередко требует крупных финансовых ресурсов, которые могут отсутствовать у участников процесса. Тогда к делу подключаются иностранные банки. Они могут финансировать создание объекта от стадии проектирования до его пуска. Проектное финансирование давно применяется промышленно развитыми странами при сооружении предприятий в развивающихся государствах.

Суть его состоит в том, что иностранное финансовое учреждение без гарантий местных правительств или банков предоставляет займы только жизнеспособным проектам, реализация которых обеспечит выплату займа и процентов по нему. Чтобы не оказаться в проигрыше, финансовые советники кредиторов проекта тщательно изучают его экономические параметры и осуществляют контроль вплоть до окончания строительства. Это гарантирует финансовое обеспечение объекта в течение всего срока его сооружения и ускоряет завершение строительства.

3) В последнее время в мировой практике, особенно в Китае, получил распространение способ развития совместной деятельности предпринимателей разных стран в форме так называемых толлинговых операций. **Толлинг** представляет собой работу предприятий на давальческой основе. Суть ее состоит в том, что иностранная фирма заключает с заводом другой стороны толлинговый договор, согласно которому она финансирует импорт сырья и его переработку, оплачивает работу завода. Собственником произведенной из сырья продукции является иностранный кредитор, а завод не только возмещает затраты на переработку сырья, но и получает прибыль, а также возможность проникновения со своей продукцией на рынок иностранного партнера.

В России толлинг впервые был разрешен распоряжением Президента в марте 1992 г. для Братского алюминиевого завода, а затем и в отношении других предприятий. Со стороны зарубежных партнеров в толлинговых операциях с нашими заводами участвуют американская компания «Ренова», английская «Транс уорлд метал», немецкая «Металлгезельшафт» и швейцарские компании «Марк Рич» и «Евромин», а всего более 15. Толлинговая деятельность этих иностранных компаний способствовала притоку финансовых средств в нашу страну и поддержала отечественную алюминиевую промышленность в годы перехода к рынку. Сейчас 80% экспортируемого алюминия выпускается в России на основе заключения толлинговых соглашений. Таким образом, благодаря толлингу алюминиевые заводы функционируют и увеличивают экспорт своей продукции.

*С организационной точки зрения* СП могут выступать в *однозаводских* (малые, средние и крупные предприятия) и *многозаводских* (тресты, комбинаты, концерны и другие производственные объединения) формах. Но в России в настоящее время СП образуются преимущественно в различных однозаводских формах, особенно как малые и средние предприятия. Так быстрее можно приспособиться к местному рынку при невысоком риске.

### **12.3. Экономические основы функционирования СП**

Как правило, вклад зарубежного участника в уставный фонд делается в виде машин и оборудования, лицензий и ноу-хау и оценивается как в российской, так и в иностранной валюте с перерасчетом последней в рубли по официальному курсу на день подписания договора о создании совместного предприятия. Российский участник чаще всего предоставляет в уставный фонд СП землю, природные ресурсы, здания и сооружения. Вклад российского партнера в уставный фонд оценивается в том же порядке, что и зарубежного.

СП отличаются друг от друга не только видами вкладов, но и соотношением долей собственности их участников. Это также очень важный социальный аспект, характеризующий особенности СП.

Первоначально законодательством России предусматривалось, что доля российской стороны

в уставном фонде учредительного капитала должна составлять не менее 51%. Ныне же, когда формы собственности участников СП фактически стали социально однородными, так как не только индивидуальная и акционерная, но и государственная собственность по отношению к другим формам выступает как частная, нет никакой необходимости определять участие российских партнеров на таком высоком уровне, поэтому эти правила были пересмотрены.

В настоящее время российская сторона соглашается на значительно меньшее участие своего капитала в совместных предприятиях, тем более, что контроль над компанией определяется не только участием в капитале, но и тем, кто поставляет оборудование, запасные части, технологию и другие факторы производства. Кроме того, не всегда имеет смысл брать на себя большую часть ответственности, особенно при выходе с новыми товарами на внешние рынки.

Наконец, следует учитывать факт, что зарубежного партнера интересует не столько соотношение долей собственности, сколько законодательные гарантии свободного ее изъятия, вывоза прибылей, общепринятые способы разрешения возникающих споров и другие практические вопросы. Иностранному инвестору стремится иметь такой организационно-правовой режим, который гарантировал бы ему получение максимального экономического эффекта от своих заграничных капиталовложений.

Важнейшим моментом, определяющим систему функционирования СП, является выработанный их участниками порядок распределения доходов. После уплаты предусмотренных государством налогов, а также отчислений в резервный фонд и фонды производственного и социального развития полученная прибыль распределяется в соответствии с условиями соглашения: в паевых товариществах – по долям внесенного имущества, в акционерных обществах – по акциям, а в контрактных – соглашениях – по договоренности. Российское государство предоставляет зарубежным партнерам возможность беспрепятственно переводить свою долю полученной прибыли за границу в иностранной валюте. При этом все валютные расходы совместного предприятия должны осуществляться за счет средств, полученных от реализации продукции на внешнем рынке.

Продумав систему конкретных целей, отечественное предприятие может предложить иностранным компаниям, ищущим совместной деятельности на территории России, обсудить возможность сотрудничества, либо проявить инициативу и самому осуществить связи с иностранными фирмами через торговые палаты, ярмарки. Контрактные биржи или другим возможным путем.

Правильное определение интересов иностранных партнеров, имеющих долгосрочные цели в России, дает возможность превратить совместные предприятия в надежных и выгодных субъектов структуры национальной экономики РФ.

#### **12.4. Значение предприятий с иностранными инвестициями для мировой экономики**

Во многих случаях необходимость создания СП порождается особыми экономическими условиями, сложившимися на момент решения вопроса о его организации. Одним из таких условий может быть недостаток имеющихся средств для возникновения предприятия оптимальных размеров или экономия средств по каким-либо соображениям. Привлечение же иностранного партнера снижает финансовое бремя российского предпринимателя на создание нового или расширение действующего предприятия, уменьшает издержки производства в результате рациональной организации труда и сбыта, применения передовой технологии и сокращения транспортных расходов.

Помимо этого, выигрышную роль СП способны сыграть в преодолении различного рода барьеров, затрудняющих развитие внешнеэкономических связей между странами, выдвигая свои товары под флагом иностранного партнера в его стране.

СП представляют собой сложную форму международного экономического сотрудничества,

которая предполагает более тесные связи хозяйствующих партнеров разных стран. Это находит свое выражение в том, что участники совместных предприятий складывают материальные и финансовые ресурсы для осуществления производства товаров или услуг, совместно распределяют доходы, сообща несут риски и убытки, объединено управляют всеми производственными и реализационными циклами. Т.е., в совместном предприятии происходит согласование всех производственных процессов и осуществляется совместное управление ими. При этом политическая стабильность в странах создает благоприятные условия для организации совместных предприятий.

Однако, организовав совместное предприятие, каждый из партнеров реализует свои собственные интересы.

Если совместное предприятие создано на коммерческих началах с западным или восточным партнером, то российской стороне в любом из этих вариантов противостоит иностранный капитал, и всегда его основным побудительным мотивом становится присвоение прибыли, особенно от участия в эксплуатации природных и трудовых ресурсов страны, в которую он внедрился.

Направляясь на чужую территорию, капитал в своих коммерческих расчетах принимает во внимание не только стоимость рабочей силы, но и качество вовлекаемых в оборот земель, полезных ископаемых и профессиональную подготовку кадров, технические и технологические параметры, емкость ее внутреннего рынка, в также возможность расширения экспорта совместно произведенной продукции на рынках третьих стран и другие факторы, влияющие на величину прибыли. Следовательно, с экономической точки зрения участие капиталистических предпринимателей в создании совместных хозяйствующих единиц выступает как особая форма экспорта капитала.

В целях достижения своих экономических интересов капитал использует всевозможные юридические средства для характеристики разнообразных форм и способов защиты собственных средств производства и материалов, присвоения производимых продуктов и получаемых доходов, а также других интересов.

Российская сторона, подобно иностранному партнеру, при создании СП тоже имеет свои экономические интересы. Прежде всего, СП должны способствовать преодолению диспропорций народного хозяйства, обеспечив увеличение производства дефицитных товаров, в том числе – народного потребления. В отдельных случаях производство товаров на СП даже при импорте им деталей будет предпочтительнее, чем импорт из-за рубежа готовых изделий, так как расходы валюты в этом случае будут сведены к минимуму.

Создаваемые в России совместные предприятия могут сыграть позитивную роль в привлечении в страну новой техники и технологий, современных методов международного маркетинга и передового управленческого опыта. Более того, приток иностранных инвестиций в СП может стать одним из возможных для России способов сосредоточения материальных и финансовых средств на направлениях, обеспечивающих ускорение научно-технического прогресса.

Создание ПИИ **позволяет** российским партнерам:

- повысить конкурентоспособность продукта на рынке и отрасли в целом;
- использовать передовые зарубежные технологии и торговую марку партнера для улучшения сбыта;
- развить экспортную базу и сократить нерациональный импорт;
- разделить коммерческий риск с иностранным партнером в случае финансового краха.

Зарубежным партнерам создание СП позволяет осваивать новые рынки, сокращать издержки производства и приобретать новые источники сырья.

Зарубежные предприниматели рассчитывают на конкурентоспособность продукции СП на мировых рынках, прежде всего, за счет сравнительно низкой стоимости факторов производства, а также за счет научного потенциала России. Но наблюдаются противоречия: Россия через



В свободных экономических зонах предприятиям с иностранным капиталом предоставляются *дополнительные льготы*:

- 1) упрощенный порядок регистрации;
- 2) льготный налоговый и таможенный режимы;
- 3) пониженные ставки платы за пользование землей и природными ресурсами;
- 4) предоставление права на долгосрочную аренду с правом субаренды и др.

Ставки налога на прибыль для совместных предприятий установлены в зависимости от фактической доли иностранного участника в уставном фонде по состоянию на 1.01 года, следующего за отчетным, и фактического уровня рентабельности.

При уровне рентабельности до 50%:

- СП с долей иностранного участия в уставном фонде 30% и менее исчисляют налог на прибыль как юридические лица по российскому законодательству;

- СП с долей иностранного участия в уставном фонде более 30% исчисляют налог на прибыль на льготных условиях в зависимости от региона.

При невнесении в срок вклада иностранного участника в уставный фонд СП налоговые льготы, в том числе по освобождению от уплаты налога в течение 2-3 лет с момента объявления прибыли, не применяются, это предприятие следует считать несостоявшимся. Кроме того, СП в этом случае обязуется уплатить налоги с прибыли, полученной ранее.

Однако, если устав предприятия предусматривает сроки внесения иностранным участником своей доли в уставный фонд более года, предприятие ликвидировано не будет.

В практике инвестиционного сотрудничества заметное место занимает интеллектуальная собственность (авторские и смежные права, патенты, профессиональная информация и т.д.) как инвестиционный ресурс. При организации в России многих ПИИ интеллектуальная собственность заносилась в уставный фонд предприятия как полноценный инвестиционный ресурс, равноценный определенной стоимости капитала.

## **12.6. Функционирование предприятий с иностранными инвестициями в Саратовской области**

На территории Саратовской области организации с иностранными инвестициями и иностранные инвесторы пользуются налоговыми льготами и уплачивают налоги в соответствии с законодательством области и международными договорами РФ во избежание двойного налогообложения.

Иностранные инвесторы вправе участвовать в приватизации объектов государственной собственности на условиях и в порядке, установленных законодательством РФ о приватизации государственного и муниципального имущества.

ПИИ на территории Саратовской области создаются и действуют в форме АО и других хозяйственных обществ и товариществ, предусмотренных законодательством РФ. ПИИ может быть учреждено, куплено иностранным инвестором полностью или в виде доли участия (пая, акций) в ранее учрежденном предприятии без иностранных инвестиций.

Таблица 2

### **Географическая структура предприятий с иностранными инвестициями в Саратовской области в 2012 г.**

Группы стран-источников происхождения инвестиций	Кол-во ПИИ	% от общ. кол-ва
Страны Европы с развитой рыночной экономикой	61	43,8
Страны СНГ	24	20,2
США и Канада	20	15,0
Страны Азии (Индия, Китай, Израиль, Сингапур, Юж. Корея)	12	8,9
Страны Восточной Европы	10	7,4

Страны Балтии	4	3,3
Страны Африки	2	1,6
Всего	133	100

В целом на территории Саратовской области **могут создаваться** и действовать:

- организации с долевым участием иностранных инвестиций, а также их дочерние предприятия и филиалы;
- организации, полностью принадлежащие иностранным инвесторам, также их дочерние организации и филиалы;
- филиалы и представительства организаций с иностранными инвестициями.

*Вопросы для самоконтроля:*

- 1.Какие виды предприятий с иностранными инвестициями Вы знаете?
- 2.Какие совместные предприятия функционируют на территории Саратовской области?
- 3.Какие льготы предоставляются иностранным предприятиям в СЭЗ?

*Основная литература:*

1,2.

*Дополнительная литература:*

2,4,6.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**ЛЕКЦИЯ 13**  
**МЕЖДУНАРОДНЫЙ ФИНАНСОВЫЙ РЫНОК**  
*(форма-лекция-визуализация)*

- 13.1. Общая характеристика международного финансового рынка.**
- 13.2. Структура международного финансового рынка.**
- 13.3. Инвестиционные ресурсы международного финансового рынка.**
- 13.4. Международный рынок ценных бумаг.**
- 13.5. Международная практика выпуска государственных ценных бумаг.**

***Вопросы практического занятия:***

- 1. Факторы расширения международного финансового рынка.
- 2. Виды операций на мировых рынках.
- 3. Секторы международного рынка ценных бумаг.
- 4. Виды государственных ценных бумаг.

**13.1. Общая характеристика международного финансового рынка**

**Международный финансовый рынок** – это рынок свободных, пригодных для инвестирования за пределами территории своего происхождения денежных (валютных) ресурсов, миграция которых находится под действием спроса и предложения, существующих в отдельных странах (регионах), а также под контролем государств и международных валютно-финансовых центров.

Такая миграция происходит в форме экспорта и импорта капитала между странами в течение уже двух веков.

До второй половины 19 века государственные облигации были преобладающим видом ценных бумаг на рынках всех стран. Затем на международный рынок ценных бумаг стали поступать акции и облигации национальных компаний, привлекающие к себе внимание иностранных инвесторов. Это были ценные бумаги транснациональных корпораций. В международном обороте стали использоваться опционы, фьючерсы, векселя и т.д. В последние десятилетия с ними активно конкурируют евроакции и еврооблигации в связи с введением в обращение евровалют.

Международный финансовый рынок служит рынком вторичных финансовых ресурсов, на котором выступают представители различных стран. Его расширению способствует ряд *факторов*:

- 1) растущая взаимосвязь между национальным и иностранным секторами экономики как следствие увеличения значения внешней торговли;
- 2) снижение контролирующей функции государства в сфере управления денежными и капитальными потоками и валютными курсами;
- 3) внедрение нововведений в торговые операции с ценными бумагами, усиление значения международных торговых и фондовых бирж, совершенствование расчетно-платежных отношений;
- 4) развитие межбанковских телекоммуникаций на базе ЭВМ и электронный перевод финансовых активов;
- 5) в ряде случаев – усиление миграции трудовых ресурсов.

В структуру международного финансового рынка входит совокупность различных финансово-кредитных институтов, через которые осуществляется перемещение капитала в

мировой экономике. К ним относятся: транснациональные корпорации и банки, фондовые биржи, государственные агентства, различные финансовые посредники (брокерско-дилерские организации).

Все операции на международном финансовом рынке можно подразделить на два вида:

- 1) *коммерческие* – оплата экспортно-импортных операций;
- 2) *финансовые* – связаны с межотраслевой миграцией капитала в рамках международного инвестирования.

### 13.2. Структура международного финансового рынка

В международном финансовом рынке выделяют две важнейшие составные части:

А) **еврорынок** – его образуют страны ЕС – это рынок капитала, на котором международные банковские консорциумы (объединения) эмитируют займы в иностранных валютах или международных счетных единицах. Еврорынок состоит из рынка краткосрочных и среднесрочных кредитов, который еще называют еврокредитным, и рынка долгосрочных кредитов.

В основе *еврокредитного* рынка находятся срочные депозиты банков, позволяющие предоставлять заемщикам как краткосрочные ссуды (до 1 года), так и ссуды на длительный срок.

В свою очередь, рынок долгосрочных кредитов предполагает заимствование на срок от 5 до 10 лет и более. Это *еврооблигационный* рынок, на котором происходит заимствование долгосрочного капитала вне национальных границ страны-эмитента.

На еврооблигационном рынке обращаются *два вида* облигаций:

- 1) *иностранные*, которые характеризуются тем, что субъект-эмитент и субъект-инвестор находятся в различных странах;
- 2) *еврооблигации* – займы международных финансовых институтов (например, МБРР), а также займы, выпущенные различными международными компаниями.

Б) **рынок иностранной валюты** – порождает свои виды ценных бумаг. Он образуется из взаимодействия национальных денежных систем и представляет собой место встречи продавцов и покупателей валют, не привязанных к определенному географическому региону, не имеющее фиксированного времени открытия и закрытия. На этом рынке используются валюты с различным режимом национального регулирования, причем главную роль играют СКВ.

На рынке иностранной валюты производят два вида операций:

1) текущие сделки (**спот**), при которых поставки валюты должны быть завершены в течение двух ближайших дней. Такая сделка предполагает покупку иностранной валюты в обмен на национальную на условиях ее поставки банком не позже второго рабочего дня со дня заключения сделки по курсу, зафиксированному в момент ее заключения. Эти сделки осуществляются с помощью быстродействующей автоматической связи. На валютных биржах они происходят по устной, но обязательной к исполнению договоренности;

2) срочные сделки (**форвард**), при которых стороны договариваются о поставке оговоренной суммы иностранной валюты через определенный срок. При этом цена на валюту определяется в момент заключения сделки, а расчеты осуществляются по тому курсу валют, который сложится на момент обозначенного в ней срока. Главными участниками сделок на рынке иностранных валют выступают национальные центральные эмиссионные банки, а также ТНК. В качестве посредников, соединяющих на рынке продавцов и покупателей валюты, выступают валютные брокеры.

Специфика форвардных сделок состоит в том, что курс может быть как выше курса спот, так и ниже его. В первом случае имеет место плюсовая разница, или премия (**репорт**), во втором – минусовая разница, или дисконт (**депорт**).

Операции с фьючерсами и опционами являются разновидностями срочной сделки на рынке иностранных валют.

Торговля валютой предполагает существование нескольких видов ее курсов: курс продавца и курс покупателя. По курсу продавца банк продает валюту, а по курсу покупателя приобретает ее. Количественная разница между курсами продавца (высший курс) и покупателя (низший курс) покрывает издержки банка и приносит ему прибыль.

На валютных биржах применяют два метода котировки иностранной валюты по отношению к национальной – прямую и косвенную.

*Прямая котировка* предполагает определение курса единицы – меры иностранной валюты (правая часть), выраженной в национальной валюте (левая часть). При *косвенной котировке* национальная валюта принимается за единицу (правая часть), по отношению к ней определяется количество иностранных денежных единиц (левая часть).

Чаще всего расчет валютных курсов относительно друг друга осуществляется через доллары США. Такой способ расчета называется *кросс-курсом*.

### **13.3. Инвестиционные ресурсы международного финансового рынка**

В настоящее время на международном финансовом рынке можно выделить три полюса мирохозяйственных связей: европейский, североамериканский и азиатско-тихоокеанский.

Европейский полюс объединяет индустриально развитые страны, входящие в Европейский Союз, а также страны Восточной Европы, Ближнего Востока, традиционно тяготеющие к финансовому рынку Швейцарии. Этот рынок характеризуется годовыми объемами капитала в 9 трлн. долл., наличием наиболее дешевых и долгосрочных ресурсов, предоставляемых иностранным инвесторам из расчета 2-4% годовых.

Североамериканский полюс охватывает в основном рынки США и Канады с годовыми объемами капитала в 18 трлн. долл. Финансовым центром является США. Рынок отличается существенной долей импортируемых финансовых ресурсов, большим объемом сделок с ценными бумагами с иностранными инвесторами. Для распространения ценных бумаг иностранных эмитентов применяются различные схемы депонирования ценных бумаг в иностранных банках с последующим выпуском в США депозитарных расписок.

Азиатско-тихоокеанский полюс (АТП) мирохозяйственных связей представлен странами Юго-Восточной Азии и Океании. Финансовые ресурсы АТП концентрируются на рынке Японии. Годовые объемы капитала превышают 6 трлн. долл. Этот рынок базируется в основном на собственных ресурсах и по сравнению с рынком США характеризуется невысокой долей заемного капитала. Крупнейшими импортерами ресурсов рынка Японии являются Китай, страны Океании и Юго-Восточной Азии, а также в последние годы – страны Латинской Америки и Западной Европы. В настоящее время отмечается рост тяготения АТП к европейскому рынку, все большая часть финансово-хозяйственных связей сосредоточивается между Японией и Швейцарией.

Мировой опыт показывает, что инвестиции в производительной форме направляются в основном в те страны, которые характеризуются динамично и эффективно развивающимися рыночными отношениями. США, Европейский Союз и Япония концентрирует свою долю общего объема вывоза и ввоза инвестиций. В рамках этой триады идет интенсивное движение капитала, активными участниками которого являются ТНК, которым принадлежит 90% прямых зарубежных инвестиций.

Распределение объемов прямых инвестиций между различными группами стран выглядит следующим образом: около 65% приходится на индустриально развитые страны, более 30% - на развивающиеся страны и менее 5% - на страны Центральной и Восточной Европы (включая Россию).

В настоящее время происходит постепенное изменение условий международной экономической деятельности. Суть этих изменений в общем виде заключается в следующем:

-возникают условия для более легкого доступа к иностранным рынкам, факторам производства за рубежом, широкого выбора способов проникновения на иностранные рынки: торговля, прямое инвестирование, соглашения подрядного типа, франчайзинг;

-расширение рынков создает благоприятные возможности для экономического роста компаний, но в то же время усиливает конкуренцию в региональном и глобальном масштабах, побуждая фирмы к постоянному поддержанию своей конкурентоспособности;

-ТНК получают возможность маневрировать принадлежащими им материальными и нематериальными активами в разных странах, добиваясь их максимально эффективного использования в интересах всей структуры;

-изменяется сравнительное значение разных факторов, влияющих на размещение прямых иностранных инвестиций. В частности, повышается роль административных и налоговых условий для деятельности иностранного капитала и состояния инфраструктуры.

### 13.4. Международный рынок ценных бумаг

Международный рынок ценных бумаг состоит из *двух секторов*:

1) *сектор бумаг, которые* появились непосредственно на международном финансовом рынке и представляют собой результат существующих между странами на государственном и корпоративном уровне экономических отношений. К этому сектору относятся также ценные бумаги, эмитированные финансовыми институтами различных международных организаций (ООН, ЕС, Организация Экономического Сотрудничества и Развития и др.);

2) *сектор национальных ценных бумаг*, поступивших для реализации на международный рынок.

В настоящее время законодательно оформлена процедура, способствующая различным субъектам рынка активно участвовать в международной торговле ценными бумагами. Она подразумевает, что коммерческие инвестиционные банки по поручению своих клиентов приобретают иностранные акции (облигации), которые остаются в местах своего хранения и взамен которых выпускаются депозитные сертификаты, допускаемые к продаже на региональных фондовых биржах. Таким образом, идет постоянная смена собственников ценных бумаг в национальном и международном масштабах.

Крупные банки, которые зачастую выполняют функции биржи, играют в международной торговле ценными бумагами все возрастающую роль. В 70-х гг. XX в. в рамках ОЭСР началось создание единого западноевропейского оборота ценных бумаг на базе автоматизированной системы котировки НАСДАК, внедренной в США для обслуживания внебиржевого оборота.

Все государства регулируют поступление иностранных ценных бумаг на национальный рынок *посредством*:

-административных методов: через регулирование эмиссии иностранных бумаг на национальный рынок (установление соответствующих квот), и через определение категории эмитентов, которым предоставляются права выхода на этот рынок;

-налоговых методов, через введение специальных налогов на эмитентов и инвесторов, приобретающих иностранные акции и облигации. Как правило, такими налогами облагаются лишь доходы, получаемые от владения иностранными ценными бумагами;

-валютного контроля, осуществляемого центральными банками соответствующих стран и заключающихся в особом порядке приобретения иностранной валюты, необходимой для покупки иностранных бумаг.

В России иностранные ценные бумаги можно приобрести *тремя способами*:

- 1) на фондовых биржах, где они проходят листинг и регистрацию;
- 2) на внебиржевом рынке, где ими торгуют коммерческие банки инвестиционные фонды;
- 3) обратившись к услугам фирм-участников фондового рынка других стран.

В России существует ряд фирм, на протяжении ряда лет занимающихся инвестированием капитала в акции компаний США и других стран. К их числу относится, например, Американо-Российский коммерческий альянс – АРКА. Это ОАО со 100%-ным иностранным капиталом, зарегистрированное в 1991 г. АРКА связан с Нью-Йоркской фондовой биржей, где он может приобретать акции через посредников.

### 13.5. Международная практика выпуска государственных ценных бумаг

В международной практике встречается много видов долговых финансовых обязательств государства. Наибольшее развитие рынок ценных бумаг имеет в *США*, на нем государство выступает как самый крупный заемщик.

В зависимости от способности обращаться государственные ценные бумаги делятся на обратимые и необратимые.

*Обратимые* – это бумаги, торговля которыми идет во всех секторах фондового рынка на открытых аукционах. К ним относятся казначейские векселя в виде записей на счетах (сроком на 3-12 мес.) и казначейские долгосрочные облигации (выпускаются на срок от 10 до 30 лет).

*Необратимые* – это государственные ценные бумаги, не подлежащие купле-продаже. Возмещение по ним производится только покупателю. Они не подлежат передаче и не могут использоваться в качестве обеспечения по ссудам. В США много таких видов бумаг, в том числе – сберегательные облигации серий *ЕЕ* и *НН*.

*Облигации серии ЕЕ* продаются со скидкой 50% и погашаются по номиналу. Разница между продажной ценой и номиналом равна общей сумме процентов за весь период выпуска. Номинал облигаций – от 50\$ до 10 тыс. \$, срок их погашения – 8 лет. Проценты по ним растут по мере пребывания на руках у инвесторов.

*Облигации серии НН* продаются при выпуске по тому же номиналу сроком на 10 лет. Проценты по ним объявляются заранее и выплачиваются два раза в год. Облигации могут быть погашены досрочно, но по цене ниже номинала. В настоящее время их можно приобрести лишь в обмен на облигации серии *ЕЕ* с минимальной номинальной стоимостью 500\$.

В *Германии* государство покрывает до 50% внутреннего долга с помощью выпуска долговых обязательств. К государственным ценным бумагам относятся займы федерального правительства, облигации Федерации, займы федеральных железных дорог, почты, земель, коммун и городов.

Размещением государственных ценных бумаг занимается Облигационный банковский консорциум, ведущую роль в котором играет Бундес-банк. Ему разрешается резервировать до 20% эмиссии с целью поддержания курса.

Наряду с рыночными, в Германии эмитируются и нерыночные ценные бумаги государства. К ним относятся казначейские сертификаты серий *А* и *Б* (в первом случае проценты выплачиваются ежегодно, во втором – накапливаются и выплачиваются при погашении) и казначейские финансовые обязательства, выпускаемые сроком на 1-2 года для покрытия краткосрочной потребности федерального правительства и его учреждений в средствах.

Широко используется эмиссия государственных ценных бумаг в *Великобритании* (например, облигации Банка Англии), в *Японии* (корпорации жилищного и дорожного строительства, развитие инфраструктуры, особенно энергетики, а также правительственные учреждения по финансированию государственных предприятий в регионах также выпускают ценные бумаги), и в других государствах.

*Вопросы для самоконтроля:*

1. Какие факторы способствуют расширению международного финансового рынка?
2. Какие виды операций осуществляются на международном финансовом рынке?
3. Из каких секторов состоит международный рынок ценных бумаг?

*Основная литература:*

1,3.

*Дополнительная литература:*

1,6,7.

**Электронные ресурсы:**

1,2.

**БИБЛИОГРАФИЧЕСКИЙ СПИСОК**

а) основная литература (библиотека СГАУ)

1. Инновационные направления современных международных отношений [Текст]: уч. пособие / ред.: А.В. Крутских, А.В. Бирюков.- М.: Аспект Пресс, 2010.- 295с.- ISBN 978-5-7567-0562-1.
2. **Суэтин, А.А.** Мировая экономика. Международные экономические отношения. Глобалистика [Текст]: учебник /А.А. Суэтин.- М.: КНОРУС, 2013.- 316 с.-ISBN 978-5-3740-0255-3.
3. **Хасбулатов, Р.И.** Мировая экономика [Текст]: учебник для бакалавров; рек. УМО / Р.И. Хасбулатов.- М: ЮРАЙТ, 2013.- 884с.-ISBN 978-5-9055-5430-8.

б) дополнительная литература

1. **Бабурина, О.** Трансформация моделирование всемирной экономики с позиций системного подхода / О. Бабурина // Международная экономика.- 2012.- №3.- С.17-29.
2. **Ершов, М.** Мировая экономика: перспективы и препятствия для восстановления / М. Ершов // Вопросы экономики.- 2012.- №12.- С.61-72.
3. **Королев, И.** Глобальные дисбалансы: вызовы и возможности для России / И. Королев // Международная экономика.- 2013.- №1.- С.29-36.
4. **Малкина, М.Ю.** Особенности глобализации рынков капитала на современном этапе / М.Ю. Малкина // Финансы и кредит.- 2012.- №19.- С.2-9.
5. **Меньшикова, А.С.** Влияние глобализации на развитие национального рынка ценных бумаг в рамках «открытой» и национальной моделей фондового рынка / А.С. Меньшикова // Финансы и кредит.- 2012.- №11.- С. 43-50.
6. **Павлова, В.** Особенности международной инвестиционной деятельности ТНК стран ЕС на современном этапе европейской интеграции / В. Павлова // Международная экономика.- 2012.- №1.- С. 49-54.
7. **Шамрай, Ю.** Создание конкурентоспособного государства в условиях постиндустриализации и глобализации: концепция, основы, механизмы / Ю. Шамрай // Международная экономика.- 2012.- №6.- С.10-20.

в) базы данных, информационно-справочные и поисковые системы, Агропоиск, полнотекстовая база данных иностранных журналов Doal, поисковые системы Rambler, Yandex, Google:

1. **Исакова, Н.Ю.** Глобализация экономики как движущий процесс интеграции капитала мировых финансовых рынков. [Электронный ресурс]. URL: <http://rus-finans.com/mirovoi-rinok-i-ego-territorialnie-masshtabi/harakternie-cherti-mirovogo-rinka.php>
2. **Мысляева, И.Н.** Государственное регулирование экономики [Электронный ресурс]: учебное пособие / И.Н. Мысляева, Н.П. Кононова, Е.А. Алимарина.- Электрон. текстовые данные.— М.: Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова, 2010.— 440 с.— Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/13080>.— ЭБС «IPRbooks» ISBN: 978-5-211-06158-3.
3. **Симонова, М.Д.** Тенденции глобализации торговли развитых стран. [Электронный ресурс]. URL: <http://www.trader-lib.ru/books/473/14.html>

## СОДЕРЖАНИЕ

<b>Введение</b>	3
<b>Лекция 1. Современные тенденции развития мирового хозяйства</b>	4
1.1. Интернационализация хозяйственной жизни	4
1.2. Направления интеграционных процессов в мировой экономике.	5
1.3. Особенности глобализации мирового хозяйства	5
Вопросы входного контроля	6
Вопросы для самоконтроля	7
Список литературы	7
<b>Лекция 2. Глобализация международных отношений и мирохозяйственных связей</b>	8
2.1. Сущность процесса глобализации	8
2.2. Предпосылки и последствия глобализации мирохозяйственных связей	8
2.3. Особенности процесса глобализации на современном этапе	9
Вопросы для самоконтроля	10
Список литературы	10
<b>Лекция 3. Глобализация производства и капитала</b>	11
3.1. Концепции глобальной экономической системы	11
3.2. Понятие и степень глобализации хозяйственных процессов	12
3.3. Процессы глобализации и положение национальных хозяйств	13
3.4. Взаимозависимость и национальная безопасность	13
Вопросы для самоконтроля	14
Список литературы	14
<b>Лекция 4. Институциональное устройство мировой экономики</b>	15
4.1. Мировые финансовые рынки	15
4.2. Транснациональные корпорации	15
4.3. Региональные экономические организации	16
4.4. Международные экономические организации	16
Вопросы для самоконтроля	17
Список литературы	17
<b>Лекция 5. Темпы развития и структурные сдвиги в мировом хозяйстве</b>	18
5.1. Цикличность долговременной экономической динамики	18
5.2. Факторы экономического развития	18
5.3. Основные направления структурных изменений	19
5.4. Переход к информационному обществу	20
Вопросы для самоконтроля	20
Список литературы	20
<b>Лекция 6. Новое качество экономического развития</b>	21
6.1. Качество и социальные параметры экономического роста	21
6.2. Экономика и экология: устойчивое развитие	22
Вопросы для самоконтроля	23
Список литературы	23
<b>Лекция 7. Изменение роли государства в современном хозяйстве</b>	24
7.1. Государство и экономика: мировые тенденции	24
7.2. Национальные модели экономического развития	24
7.3. Значение и мера открытости национальной экономики	26
Вопросы для самоконтроля	26

Список литературы	27
<b>Лекция 8. Россия и мировая экономика</b>	28
8.1. Экономический потенциал РФ в настоящее время	28
8.2. Проблемы развития энергетического комплекса	29
8.3. Информатизация общества	29
8.4. Особенности внешней торговли России. Россия и ВТО	29
8.5. Россия в мировой финансовой системе	31
8.6. Перспективы развития российской экономики в условиях глобальной конкуренции	31
Вопросы для самоконтроля	33
Список литературы	33
<b>Лекция 9. Экономическая информация о международных экономических отношениях</b>	34
9.1. Основные виды экономической информации	34
9.2. Организация международной статистики	35
9.3. Основные международные экономические классификации	35
9.4. Источники информации по международным экономическим отношениям	35
Вопросы для самоконтроля	36
Список литературы	36
<b>Лекция 10. Международное финансирование в современных условиях</b>	37
10.1. Общая характеристика международного финансирования	37
10.2. Институциональная структура мировой финансовой системы	37
10.3. Размещение кредитных средств в мировой финансовой системе	38
10.4. Международный долговой кризис	38
10.5. Финансовые кризисы	39
Вопросы для самоконтроля	39
Список литературы	40
<b>Лекция 11. Перспективы функционирования свободных экономических зон (СЭЗ)</b>	41
11.1. Понятие и значение СЭЗ	41
11.2. Типы СЭЗ	42
11.3. Инвестиционный климат в СЭЗ развитых стран	44
11.4. Особенности функционирования СЭЗ развивающихся стран	44
11.5. Инвестиционный климат особых экономических зон в России	45
Вопросы для самоконтроля	46
Список литературы	46
<b>Лекция 12. Особенности создания предприятий с иностранными инвестициями в различных государствах</b>	47
12.1. Общее понятие совместных предприятий	47
12.2. Формы совместных предприятий	48
12.3. Экономические основы функционирования СП	49
12.4. Значение предприятий с иностранными инвестициями для мировой экономики	50
12.5. Перспективы развития предприятий с иностранными инвестициями	51
12.6. Функционирование предприятий с иностранными инвестициями в Саратовской области	52
Вопросы для самоконтроля	53
Список литературы	53
<b>Лекция 13. Международный финансовый рынок</b>	54
13.1. Общая характеристика международного финансового рынка	54
13.2. Структура международного финансового рынка	55
13.3. Инвестиционные ресурсы международного финансового рынка	56
13.4. Международный рынок ценных бумаг	57
13.5. Международная практика выпуска государственных ценных бумаг	58
Вопросы для самоконтроля	58
Список литературы	58

<b>Библиографический список . . . . .</b>	<b>.59</b>
---	------------